

STAGE SALES SUPPORT BIJ TINY MIRACLES

OVER TINY MIRACLES

Tiny Miracles is een in 2011 opgerichte social enterprise met een duidelijke missie: arme gemeenschappen in India helpen om zichzelf uit de armoede te trekken en zelfvoorzienend deel van de middenklasse te worden. Wij hebben hier een unieke filosofie en methodiek voor ontwikkeld en na 8 jaar lijkt het erop dat onze eerste gemeenschap van 700 mensen in 2020 zichzelf tot de middenklasse kan rekenen. Onze ambitie is groot: 30 communities van ongeveer 25000 mensen in totaal hetzelfde laten bereiken binnen 10 jaar. Een essentieel onderdeel van onze methodiek is het genereren van werk en dat doen we dmv het laten maken van producten die wij wereldwijd verkopen in meer dan 30 landen, variërend van kleine interieur concept en design stores tot wereldwijd bekende musea zoals het Rijksmuseum en het MoMA en warenhuizen zoals Galeries Lafayette in Parijs.

WIE ZOEKEN WE?

Ben je enthousiast, energiek en kan je tegen een stootje. Ben je daarnaast ook resultaatgericht en ga je voor je klanten door het vuur? Communicatief sterk, zowel schriftelijk als mondeling in het Nederlands en het Engels. Werk je makkelijk samen en ben je oplossingsgericht: dan ben jij degene die wij zoeken!

WIJ BIEDEN

Een (meewerk of afstudeer) stage van 4 tot 5 dagen per week in een snelgroeïende, 'social enterprise'! Een dynamische, positieve en ambitieuze werkomgeving met zeer leuke collega's. De kans om een volwaardig onderdeel te zijn van een hardwerkend team. Samen lunchen, borrelen en mooie dingen maken. Een bovengemiddelde stagevergoeding. Je krijgt bij ons een top leer-school om veel commerciële ervaring (programma's Salesforce en SEO shop) op te doen.

WAAR ZITTEN WIJ?

We werken vanuit Amsterdam Noord (vlakbij de pont aan het IJ) met een klein hecht team van mensen in Nederland en 120 mensen in India.



WAT GA JE DOEN?

1. Fungeert als eerste aanspreekpunt op de afdeling
2. Faciliteert collega's in hun saleswerkzaamheden met o.a.:
 - uitwerken van offertes
 - maken van afspraken
 - klanten en prospects telefonisch te woord staan
 - onderhouden van het CRM, ordersysteem
 - het borgen van klant afspraken en naleving ervan
3. Je bent de spil tussen de klant, commercie en interne organisatie
4. Meedenken over het efficiënt en effectief uitvoeren van de werkzaamheden
5. Genereren leads
6. Bijwonen internationale beurzen



Als een stage bij ons je wat lijkt,
neem dan contact op met:
info@tinymiracles.nl
t.a.v. Artie Premchand


tiny miracles