

BENL NUMMER 185: Q2

APRIL
2016

TODAY



**HERBALIFE
NUTRITION**

.....
**DE JUISTE
UITVOERING
VAN JE
WORKOUT**
.....

**UITLEG VAN
BUSINESS
TOOLS**
.....

Een evenwichtig
ontbijt om de
dag mee te
beginnen

4

**Nieuwe
shake-
recepten**

**Een expert
onthult:**

*Hoe u uw
trainingprestaties
kunt verbeteren*



HERBALIFE

**SKIN IS NU
NOG
GROTER
GEWORDEN**

Inhoud

PAGINA **6**

HET EVENWICHTIGE ONTBIJT DAT U KRACHT GEEFT VOOR DE DAG

WAAROM ONTBIJTEN? DE VOORDELEN ONTHULD, PLUS EEN GEMAKKELIJKE, HEERLIJKE OPTIE, SPECIAAL VOOR U.



EN ANDERE ONDERWERPEN OM OVER TE LEZEN:



PAGINA **8**

DRAAG HET MERK, WEES HET MERK

Geef uw training en Fit Club vorm met twee opvallende collecties Herbalife sportkleding.



PAGINA **13**

HOE TE TRAINEN MET DE JUISTE HOUDING?

Traint u wel veilig en effectief? Onze fitnessexpert deelt haar tips om optimaal te presteren tijdens de training.



PAGINA **14**

BLIJVEN SHAKEN

Wees creatief met uw shakes met deze gemakkelijke gids om ze zelf te bereiden, plus 4 smakelijke recepten om te proberen.



PAGINA **18**

BUSINESS TOOLS & VERKOOPHULPMIDDELEN

Alles wat een Herbalife Member moet weten over de Herbalife business tools en verkoop hulpmiddelen.



BEKIJK TODAY MAGAZINE ONLINE OP: HERBALIFETODAY.COM



VOLG ONS

[FACEBOOK.COM/HERBALIFE](https://www.facebook.com/Herbalife)
[TWITTER.COM/HERBALIFEEUROPE](https://twitter.com/HerbalifeEurope)
[YOUTUBE.COM/HERBALIFE](https://www.youtube.com/Herbalife)

DE VOLGENDE DIENSTEN ZIJN BESCHIKBAAR VOOR HET PLAATSEN VAN BESTELLINGEN:

ONLINE BESTELLINGEN: be.myHerbalife.com

BESTELLING PER TELEFOON: 0800-58026





Beste Team Herbalife,

We weten dat het ontbijt de belangrijkste maaltijd van de dag is. We zijn verheugd om onze vernieuwde campagne voor het Evenwichtig Ontbijt te lanceren en iedereen te laten zien hoe ze kunnen genieten van een snel en gemakkelijk ontbijt dat zowel lekker als voedzaam is, wat hun levensstijl ook is.

Dankzij het succes van CR7 Drive in samenwerking met Cristiano Ronaldo komen steeds meer mensen in aanraking met Herbalife en leren ze hoe de producten hen kunnen helpen hun doelen te bereiken. Ook is de Herbalife sportkledinglijn een goede manier om het principe van Gebruik, Draag, Praat van Mark Hughes (1956 – 2000), Herbalife Oprichter en Eerste Member, tot uitvoering te brengen.

Gefeliciteerd aan allen die zich gekwalificeerd hebben voor de vakantie in het prachtige Costa Navarino in Griekenland dit jaar. De kwalificaties voor de 2017 Vakantie zijn in januari van start gegaan, dus ik hoop dat uw kwalificatieplannen al uitgerold en lopend zijn!

Ten slotte wil ik u bedanken voor alles dat u iedere dag weer doet – andere mensen helpen hun doelen voor voeding en een evenwichtige levensstijl te bereiken en uw downline Members te helpen een succesvolle business op te bouwen.

Edi Hienrich

Senior Vice President & Managing Director,
Europa, Midden-Oosten & Afrika



Beste Team Herbalife,

Dankzij de passie en toewijding van Onafhankelijk Herbalife Members zoals u, worden er iedere dag weer over de hele wereld meer en meer van onze voedingsproducten geconsumeerd. De Herbalife mogelijkheid is sterker dan ooit, met Herbalife Members die hun business dieper opbouwen in hun lokale gemeenschap en breder in meer dan 90 landen wereldwijd.

We hebben net een geweldige Herbalife Honors en record Mark Hughes Bonus Awards in het prachtige Cancun in Mexico gevierd. Duizenden waren hier aanwezig om de leiders onder de Members te erkennen en te leren van hun inspirerende successen. De boodschap vanuit dit ongelooflijke evenement was dat we meer klanten hebben, meer Members en een duurzamere groei. De toekomst ziet er rooskleurig uit!

We blijven trouw aan de slogan 'Building it Better' door te investeren in goede mensen, technologie en onze infrastructuur. Onze Herbalife Innovation & Manufacturing faciliteit in Nanjing, China zal later dit jaar operationeel gaan. Dit is de vijfde faciliteit in de wereld in handen van het bedrijf, waar onze standaard voor testen, veiligheid en kwaliteit toonaangevend zijn binnen de industrie.

We blijven ook vastbesloten om van onze gemeenschappen een betere plaats om te leven te maken. De Herbalife Family Foundation heeft nu meer dan 130 Casa Herbalife programma's die goede voeding bieden aan kinderen in meer dan 50 landen over de hele wereld. Deze programma's floreren door de genereuze steun van onze Members en medewerkers van het bedrijf, die bijdragen door middel van donaties en vrijwilligerswerk.

Bedankt voor het deel uitmaken van de Herbalife familie. Bedankt voor het brengen van goede voeding naar zo veel mensen, voor de hulp en ondersteuning die jullie geven aan jullie Members, voor het teruggeven aan onze gemeenschappen en voor het naleven van onze Visie, Missie en Waarden, iedere dag weer.

Michael O. Johnson

Voorzitter en Chief Executive Officer, Herbalife

67% MEER *voor* 30% MINDER*

Uw favoriete Herbalife SKIN producten zijn nu 67% groter, waardoor ze meer waar voor hun geld leveren met een lagere prijs per dosering!

Producten in de grotere verpakkingen van 50 ml zijn Herbalife SKIN Lijn Minimaliserend Serum • Herbalife SKIN SPF30 Beschermende Moisturizer • Herbalife SKIN Dagelijkse Glow Moisturizer • Herbalife SKIN Herstellende Nachtcrème



Nu te bestellen op
be.myHerbalife.com

*Vergeleken met dezelfde Herbalife SKIN producten in de verpakkingen van 30 ml.

HERBALIFE
SKIN

Klaar om *in de watten gelegd te worden?*

HERBALIFE
HUIDVERZORGING
Party

Vraag uw Herbalife Member

Plezier

VOEL JE GOED

Zie de resultaten*

Ontvang cadeautjes

WORD VERWEND



**HERBALIFE
NUTRITION**

* Resultaten zijn van toepassing op Lijn Minimaliserend Serum, Herstellende Nachtcrème, Dagelijkse Glow Moisturizer, SPF30 Beschermende Nachtcrème, Hydraterende Oogcrème en Verstevigende Ooggel.

EEN EVENWICHTIG ONTBIJT *om de dag* GOED MEE TE BEGINNEN''

Ontbijt betekent in het Engels ('breakfast') letterlijk het doorbreken van het vasten ('break the fast') dat 's nachts plaatsvindt. Na ongeveer 12 uur zonder brandstof is het gemakkelijk in te zien waarom het ontbijt als belangrijkste maaltijd van de dag wordt gezien – door het lichaam te voorzien van de energie die het nodig heeft om u op weg te helpen in de ochtend.



Wat is nu eigenlijk een evenwichtig en uitgebalanceerd ontbijt?

Een evenwichtig ontbijt helpt u de dagelijks aanbevolen inname aan calorieën te bereiken, dat bestaat uit:



+



+



De bewezen voordelen van een evenwichtig ontbijt:



Voeding

Verhoogde inname van vitaminen en mineralen en een grotere kans om de dagelijks aanbevolen hoeveelheid voedingsstoffen binnen te krijgen.^{1,2}



Gezondheid

Betere beheersing van de trek draagt bij aan een verbeterde gewichtsbeheersing.³



Stemming

Meer vitaminen en mineralen voor een positieve gemoedstoestand en het tegengaan van vermoeidheid.¹

Maak kennis met het Herbalife Evenwichtig Ontbijt

Stap 1 Voeden

Wat uw doel of levensstijl ook is, een voedzaam ontbijt is belangrijk om het lichaam startklaar te maken voor de dag. Het heerlijke Herbalife Evenwichtig Ontbijt kan helemaal op uw persoonlijke wensen en behoeften worden afgestemd en kan zowel onderweg als thuis genuttigd worden. Het is evenwichtig, gemakkelijk en zal uw smaakpapillen ook tevreden houden!



Geniet van een romige en heerlijke **Formula 1 Shake**, voor een volle smaak, maar zonder die vele calorieën.

OF



Heeft u haast? Probeer dan eens de gemakkelijk mee te nemen **Formula 1 Evenwichtige Maaltijdreep**; rijk aan voedingsstoffen om de dag mee door te komen.

OF



Geef uw lichaam wat het nodig heeft voor de workout, met de unieke mix van proteïnen en koolhydraten in de **Herbalife24 Formula 1 Sport**.

Stap 2 Verfrissen

Hydratatie is belangrijk. Begin uw ochtend met smakelijke, caloriearme dranken zoals de **Instant Kruidendrank** en **Herbal Aloë Concentraat (Mango)**.



Stap 3 Personaliseren

Personaliseer uw Evenwichtig Ontbijt zodat het voldoet aan uw individuele voedingsbehoeften door producten te nemen als de **Haver Appelvezel Drink** of **Formula 2 Multivitaminencomplex**.



¹ Lancaster et al. (2012). FASEB, 26(812).

² Smith, A. (2011). In Diet, Brain, Behavior: Practical implications. Eds: R.B.Kanarek & H.R. Lieberman. Taylor & Francis

³ O'Neil et al. (2014). J Acad Nutr Diet, 3(S8-S26).

Door de kleding en accessoires van Herbalife te dragen, belichaamt u meteen de geest van het merk en het zal vaak ook de aandacht van mensen trekken. Dit is een handige manier om de nieuwsgierigheid van mensen aan te wakkeren en op een natuurlijke wijze een gesprek aan te gaan.

Ga vandaag nog naar be.myHerbalife.com om de volledige collectie te bekijken en uw bestelling te plaatsen.

DRAAG HET MERK, WEES HET MERK.

Waar u ook bent of welke sport u ook kiest, zorg ervoor dat u in stijl traint met de collecties van Nike en Herbalife24. Vervaardigd van hoogwaardige stoffen om u de zomer, en nog langer, door te helpen. Deze opvallende en sportieve lijnen zijn ideaal voor het houden van uw volgende Fit Club. Plaats uw bestellingen op be.myHerbalife.com of bel met uw lokale Member Services team.

HERBALIFE
24
VOEDING VOOR DE
24-UUR SPORTER



HERBALIFE
VOETBALSHIRT
DAMES



KATOENEN
DAMESSHIRT NIKE



HERENHOODIE NIKE

STREAM
LEGGING
DAMES



POWER
BRA



DISCOVERY
DAMESWEATER



DESTINY
POLOSHIRT



THRIVE PERFORMANCE
HERENSHIRT



INTERGRA
HERENSHIRT



THRIVE
DAMESSHIRT



STREAM
LEGGING
DAMES



KATOENEN
HERENSHIRT
NIKE



NIKE FZ
DAMESHOODIE

BALANCE
DAMESTANKTOP



NIKE
DAMESCAPRI



HERBALIFE24 VERHALEN

Leer de door ons gesponsorde topsporters kennen, wat hen tot successen drijft en hoe ze de Herbalife24 producten gebruiken om hun prestaties te ondersteunen.

HEATHER JACKSON

In de wereld van de professionele triatleten is Heather Jackson als een komeet omhooggeschoten; een prestatie die consistent trainen, uitstekende voeding en, als belangrijkste, de vastberadenheid vereist om zichzelf altijd te pushen te groeien als topsporter, zowel op het land als in het water.

In de afgelopen jaren heeft Jackson een reeks topfinishes behaald in verschillende Ironman® 70.3 triatlons (ook wel bekend als halve Ironman competities). Ze werd tot drie maal toe (in 2012, 2013 en 2014) eerste in de California Wildflower Long Course Triathlon, één van de grootste en meest slopende triatlonevenementen ter wereld en heeft zelf het parcoursrecord gevestigd in de triathlon die ze als haar favoriet beschouwt, aangezien het haar eerste professionele zege was.

Tijdens de training en wedstrijden kiest Jackson voor Herbalife24® Hydrate. "Ik heb voortdurend een bidon Hydrate in mijn hand," zegt ze. "Ik drink het constant voor de elektrolyten." Ook mengt ze wel eens een maatlepel Herbalife24 Prolong door de Hydrate voor een extra shot aan calorieën en elektrolyten en gebruikt ze Rebuild Endurance en Rebuild Strength om weer op krachten te komen na een evenement.



1
E
PLAATS

- Wildflower Long Course (2012, 2013, 2014)
- Escape from Alcatraz Triathlon (2013)
- Ironman 70.3 Oceanside (2013)

2
E
PLAATS

- Ironman 70.3 World Championships (2013)

3
E
PLAATS

- Ironman 70.3 World Championships (2012)

HERBALIFE24 SOCIAL

De Herbalife24 gemeenschap bestaat uit professionele topsporters, adrenalinejunkies, en iedereen die besluit de sportkleden of hardloopschoenen aan te trekken. Bekijk hun foto's en lees hun verhalen online.

HERBALIFE24

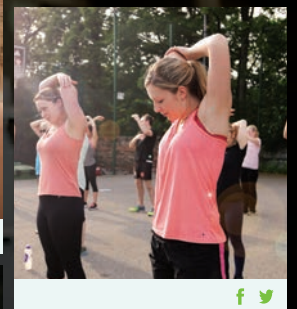
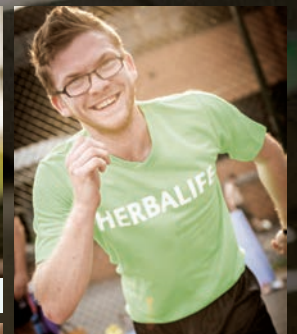
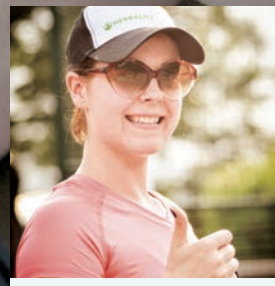
ACTIVE BODY FIT: ONLINE TRAININGEN

Fitnessexpert Samantha Clayton creëerde het 4-wekelijkse Herbalife24 Active Body Fit trainingsprogramma om u te helpen in uw eigen tempo uw conditieniveau te verbeteren. Iedere week doet u een nieuwe training van 5 oefeningen om er zo voor te zorgen dat u gemotiveerd blijft en lichamelijk vooruitgang boekt. Pas iedere oefening naar wens aan door te kiezen uit de standaard- of aangepaste oefeningen. Boek vooruitgang door de niveaus Basis, Interval en Uithoudingsvermogen voordat u uw fitheid test met een Challenge Workout. U kunt het programma starten wanneer u maar wilt, alleen of met vrienden, waar u maar wilt. Combineer het voor maximale resultaten met een slim voedingsprogramma om uw lichaam voor, tijdens en na de inspanning te ondersteunen. Ga naar Herbalife24.nl/Active om aan de slag te gaan!

DE PRODUCTEN: EEN FRISSE BENADERING

Herbalife24 is gebaseerd op de nieuwste wetenschap en ontwikkeld om u te helpen voorbereiden, trainen en herstellen, en is geschikt voor iedereen die aan sport doet. Onze 24-uurs sportvoedingslijn is op maat aan te passen aan uw trainingsschema.

Herbalife24 producten zijn getest op verboden stoffen door een onafhankelijke derde partij. Voor uw zekerheid kunnen producten getraceerd worden door gebruik te maken van het batchnummer op het product, dat gecontroleerd kan worden op www.Informed-Sport.com. Alle Herbalife24 producten zijn vrij van kunstmatige kleurstoffen. Herbalife24 Prolong, Hydrate, Rebuild Strength en Rebuild Endurance bevatten geen kunstmatige smaakstoffen.



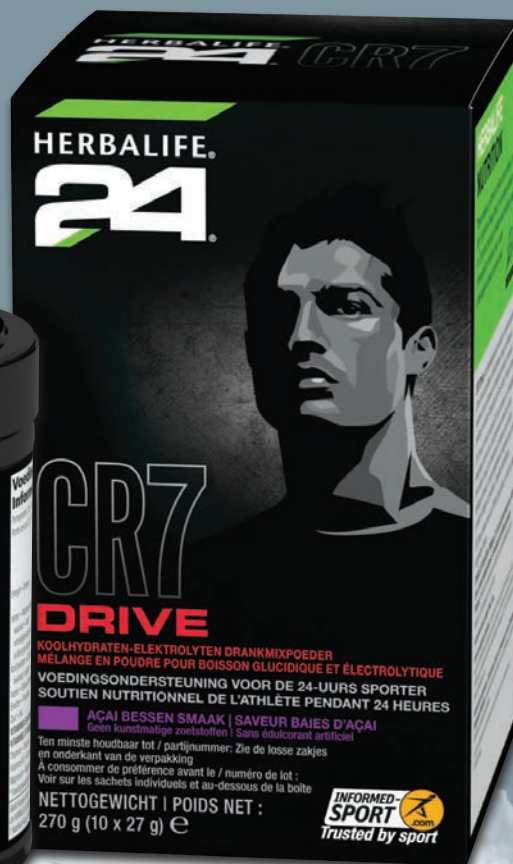
GEAVANCEERDE HYDRATATIE* VOOR DIEGENEN MET EEN DOEL CR7 DRIVE

HERBALIFE
24
VOEDING VOOR DE
24-UUR SPORTER

- ┆ ZONDER KUNSTMATIGE ZOETSTOFFEN
- ┆ KOOLHYDRATEN EN ELEKTROLYTEN VOOR HYDRATATIE EN UITHOUDINGSVERMOGEN*
- ┆ SUBTIELE, VERFRISSENDE SMAAK

GA VOOR MEER INFORMATIE
NAAR HERBALIFE24.COM

Cristiano Ronaldo
CRISTIANO RONALDO
DOOR HERBALIFE GESPONSORDE TOPSPORTER



NIEUW

CR7 Drive Zakjes x 10 Porties	#1467
CR7 Drive Bus x 20 Porties	#1466
CR7 Bidon	#245A

* Oplossingen van koolhydraten en elektrolyten verbeteren de absorptie van water tijdens de inspanning en dragen bij aan het behoud van het uithoudingsvermogen tijdens langdurige inspanning.

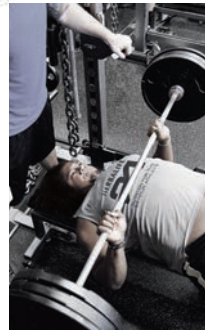
HOE KUNT U BETERE TRAININGSPRESTATIES BEHALEN

In het bijzonder moet u oppassen voor krachttraining. Het geeft specifieke stress op het lichaam en daarom is het zo belangrijk om het gewicht op een veilige manier te bewegen. Als uw techniek hapert, kan het zijn dat u onnodige druk op uw rug, schouders en/of knieën uitoefent en wellicht niet de spieren traint die u wilt trainen.

De oefeningen die u uitvoert zijn er niet alleen op gericht om u te helpen er goed uit te zien, waar of hoe u ook maar besluit om aan uw fitheid te werken. Iedere beweging heeft ook een doel en traint een specifieke spier of groep spieren. Efficiënt worden en het meeste uit uw training halen, evenals het voorkomen van blessures, komt allemaal neer op de juiste vorm en techniek.



Volg deze eenvoudige richtlijnen van fitnessexpert Samantha Clayton om u te helpen uw houding te perfectioneren.



03 \ NIET TE ZWAAR

Voel u niet onder druk gezet om erg zware gewichten te heffen. Als u het gewicht in een soepele, niet schokkende beweging kunt tillen/bewegen en daarbij een goede houding kunt behouden, dan is het waarschijnlijk een goed gewicht voor u. Als u het gevoel heeft uw adem in te moeten houden, dan moet u wellicht iets lichter trainen. Zorg ervoor dat u zich het bewegingspatroon eigen maakt voordat u meer gaat tillen.



SPIEGELTJE, SPIEGELTJE, AAN DE WAND... 01 \

Bekijk uzelf in de spiegel terwijl u een oefening uitvoert. Controleer of het gewicht op de juiste manier gebalanceerd is en niet naar één kant helt en pas de houding aan indien nodig. Als u bijvoorbeeld een squat doet, zorg er dan voor dat u uw knieën niet te ver naar voren beweegt; u moet nog steeds in staat zijn uw tenen te zien.



KIJK & LEER 02 \

Voordat u met een oefening begint, is het belangrijk te weten hoe u de oefening uit moet voeren en hoe het eruit moet zien, zodat u de juiste techniek kunt nadoen. U kunt een trainer inhuren om het u te laten zien of u kunt video's bekijken zoals de fittipvideo's op [HerbalifeActive.nl](https://www.herbalifeactive.nl).

04 \ DOE HET RUSTIG AAN

Het is heel verleidelijk om te snel te veel vooruit te willen gaan. Onthoud dat zwaardere gewichten of snellere herhalingen niet noodzakelijkerwijs beter zijn. Geef het beste tijdens uw workout, maar luister naar uw lichaam en weet wanneer u het iets rustiger aan moet doen. Probeer enkele weken een bepaalde intensiteit aan te houden en als het u gemakkelijk af gaat, kunt u een niveau hoger gaan. Als u te veel wilt doen, leidt dat vaak tot slechte gewoonten en een incorrecte houding. Het Herbalife 'Active Body Fit' programma is bijvoorbeeld een goede manier om uw hardlooppafstand in een geleidelijk tempo te vergroten. Ga naar [Herbalife24.nl/active](https://www.herbalife24.nl/active).

Neemt de volgende keer dat u traint een moment de tijd om te beoordelen hoe het eruit ziet en hoe u zich voelt als u uw oefeningen doet. Training zou nooit pijnlijk moeten zijn. Is het dat wel, dan kan dat een indicatie zijn dat uw houding niet juist is. Stop dan meteen en pas uw lichaamshouding waar nodig aan. Als u nog steeds pijn voelt, vermijd die oefening/beweging dan volledig en raadpleeg een trainer of dokter. Bewegen is iets dat we van nature als doen, dus daarom zouden alle bewegingen enigszins comfortabel aan moeten voelen. Maak plezier en zorg ervoor dat u het beste uit iedere trainingssessie haalt.



Samantha Clayton, AFAA, ISSA; Senior Director, Worldwide Fitness Education, Herbalife.



Blijf SHAKEN

Houd uw smaakpapillen tevreden en blijf gemotiveerd met een smakelijke variatie op uw normale Formula 1 shake. Probeer de heerlijke recepten die hier staan om nog meer voedingsstoffen toe te voegen aan uw Formula 1, of wees creatief en maak er zelf eentje! Kies uw extra ingrediënten en maak uw shake zoals u hem lekker vindt – creëer voor iedere dag, stemming of gelegenheid een andere smaak.

MAAK UW SHAKE¹:

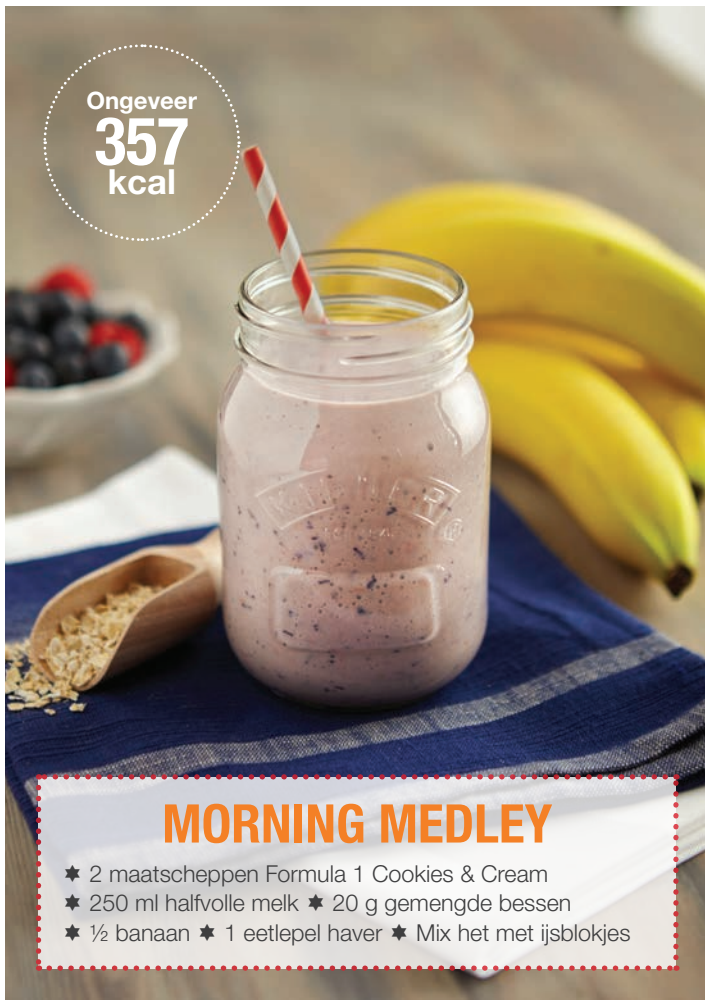
- + **DE BASIS:** 2 maatscheppen Formula 1 (maakt niet uit welke smaak!)
- + **DE VLOEISTOF:** 250 ml melk naar keuze.
- + **DE PROTEÏNEN:** Amandelen, magere yoghurt, Herbalife Personalised Protein Powder, Herbalife Proteïnedrankmix.
- + **DE VEZELS:** Haver, appel met schil, Herbalife Haver Appelvezel Drink.
- + **DE EXTRA'S:** Besjes, bananen, bladgroenten, kruiden – de mogelijkheden zijn eindeloos!



DEEL UW SHAKE

Maak een foto en deel deze op sociale media via #HerbalifeShake en @Herbalife.
We kijken ernaar uit uw shakes te zien!





¹ Hoeveelheid calorieën kan verschillen.

² Het mengen van Formula 1 met kokoswater geldt niet als een maaltijdvervanger. Formula 1 geldt alleen als maaltijdvervanger indien het bereid wordt volgens de aanwijzingen op het etiket.

HOE GEZOND IS UW LEVENSTIJL?

Bij Herbalife willen we ervoor zorgen dat onze Members toegang hebben tot producten van de hoogste kwaliteit en dat ze deze verkopen aan de juiste mensen, op de juiste manier. Om dat te doen, moeten we erachter komen wat onze klanten daadwerkelijk vinden van hun voeding en levensstijl en of ze wel een gezonde balans in het leven hebben. Daarom hebben we in 2014 ons tot op heden grootste klantonderzoek uitgevoerd, dat in totaal 15.000 antwoorden opleverde vanuit 15 landen. Wilt u weten waar we achter zijn gekomen? Lees dan verder...

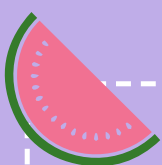
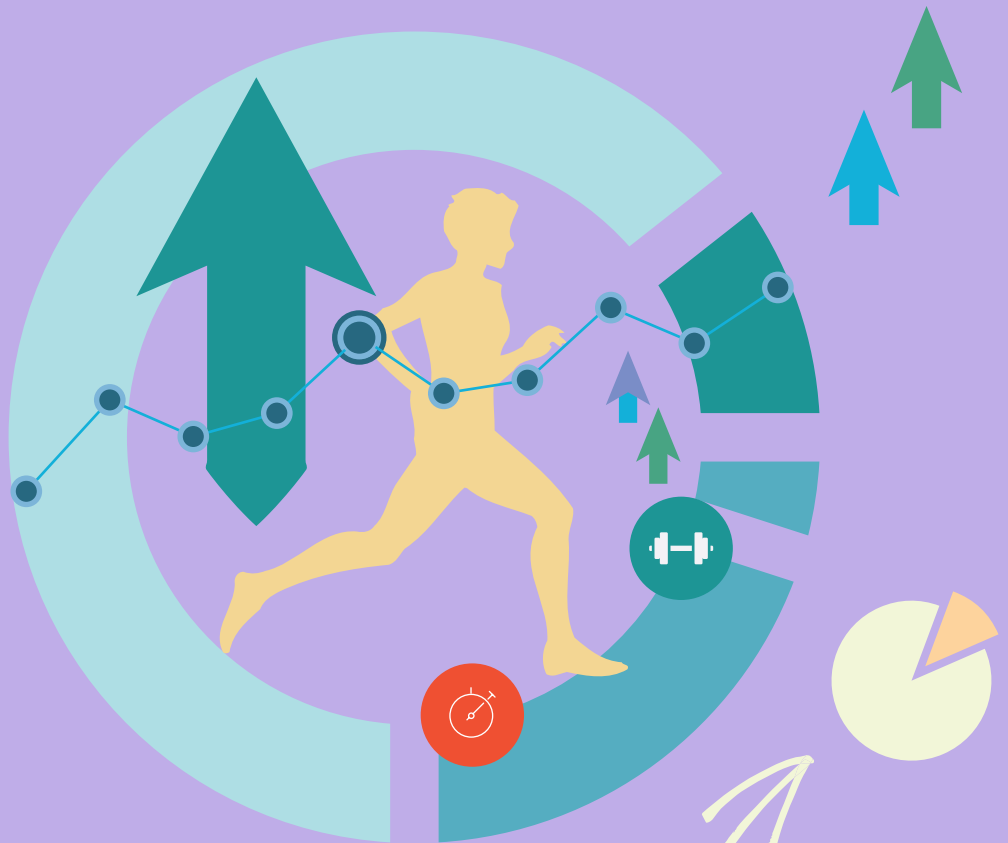
85%

van de Europeanen zegt een gezondere levensstijl te willen hebben.

27% ZEGT GOED OVER VOEDING NA TE DENKEN BIJ HET ETEN.

40%

van de Europese volwassenen zegt "overgewicht" te hebben.



72%

van de Europese volwassenen geeft toe niet de "dagelijkse 5" porties groenten en fruit binnen te krijgen.

SLECHTS

15%

van de Europeanen voelt zich 'erg gezond'.

Verlies uw Supervisorstatus niet!

Herkwalificeer als Supervisor

per 31 januari 2017



We willen u eraan herinneren dat u zich per **31 januari 2017** moet herkwalificeren om uw Supervisorstatus te behouden.

U heeft er hard voor gewerkt om deze status te verkrijgen en daarom willen we ervoor zorgen dat u blijft profiteren van de voordelen, zoals:

- 50% korting op alle productbestellingen
- In aanmerking komen om commissies en royalty's te verdienen
- In aanmerking komen te kwalificeren voor Herbalife vergoedingen
- Bijwonen van trainingen op Supervisor-niveau

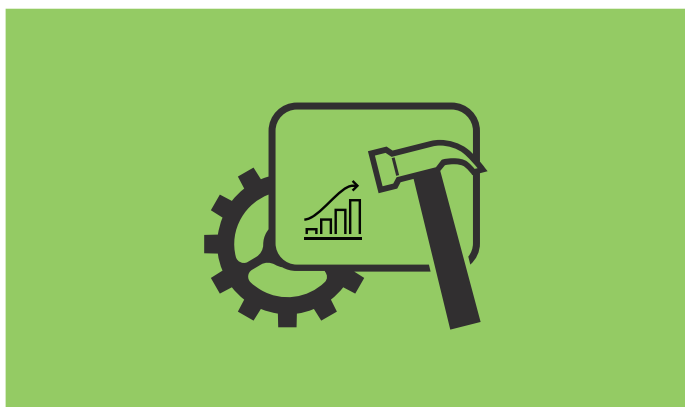
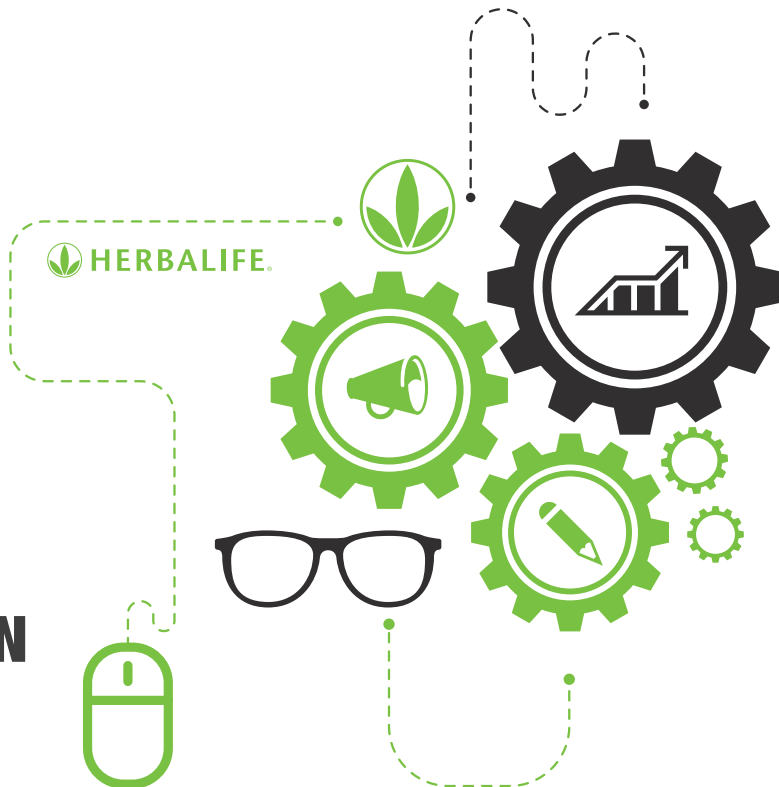
Bezoek be.myHerbalife.com
Voor nuttige tips, hulpmiddelen en meer gedetailleerde informatie over hoe te herkwalificeren.

Neem bij vragen contact op met uw upline of lokale Member Services afdeling.



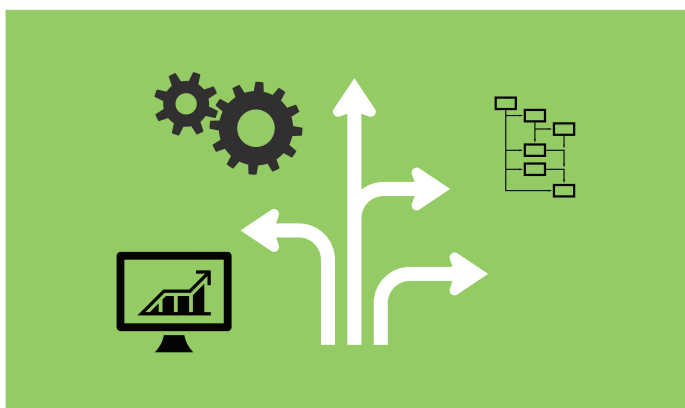
Leer meer over

BUSINESS TOOLS & VERKOOPHULPMIDDELEN



ONTWIKKELEN VAN UW BUSINESS

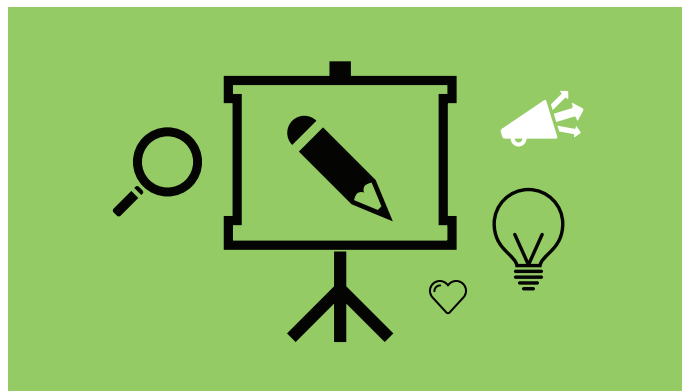
Aan het runnen van een onafhankelijke Herbalife business zitten vele aspecten die voldoening geven. Het leren over de producten en zakelijke mogelijkheid door de juiste training en ondersteuning zijn erg belangrijk voor het voeren van een gezonde business. Naast goede training vinden veel Members het gebruik van Business Tools nuttig bij het ontwikkelen van hun business.



WAT ZIJN BUSINESS TOOLS?

Business Tools worden gedefinieerd als verkoop hulpmiddelen (met inbegrip van trainingen en meetings) die niet door Herbalife geproduceerd worden. Deze materialen kunnen de inspanningen ten behoeve van de verkoop en/of ontwikkeling van de business ondersteunen en kunnen nuttig zijn bij het benaderen van mogelijke klanten en potentiële Members en het communiceren met uw downline.

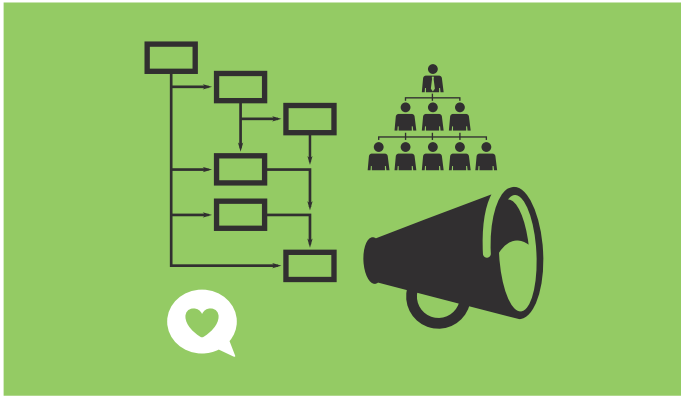
Herbalife benadrukt nogmaals dat de aankoop van Business Tools op geheel vrijwillige basis gebeurt. Herbalife zorgt ervoor dat een variëteit aan trainings- en ondersteuningsmaterialen voor Members beschikbaar is om de verkoop van Herbalife producten te promoten en de Herbalife zakelijke mogelijkheid te delen, gratis of tegen nominale kosten. Ga naar be.myHerbalife.com om meer te weten te komen over deze tools.



DE VERKOOP VAN BUSINESS TOOLS MAG NIET TEGEN WINST ZIJN

Members mogen Business Tools verkopen aan andere Members tegen een prijs die niet hoger ligt dan de geldelijke kosten die direct verbonden zijn aan het product of de dienst die aangeboden wordt. Als voorbeeld gelden bijvoorbeeld druk- en verzendkosten, maar geen kosten voor overhead, administratie of andere indirecte kosten.*

De verkoop van Business Tools door Members aan andere Members **mag geen inkomsten genererende onderneming zijn** die gevoerd wordt in plaats van of samen met de Herbalife business van de Member.



WEETJE

Members moeten het "Expense and No Profit Tracking Schedule" gebruiken dat door Herbalife beschikbaar wordt gesteld en ze moeten kopieën van dit Tracking Schedule bewaren, evenals alle gegevens die daarbij horen, facturen, bonnetjes en andere ondersteunende documentatie. Dit alles moet minstens twee jaar bewaard worden. Herbalife behoudt zich het recht voor kopieën van deze documenten op te vragen en te controleren of deze regel wordt nageleefd.



U kunt het vereiste "Expense and No Profit Tracking Schedule" downloaden van be.myHerbalife.com, onder het kopje Mijn Kantoor/ Documenten en Beleid, of u kunt contact opnemen met Member Services.

SCHRIFTELIJKE TOESTEMMING IS VEREIST VOOR HET PROMOTEN VAN BUSINESS TOOLS

Members mogen Business Tools alleen promoten bij een niet-downline Member of een downline Member onder het niveau van President's Team, tenzij de verkopende Member vooraf schriftelijke toestemming heeft gekregen van de directe upline President's Team Member van de aankopende Member.

DE PROMOTIE VAN BUSINESS TOOLS AANGEBODEN DOOR LEVERANCIERS

Members mogen alleen Business Tools promoten die door leveranciers worden aangeboden indien:

- De Member onafhankelijk heeft verklaard dat de leverancier en zijn producten of diensten in alle opzichten voldoen aan de Herbalife Regels en de van toepassing zijnde wetten.**
- De Member verstrekt Herbalife de certificering en ondersteunende documentatie van een gecertificeerde publieke accountant die bevestigt dat hij/zij geen directe of indirecte betaling heeft ontvangen en geen economisch voordeel van deze leverancier zal behalen.

Een Member die web services aanbiedt via een leverancier moet naam, adres, faxnummer, telefoonnummer en e-mailadres van de leveranciers verstrekken aan andere Members die de website gebruiken.



U kunt de volledige en meest recente versie van Herbalife's Gedragsregels lezen op be.myHerbalife.com, of contact opnemen met Member Services.

VERGEET NIET...

TRAINING DIE DOOR HERBALIFE MEMBERS GELEVERD WORDT AAN HUN DOWNLINE MAG NIET TEGEN WINST GELEVERD WORDEN.

WEETJE

DE PROMOTIE, VERKOOP & AANKOOP VAN LEADS VOOR DE ZAKELIJKE MOGELIJKHEID, OF LEADS VOOR PRODUCTEN, UIT WELKE BRON DAN OOK, IS VERBODEN. HERBALIFE MEMBERS MOGEN ECHTER WEL LEADS VOOR EIGEN GEBRUIK GENEREREN EN MOGEN DIE LEADS KOSTENLOOS AAN HUN DOWNLINE AANBIEDEN, MITS ZE VOLDOEN AAN HERBALIFE'S GEDRAGSREGELS EN LOKALE PRIVACY- EN GEGEVENSBEWAKINGSWETTEN



* Members die Business Tools verkopen of een bijdrage vragen voor onafhankelijke trainingen of meetings moeten gedetailleerde gegevens bijhouden en ondersteunende documentatie, die een afspiegeling is van de directe kosten en alle Business Tools die verkocht zijn, met inbegrip van, maar niet beperkt tot, promotionele kleding/items, producten, trainingen of meetings.

** De acties van de leveranciers moeten in het licht van de regels gezien worden als acties van de Member. Herbalife ondertekent of raadt geen materialen aan die we niet hebben geproduceerd.

VERBREED UW **BLIK**

Het stellen van doelen voor uw business is net zo belangrijk als de doelen die u stelt voor uw klanten voor hun evenwichtige, actieve levensstijl. Besluit wat u wilt bereiken en maak een plan hoe u daar zult komen. Onthoud dat Herbalife er is om te helpen! Ga naar be.myHerbalife.com voor informatie en training over Businessmethoden en Tools, om u te helpen te klimmen in het Marketingplan.

ACTIVITEITSDOELEN

MAAK EEN SCHEMA VOOR UW SUCCES EN VRAAG UZELF HET VOLGENDE AF...

1. HOEVEEL NIEUWE KLANTEN ZULT U BEHALEN?
2. HOEVEEL ZULT U ER UITNODIGEN VOOR SHAKE PARTIES/HOM?
3. HOEVEEL NIEUWE MEMBERS ZULT U WERVEN?
4. HOEVEEL NIEUWE SUCCESS BUILDERS ZULT U IN UW ORGANISATIE HEBBEN?
5. HOEVEEL NIEUWE SUPERVISORS ZULT U IN UW ORGANISATIE HEBBEN?



90-DAGEN-SCHEMA

PASSIE VOOR HET ACTIESCHEMA

Mijn mogelijkheden

Mogelijkheid		Dag	Week	Maand
3-3-3	Praat	3, 5, 10		
5-5-5	Verkoop		3, 5, 10	
10-10-10	Werf			3, 5, 10

Praat met 3, 5, 10 mensen op een dag

Enthousiast en eerlijk

Verkoop aan 3, 5, 10 mensen in een week

Met vertrouwen en oprecht

Werf 3, 5, 10 mensen per maand

Met overtuiging en liefde

Millionaire Team



Fully Qualified Supervisor die 4.000 royaltypunten behaalt in 3 opeenvolgende maanden

Milonaire Team 7500



Fully Qualified Supervisors die 7.500 royaltypunten behaalt in 3 opeenvolgende maanden

President's Team



Fully Qualified Supervisor die 10.000 royaltypunten behaalt in 3 opeenvolgende maanden

90-DAGEN-SCHEMA



PASSIE-SCHEMA (Passie voor het actieschema)



Maak een lijst, onderneem actie



Bouw een business op gebaseerd op constante verkopen



Bied betrouwbaar klantmanagement



Wees consistent met klant- en Membermanagement en bouw een stabiele eerstelijns SP organisatie



Gebruik en host promotionele evenementen



Gebruik de kracht van duplicatie volledig



U zult altijd de dingen hebben die u nu al heeft, tenzij u zelf verandert. Leiderschap vereist meer dan gemiddelde acties.

PUNTEN VAN AANDACHT:

- STEL REALISTISCHE DOELEN OP.
- ZORG DAT GESPREKKEN ONDERDEEL WORDEN VAN UW DAGELIJKS LEVEN.
- INVESTEER 20 MINUTEN PER DAG IN HET PLANNEN VAN UW DAG EN WEEK EN FOCUS OP HOE U EEN BETERE BUSINESS KUNT OPBOUWEN.



Global Expansion Team 2500

Fully Qualified Supervisor die 2.500 royaltypunten behaalt in 3 opeenvolgende maanden



Global Expansion Team

Fully Qualified Supervisor die 1.000 royaltypunten behaalt in 3 opeenvolgende maanden



World Team

Fully Qualified Supervisor die 2.500 royaltypunten behaalt in 4 opeenvolgende maanden; OF 10.000 volumepunten in één maand, OF 500 royaltypunten in 1 maand



EXTRAVAGANZA

2015

350

HERBALIFE MEDEWERKERS
WERKTEN HARD OM U
DE BEST MOGELIJKE
EXPERIENCE TE BIEDEN

57.112

ITEMS WERDEN VERKOCHT
IN DE EXTRAVAGANZA SHOP
(INCLUSIEF VOORVERKOOP)

EEN GROEP VAN

17.340 

MEMBERS

VULDE DE PALAU ST JORDI ARENA



HET KOSTTE

786

UUR

OM DE SET EN
HET PODIUM OP
TE BOUWEN

HERBALIFE
EXTRAVAGANZA 

35 YEARS OF INSPIRING RESULTS
BARCELONA, SPAIN • SEPTEMBER 25-27, 2015



HERBALIFE
NUTRITION

7.000

FOTO'S

WERDEN ER
AFGEDRUKT IN DE
SOCIAL MEDIA BOOTH



HET EVENEMENT BEREIKTE

20,5 MILJOEN MENSEN



OP SOCIALE MEDIA DANKZIJ
#HERBALIFEEXTRAVAGANZA2015

6.432



FORMULA 1 SHAKES

WERDEN ER IN
DE SHAKEBAR
BEREID



HET EVENEMENT
WERD VERTAALD NAAR

17

TALEN



U HOORDE

42

SPECIALE SPREKERS

6



HERBALIFE MASCOTTES

VERMAAKTEN MENSEN
TIJDENS HET EVENEMENT

1

FANTASTISCHE
PRODUCT-
LANCERING -

CR7 DRIVE



ZULT U OP DE EXTRAVAGANZA 2016 ZIJN?

BEZOEK
be.myHerbalife.com
VOOR MEER INFORMATIE



Beste Herbalife Members,

De zomer staat al weer bijna voor de deur en daarom vindt u in deze editie verschillende work-out tips om 'in shape' te komen. U kunt onder andere lezen over een 10-minuten workout, die je op elke plek kunt uitvoeren.

Zelf vind ik het prettig om in de ochtend een uur te sporten voordat ik naar kantoor ga. Dit houdt me scherp en fit gedurende de dag. Wanneer ik in het buitenland ben is dit echter lastiger en daarom is deze 10-minuten workout ideaal.

Het eerstvolgende grote evenement dat nu voor de deur staat is het LDW. Het belooft een mooi evenement te worden vol met nieuwe aankondigingen. Heeft u uw ticket al?

Ik hoop dat u uitkijkt naar de Vacation in Griekenland. Het is een beloning voor al het harde werk dat u het afgelopen jaar heeft verzet, waarvoor mijn persoonlijke dank! Heel veel plezier alvast

Ik zie u allen graag op het LDW!

Stephen van der Ven
Vice President, Regional –
North West Europe





HERBALIFE®

EXTRAVAGANZA PRAAG

23-25 SEPTEMBER 2016

*Open voor alle Fully Qualified Supervisors die
5.000 totale volumepunten behalen*
van januari tot en met augustus 2016.*

*Met inbegrip van volumepunten behaald tegen een tijdelijke
korting van 50% als Qualifying Supervisor.

Ga naar be.myHerbalife.com voor meer informatie.

Alle van toepassing zijnde belastingen die verbonden zijn aan de promotionele beloningen zijn de verantwoordelijkheid van enkel de Onafhankelijk Herbalife Member.
Belastingen verschillen per land; controleer uw lokale belastingwetgeving. Sales Strategy and Support EMEA Januari 2016.



NEW *Millionaire Team* EXPERIENCE



REIS ONTMOET HET **EXECUTIVE TEAM** LUXUEUS HOTEL SPECIALE **TRAINING** EEN VLEUGJE **LONDEN**

De New Millionaire Team Experience is een exclusief evenement voor nieuwe Millionaire Team gekwalificeerden in EMEA.

Tijdens de Experience zullen gekwalificeerden genieten van een tour door de Regionale Kantoren van EMEA en speciale trainingen bijwonen over sociale media, BizWorks en meer. U zult tevens de mogelijkheid krijgen Herbalife EMEA Executives en een top Herbalife Member te ontmoeten en ermee te dineren.

Daarnaast zult u een Reischeque ontvangen en 2 nachten accommodatie in een luxueus hotel in het hartje van Londen. U zult zelfs tijd hebben om enkele van de meest bekende attracties te zien die de hoofdstad te bieden heeft, zoals de London Eye, de Tower of London of een show in London's West End.

Zult u zich kwalificeren om de volgende Experience bij te wonen?

Algemene voorwaarden zijn van toepassing. Controleer de promotieregels op emea.herbalifeevents.com. Alle van toepassing zijnde belastingen met betrekking tot de promotionele beloningen zijn de verantwoordelijkheid van alleen de Onafhankelijk Herbalife Member. Belastingen verschillen per land. Controleer uw lokale belastingwetgeving.





EMEA



VAKANTIES 2017

KWALIFICATIEPERIODE:

Januari tot en met december 2016 (Volumemaanden).

AWT VAKANTIE:

Open voor alle Fully Qualified Supervisors die 60.000 vakantiepunten behalen en persoonlijk kwalificeren voor de AWT 2016 promotie.

TAB TEAM VAKANTIE:

Open voor alle TAB Team die 70.000 vakantiepunten behalen en persoonlijk kwalificeren voor de

ALTERNatieve ROUTE VOOR PRESIDENT'S TEAM:
Behaal 120.000 R/O van januari tot en met december 2016 (Volumemaanden – cheques betaald van februari 2016 tot en met januari 2017).

BONUSPUNTPROGRAMMA VOOR 2016:

12.000 bonusvakantiepunten zullen alleen toegekend worden aan iedere gloednieuwe (voor de eerste keer) AWT gekwalificeerde in uw eerste downline (niet-TAB, tot 3 niveaus diep, blokkeerregels zijn van toepassing).
1 VP = 1 vakantiepunt. Algemene voorwaarden zijn van toepassing – Controleer de promotieregels.

STERBELONINGEN 2016:

U kunt kwalificeren voor speciale erkenning en Sterbeloningen voor iedere eerste downline (AWT gekwalificeerden die dat voor de eerste keer doen of herhaald) niet-TAB AWT die u helpen te kwalificeren voor de AWT 2016 promotie (tot 3 niveaus diep, blokkeerregels zijn van toepassing).

Ga naar be.myHerbalife.com voor meer informatie.



GEFELICITEERD MET HET BEHALEN VAN President's Team 20K

GENNADIY EN ELENA NOVIKOVA, OEKRAÏNE



Elena en Gennadiy zijn geboren in Oekraïne en alumni van de Universiteit van Dnepropetrovsk: Gennadiy van de afdeling Radiofysica en Elena van Biologie. Terwijl hij les gaf aan een hogeschool, was Elena afdelingsleider van een regionaal House of Pioneers. Ze hadden beiden een klein salaris, een klein appartement en kleine dromen.

Verlangend naar verandering besloten ze om iets beters te gaan zoeken. Het stel wilde hun 8-jarige dochter een goede levensstandaard bieden en een gevoel van veiligheid, zoals alle ouders dat voor hun kinderen willen. Toen vertelde een vriend hen over de producten van Herbalife en de zakelijke mogelijkheid. Toen ze hun eerste workshop bijwoonden, waren ze zo erg onder de indruk dat ze beiden besloten te starten met de producten en de business. Door uitgebalanceerde voeding, het inpassen van Herbalife producten en een evenwichtige en actieve levensstijl begonnen ze goede resultaten te behalen en vonden ze hun eerste klanten en Members.

Een maand later kwalificeerden ze zich als Supervisor. Geleidelijk aan, en met hard werken, kwalificeerden ze zich voor World Team, GET Team, Millionaire Team en uiteindelijk President's Team. Nu heeft het koppel, dat 21 jaar in de business is, zich gekwalificeerd voor het prestigieuze President's Team 20K.

"We zijn erg blij dat we een echt familiebedrijf hebben. Dit jaar is onze zoon Supervisor geworden en onze dochter en schoonzoon hebben zich voor Active World Team gekwalificeerd en brengen hun business met vertrouwen verder."

Pratend over wat hen tot hun successen heeft geleid, zeggen ze dat één van de belangrijkste factoren voor hen het leren van succesvolle experts is geweest via seminars, trainingen en communicatie met succesvolle leiders en sponsors.

"Vanaf de eerste dag dat we met Herbalife aan de slag gingen, willen we leren. Onze organisatie en omzet hebben ervoor gezorgd dat enkele van onze grootste dromen in vervulling zijn gegaan, waaronder een schitterend huis en ander onroerend goed."

Momenteel verwachten ze meer successen als ze naar de toekomst kijken. Ze zijn gepassioneerd over reizen, hebben de halve wereld bezocht en, als belangrijkste, weten ze dat alles te waarderen, want het heeft hen veel hard werken gekost om te bereiken waar ze nu staan. "We zijn onze sponsors en alle President's Team Members oneindig dankbaar, want zij hebben ons geholpen te bereiken wat we nu hebben. Ieder succes laat sporen achter, zoals een auto sporen achterlaat in de sneeuw. Als je de zakelijke weg zo nauwkeurig mogelijk probeert te repliceren, met alle gewoonten en het gedrag van succesvolle voorgangers, dan is het na enige tijd en inzet waarschijnlijk dat je hetzelfde bereikt. Het leren van je eigen fouten kost te veel tijd. Een leven lang is misschien niet lang genoeg om zelf een weg naar succes uit te vinden."





GEFELICITEERD MET HET BEHALEN VAN President's Team 15K

ANGELA ELLEN JACKSON, VK



Toen ik Herbalife tegenkwam, werkte ik aan de universiteit als administratief functionaris en was ik moeder van een dochtertje. Het was iedere maand weer een strijd om alles financieel rond te krijgen en ik had er altijd al van gedroomd financieel onafhankelijk te zijn.

Een vriend nodigde me uit voor een Herbalife Opportunity Meeting en ik wist meteen dat ik had gevonden waar ik naar zocht. Ik nam ontslag bij mijn werkgever en begon met de business vanaf mijn keukentafel. In diezelfde periode ontdekte ik dat zwanger was van mijn tweede kind. Ik deed de Herbalife business gedurende mijn zwangerschap en nadat mijn zoon geboren was, ontdekte ik dat dit een business was die ik kon blijven doen terwijl ik voor mijn gezin kon zorgen.

Door het volgen van Herbalife's principe van Gebruik, Draag, Praat heb ik nu door hard werken en toewijding een succesvolle business opgebouwd. Ik heb een goed en consistent inkomen, wat inhoudt dat ik een solide basis kon leggen voor de toekomst van mijn kinderen. Mijn dochter heeft een geweldige carrière als mariene bioloog.

Gedurende 29 jaar heb ik in een gestaag tempo mijn business opgebouwd en kon ik me dingen veroorloven waar ik alleen maar van had kunnen dromen; ik ben eigenaar van drie woningen en kon mijn gezin over de hele wereld meenemen op vakantie. Ik wil mijn team danken en dank jou, Herbalife!

GUY SEYKENS & KELLY FIERENS, BELGIË



Voordat ik met Herbalife aan de slag ging, was ik een onafhankelijk dealer in auto's en onroerend goed en was Kelly nagelstyliste. Nu werkt Kelly alleen nog met Herbalife en is ook het grootste deel van mijn tijd aan de Herbalife business gewijd.

In mei 2010 liet een goede vriend ons kennismaken met de Herbalife producten. Via Bart Kauwenberghs wist ik al van Herbalife, maar ik was bevooroordeeld. Enkele jaren later vroeg ik Bart om me het Marketingplan uit te leggen en begon ik langzaam aan de vrijheid te begrijpen die we zouden krijgen door te werken met Herbalife, iets wat ik nooit alleen zou kunnen bereiken.

We startten onze Herbalife business en binnen 4 maanden hadden we Active World Team bereikt. Door te bouwen aan een stabiele structuur van mensen die van de producten houden zijn we geleidelijk aan door de verschillende niveaus gelopen. Vier jaar later kwalificeerden we ons voor President's Team. Nu zijn we bekroond met de President's Team 15K door ons geweldige team van Members en onze Sponsor, Bart Kauwenberghs.

Kelly en ik werken perfect samen als team. Kelly bouwt het klantenbestand op door aan goede follow-up met de klanten te doen, referenties te verkrijgen en mensen te vinden die geïnteresseerd zijn in de Herbalife zakelijke mogelijkheid. Mijn rol ligt in het helpen van nieuwe Members hun Herbalife business op te starten, waarbij training en evenementen uitermate belangrijk zijn.

We zijn er erg trots op dat we een geweldig gemotiveerd team van Members hebben. Bij Herbalife zeggen ze: "The sky is the limit" als je maar hard werkt. Herbalife is leuk, gemakkelijk en magisch. Bedankt Herbalife!

Inkomsten zijn van toepassing op het beschreven individu (of voorbeeld) en zijn geen gemiddelden. Ga naar de Verklaring voor de gemiddelde brutovergoeding betaald door Herbalife op Herbalife.be en be.myHerbalife.com voor gegevens over gemiddelde financiële prestaties. Het kost een aanzienlijke hoeveelheid tijd om een significant winstgevend business op te bouwen, om de verdiensten te bereiken die hier beschreven zijn en, als de Onafhankelijk Herbalife Member gekozen heeft om dat te doen, om andere Members te sponsoren, trainen en steunen en daarbij commissies en bonussen te verdienen die bijdragen aan zulke verdiensten. Alle beweringen betreffende gewichtsbeheersing hebben betrekking op het gewichtsbeheersingsprogramma van Herbalife, waaronder, met inbegrip van andere zaken, een uitgebalanceerd dieet, regelmatige lichaamsbeweging, de dagelijkse inname van de noodzakelijke hoeveelheid voeistof, het gebruik van voedingssupplementen, indien noodzakelijk, en voldoende rust. Alle resultaten zijn van toepassing op het individu en kunnen verschillen.



GEFELICITEERD MET HET BEHALEN VAN President's Team 15K

BORIS KOZLOV & VALENTINA KOZLOVA, KAZACHSTAN



Op een leeftijd van 20 jaar werd topsporter Boris getroffen door een ernstige blessure waardoor hij met zijn sportcarrière moest stoppen en een traditionele baan moest vinden, waardoor hij snel in gewicht aankwam. Boris en zijn partner, accountant Valentina, waren ontevreden met hun leven en begonnen met het gebruiken van Herbalife producten, nadat ze daarvan geleerd hadden van Ludmila Diner. Toen Boris' bedrijf geen winst meer maakte, nodigde Ludmila hen uit om HOMs bij te wonen. Hij herinnert zich: "Nadat ik de productverhalen had gehoord, de resultaten die mensen hadden behaald en meer over de zakelijke mogelijkheid had geleerd, besloot ik om ook mijn business op te gaan bouwen." Hij realiseerde zich dat, als hij succesvol zou willen zijn, hij trainingen moest bijwonen en constant in contact moest staan met zijn Sponsor. Valentina vergezelde Boris in zijn business en ze kwalificeerden zich al snel voor GET Team. Uiteindelijk werden ze financieel stabiel en kregen ze op de 1996 Vakantie geweldige erkenning. "We waren zo verbaasd dat ons werk gewaardeerd werd, dat we met nog meer enthousiasme aan de slag gingen."

Ondanks de economische crisis in 1998, die hun inkomen deed dalen, bleven ze vol vertrouwen. In 2000 verhuisden ze naar Kazachstan. Tien jaar later openden ze een Nutrition Club en in de 1,5 jaar die volgden breidden ze dat aantal uit naar 12. Het koppel is van mening dat dat ertoe heeft geleid dat ze in 2014 President's Team behaalden. Training, samenwerken met klanten en behoud van Supervisors hebben hen geholpen voor 15K te kwalificeren. Nu leven ze een succesvol leven en hebben ze vertrouwen in hun toekomst en die van hun dochter. "We willen onze ouders bedanken en vrienden voor hun vertrouwen en begrip. Veel dank gaat uit naar Ludmila en Vasily Diner, Tatiana Shkoda en Vladislav Gutov, Tatiana en Alexander Karpunin en Founder's Circle Irina en Leon Weisbein. We willen onze organisatie ook ontzettend bedanken voor het eeuwige geloof in ons! Ten slotte danken we het sterke team van Kazakse leiders!"

NURIYA BAYAZITOVA, KAZACHSTAN



"Ik ben geboren in Petropavlovsk in het noorden van Kazachstan en mijn leven draaide volledig om mijn gezin en mijn werk in de publieke cateringsector. Ik had nooit gedacht dat mijn leven zou veranderen. In 1997 ontmoette ik Victor en Eugenia Polyukhovs, die me vertelden over hun voedingsproblemen en hun opmerkelijke gewichtsverlies. Op dat moment was ik 34 jaar oud en had ik overgewicht. Dankzij een uitgebalanceerd dieet met Herbalife producten en de ondersteuning van mijn Sponsors verloor ik gewicht en ging ik in korte tijd van een tevreden klant naar World Team. Tijdens mijn eerste Extravaganza in Barcelona in 1998 nam ik een foto met Mark Hughes, Oprichter en Eerste Member, Herbalife (1956-2000): één van mijn meest gedenkwaardige momenten! Tijdens de Vakantie in Cyprus in september 2000 besloot ik dat ik mijn business serieus ging opbouwen en alle trainingen binnen mijn organisatie zou bijwonen. In 2002 werd ik vervolgens erkend voor het behalen van 1 miljoen volumepunten.

Door de promoties en het reizen veranderde de manier waarop ik de business zag. Ook stond het me toe te kunnen genieten van een levensstijl waar ik alleen maar van had kunnen dromen. Het succes van de Nutrition Clubs heeft me geholpen het marketingplan geleidelijk aan te beklimmen tot President's Team! Ik dank mijn organisatie voor de toewijding, vriendschap en het voortdurende streven naar succes. Vele dank gaat uit naar mijn Sponsors, Leon en Irina Waisbein (Founder's Circle, 60K), Igor Mekibel (President's Team, 20K), Vyacheslav Eremin (President's Team), Valery Eremin (President's Team, 15K) en allen die me geleerd hebben in te zien waar ik naar moet streven."

Inkomsten zijn van toepassing op het beschreven individu (of voorbeeld) en zijn geen gemiddelden. Ga naar de Verklaring voor de gemiddelde brutovergoeding betaald door Herbalife op Herbalife.be en be.myHerbalife.com voor gegevens over gemiddelde financiële prestaties. Het kost een aanzienlijke hoeveelheid tijd om een significant winstgevend business op te bouwen, om de verdiensten te bereiken die hier beschreven zijn en, als de Onafhankelijk Herbalife Member gekozen heeft om dat te doen, om andere Members te sponsoren, trainen en steunen en daarbij commissies en bonussen te verdienen die bijdragen aan zulke verdiensten. Alle beweringen betreffende gewichtsbeheersing hebben betrekking op het gewichtsbeheersingsprogramma van Herbalife, waaronder, met inbegrip van andere zaken, een uitgebalanceerd dieet, regelmatige lichaamsbeweging, de dagelijkse inname van de noodzakelijke hoeveelheid vloeistof, het gebruik van voedingssupplementen, indien noodzakelijk, en voldoende rust. Alle resultaten zijn van toepassing op het individu en kunnen verschillen.



GEFELICITEERD

Nieuwe President's Team



JIM CUSICK,
VERENIGD KONINKRIJK

Land: VK

Jaren in Herbalife: 3 jaar 5 maanden

Voormalig beroep: Commando bij de Koninklijke Marine

Methoden: 40% Welzijnscentrums, 60% Fit Camp

AN KAUWENBERGHS & RITHY VAN
HOECKE, BELGIË

Land: België

Jaren in Herbalife: 7

Voormalig beroep: Leraar secundair onderwijs en dansleraar hip hop

Methoden: Welzijnsevaluaties, schoonheidswerkshops, Fit Clubs, welzijnsacademies en bootcamps



KRIS LOIX, BELGIË

Land: België

Jaren in Herbalife: 5

Voormalig beroep: Politieagent en professioneel danser

Methoden: Office, Fit Clubs, HOM, klantendag



MARTA OCHOA & GERARDO
AGUERREBEHERE, SPANJE

Land: Spanje

Jaren in Herbalife: 25

Voormalig beroep: Marta is leraar lichamelijke opvoeding en Gerardo ingenieur

Methoden: Fit Club en HOM "Premium"





VOLG ONS

Herbalife.com

[Facebook.com/Herbalife](https://www.facebook.com/Herbalife)

[Twitter.com/HerbalifeEurope](https://twitter.com/HerbalifeEurope)

[Youtube.com/Herbalife](https://www.youtube.com/Herbalife)

Projectcode 2269

© 2016 Herbalife International of America, Inc.
© 2016, Herbalife (U.K.) Ltd, Uxbridge, England, UB8 1EX.
April 2016. Geprint in Europa.

Alle producten en bedrijfsnamen met een © of een TM zijn geregistreerd of in afwachting van registratie door Herbalife International, Inc. Alle rechten voorbehouden. Geen enkel deel hiervan, of iedere andere Herbalife International-publicatie, mag worden gereproduceerd of gekopieerd door middel van drukwerk, audio of video zonder geschreven toestemming van Herbalife International.

Fouten en weglatingen uitgezonderd.

Alle ingezonden stukken en uittalingen van Herbalife-klanten en/of Onafhankelijk Herbalife Distributeurs zijn niet bedoeld voor gebruik voor verkoop van Herbalife-producten.

Het gebruik en de doeleinden van Herbalife-producten worden gedetailleerd beschreven in de Herbalife-productliteratuur, die officieel wordt gebruikt en uitgegeven door Herbalife. Dat zijn de enige verklaringen waarvan mag worden uitgegaan in de verkoop van onze Herbalife-producten. In geen geval mag de Herbalife-gebruiker en/of Onafhankelijk Herbalife Distributeur beweren dat de Herbalife-producten voor iets anders gebruikt kunnen worden dan wat er aangegeven staat in de Herbalife-productliteratuur en op de -productetiketten.

Het Herbalife-programma kan helpen bij gewichtsbeheersing als onderdeel van een caloriebeperkt voedingsplan. De resultaten zijn behaald door het volgen van een Herbalife-programma, dat eveneens de terugkeer van evenwichtige voedingsgewoontes en regelmatige lichaamsbeweging omvat.

De in dit magazine genoemde inkomsten en bedragen geven geen automatische verdiensten weer. Daadwerkelijke verdiensten zijn afhankelijk van de tijd en inzet die u besteedt aan uw business.



[Facebook.com/Herbalife](https://www.facebook.com/Herbalife)
[Twitter.com/HerbalifeEurope](https://twitter.com/HerbalifeEurope)
[Youtube.com/Herbalife](https://www.youtube.com/Herbalife)
[instagram.com/herbalife](https://www.instagram.com/herbalife)



Issue 185
Dutch
#5921-BENL-85