

Klantadviseur Zonnepanelen (Sales)

Solar Bouwmarkt BV / 16-40 uur / 1323VR Almere

Een product en organisatie waar je 100% achter kunt staan. Dat is werken als klantadviseur bij Solar-Bouwmarkt BV. Geef jij graag advies over duurzame producten waarmee je daadwerkelijk impact maakt op het leven van potentiële klanten in Nederland? Vind jij het leuk om potentiële klanten te begeleiden bij het maken van een offerte (**geen koude acquisitie**) en ben jij niet bang om deze offertes om te zetten naar een opmaat gemaakte sale? *Help ons dan in onze missie naar goedkope, betrouwbare en duurzame zonne-energie voor heel Nederland!*

Dit ga je doen

Centraal in jouw werk staat persoonlijke aandacht voor het opstellen van offertes voor binnenkomende warme leads, (technische) klantbegeleiding en het omzetten van offertes naar een daadwerkelijke sale. De werkzaamheden zijn afwisselend. Van de administratieve verwerking van orders die binnenkomen op onze webshop tot het telefonisch afhandelen van inkomende vragen ter ondersteuning van het sales team. In plaats van koude acquisitie, krijg je dus alleen maar te maken met warmte leads van potentiële klanten die hulp nodig hebben bij het invullen van hun winkelmand. Elke klantsituatie is anders. Hierbij krijg jij dus alle ruimte en tijd om de klantbehoeften in kaart te brengen en deze volledig uit te werken.

Gewenst profiel:

- Een lading energie en enthousiasme waarmee je impact kan maken. Daarnaast denk jij in oplossingen en vind jij het leuk om klanten te ondersteunen en te verkopen.
- Goede communicatieve skills (zowel per e-mail als telefonisch).
- Goede beheersing van de Nederlandse taal.
- Minimaal MBO 4 niveau met een relevante opleiding.
- Affiniteit met verkoopbegeleiding en techniek (elektra).
- Ervaring in de sales en/of telefonisch contact met de consument is een pré.
- Heb je nog geen ervaring in de branche van zonnepanelen? Dit is geen probleem. Doormiddel van onze behulpzame collega's leer jij binnen no-time de kneepjes van het vak.

Wij bieden:

- Een uitdagende functie in een gezellig en klein team.
- Een dynamisch snelgroeiend bedrijf in een markt van de toekomst.
- Werken met slimme en enthousiaste collega's in een prettige werksfeer.
- Hands-on ervaring met verkoopbegeleiding, klantcontact en de duurzaamheidsbranche.
- Gratis lunch
- Een marktconform salaris (afhankelijk van ervaring en opleiding).
- Bijdragen aan een mooier en duurzaam Nederland.

Over ons:

Solar Bouwmarkt BV is een jong bedrijf dat gespecialiseerd is in het verkopen van complete zonnepaneelsystemen via E-commerce, inclusief het verzorgen van installaties door nagenoeg het hele land. Solar Bouwmarkt BV levert zonnepanelen aan particulieren en aan bedrijven die graag voorop willen lopen met het verduurzamen van Nederland. Of het nu gaat om doe-het-zelf pakketten of installaties die geïnstalleerd worden door erkende installateurs. Bij Solar Bouwmarkt BV kunnen klanten terecht voor een snel, professioneel en helder advies.

Interesse

Herken jij jezelf in de functie van Klantadviseur (Sales)? Wacht dan niet langer en reageer meteen met jouw CV en motivatie. Deze kun je sturen naar gerard@green-guys.nl. Bij vragen kan je even bellen met het volgende nummer 036-2002116 of contact opnemen via de website: www.Solar-Bouwmarkt.nl.