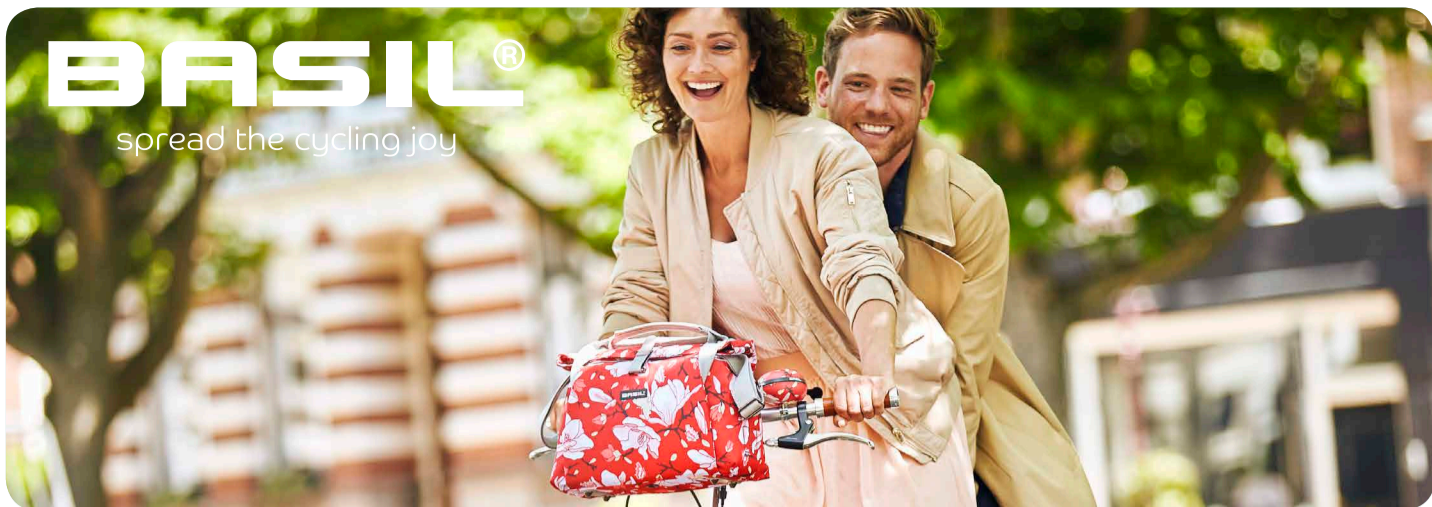


BASIL[®]
spread the cycling joy



Basil zoekt een gedreven en professionele medewerker sales
Allround binnendienst collega; gedreven, communicatief, nauwkeurig, proactief

32-40 UUR

Basil ontwerpt en verkoopt toonaangevende fietsaccessoires: functionele en fashionable fietstassen, -manden, -bellen, bevestigingssystemen en overige accessoires.

Het merk Basil staat voor fietsgeluk. Wij zien mensen graag meer en vaker genieten van het fietsen. Want op de fiets zijn er zoveel geluksmomentjes te beleven. Daarbij is fietsen gezond, goed voor het milieu en maakt zo de wereld een beetje mooier. Onze trendsetkende, stijlvolle en functionele producten maken het mogelijk dat steeds meer mensen dit (dagelijkse) fietsgeluk ervaren. Want kleine geluksmomenten blijken later de grootste te zijn. 'Spread the cycling joy' noemen wij dat!

Ons familiebedrijf is sinds 1976 actief in het ontwikkelen van fietsaccessoires. Vanuit ons merk gaan wij onze groeiende positie verder verstevigen en uitbouwen. Bij Basil werken positieve, betrokken en gedreven mensen. Professionaliteit, enthousiasme en interesse in elkaar staat hierbij centraal. De werksfeer is informeel en er wordt hard gewerkt.

De afdeling Sales bestaat naast 6 buitendienst medewerkers, uit 3 binnendienst medewerkers (opgedeeld in klantteams) die verantwoording afleggen aan Sales coördinator.

De functie:

Deze uitdagende binnendienstfunctie heeft een aantal interessante taken en verantwoordelijkheden. Je bent het externe aanspreekpunt in het verkoop- en orderproces. Naar aanleiding van deze contacten of in nauw overleg met de accountmanager, verwerk je ontvangen orders, spreek je specificaties en bijzonderheden door met de klant en ben je verantwoordelijk voor de klantenservice. Je bent commercieel actief in de breedste zin van het woord; je zorgt voor actief relatieonderhoud. Je ondersteunt je buitendienstcollega optimaal en levert ook een actieve bijdrage aan het 'in huis' ontvangen van klanten. Je zorgt ook intern voor een perfecte communicatie. Kortom, in deze functie groei je uit tot een onmisbare peiler.

Je hebt:

Commerciële kwaliteiten en beschikt over uitstekende contactuele eigenschappen. Je hebt een nauwkeurige en systematische werkwijze en beschikt over MBO/HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur met werkervaring binnen een internationale productie- en/of verkooporganisatie. Je hebt een kwaliteit- en resultaatgerichte, flexibele instelling en werkt graag in een ambitieuze onderneming met liefde voor haar producten.

Je bent een positief ingestelde, enthousiaste, proactieve collega met een krachtige persoonlijkheid. Je ziet werk en creëert werk (zoals een verkoopactie). Je bent bovenal een overtuigende teamplayer met een zelfstandige houding. Uiteraard heb je een goede PC-vaardigheid en ervaringen met ERP en CRM-systemen, je bent communicatief vaardig en spreek je je talen (Nederlands, Engels en Duits).

Basil biedt:

Een prettige werksfeer binnen een overzichtelijk, modern en vooruitstrevend bedrijf. In deze collegiale, open en positief ingestelde cultuur staan de neuzen dezelfde kant op, denkt men in kansen en overheerst het teamgevoel. Er is een prettige, informele werksfeer met korte lijnen, zodat er snel geschakeld kan worden.

Salaries en de andere secundaire arbeidsvoorwaarden zijn marktconform.

De procedure:

Herken jij jezelf in onze vacature? Stuur dan voor 30 november 2018 je sollicitatie inclusief motivatie en actueel CV naar Manon Sessink: hr@basil.nl. Ook net afgestudeerde talenten wordt verzocht te solliciteren.