



Praxisseminar für Weiterdenker

Geniale Relationale Coaching-Fragen

Eröffnen Sie sich die Relationale Fragenkompetenz!

ZÜRICH • WIEN • VIRTUELL

Warum Sie sich diesen Nachmittag gönnen sollten

- Sie erfahren, wie Relationale Coaching-Fragen wirken
- Sie erleben, wie Sie mit Leichtigkeit zu einem ausgezeichneten Relationalen „Reporter in der Zukunft“ werden
- Sie sehen im Live-Coaching mit Dr. Sonja Radatz und in Ihren eigenen Praxisübungen, wie leicht und einfach Coaching sein kann – und wie unfassbar schnell es zum Ergebnis kommt
- Sie experimentieren mit den zentralen Relationalen Fragetechniken am eigenen Fall
- Sie beginnen, Coaching spielerisch anzuwenden
- Sie nehmen die Sicherheit mit, Relationales Coaching gefahrenfrei in Ihren nächsten Gesprächen anwenden zu können.

Vielleicht haben Sie die Relationalen Fragetechniken bereits in den Büchern „Beratung ohne Ratschlag“ oder „Einfach beraten.“ kennengelernt. **Nun wollen Sie diese in der Praxis erleben und anwenden.**

Willkommen in diesem Seminar!

Wir arbeiten mit genial einfachen, aber auch genial wirksamen Coaching-Fragen gezielt an der Zukunft des Coachees.

Lernen Sie die Relationalen Fragetechniken entlang Ihrer Praxis kennen und experimentieren Sie schon vor Ort damit!

Warum Relationales Coaching? Die Besonderheiten.

Gnadenlos gestaltende Beratung ohne Ratschlag-Arbeit an der gewünschten Zukunft binnen eines einzigen Coachings, der sofortige Start des Neuen und Relationale Begleitung beim konsequenten Leben des Neuen – das bringt den Relationalen Coaching-Ansatz von Dr. Sonja Radatz auf den Punkt:

- **Relationales Coaching arbeitet ausschließlich an der Zukunft** – wir müssen nicht ergründen, was genau und warum etwas aktuell schlecht läuft, wenn wir eigentlich eine andere Zukunft haben wollen.
- **Relationales Coaching ist Neugestaltung** – es geht eben dann nicht um eine „Reparatur“ des alten Wegs, sondern um die Gestaltung, eigentlich „Erfindung“ eines neuen Weges, der sofort beschritten, begangen werden kann. Dem Gehenden schiebt sich der Weg unter die Füße, wie Martin Walser sagt!
- **Relationales Coaching bedeutet eine Neugestaltung der Selbstbeschreibung, der Beschreibung des betreffenden Systems, der Strukturen und Prozesse und der passenden Kommunikation** – niemals eine Arbeit am Verhalten („Was tun Sie nun anders?“)
- **Der Relationale Coach hat keine Ahnung, was für den Anderen passt – und er verhilft mit geschickten Fragen dem Coachee als inhaltlichem Experten, herauszufinden, was für ihn passt** – denn der Coachee ist immer der Experte für sein Leben und sein System – während der Relationale Coach der Experte für sensationell passende Fragen und das entsprechende methodische Werkzeug ist.

Wann & Wo. Und zu welchem Preis!

Daten, Zeiten, Orte

Mo. 04. März 2019 – Zürich
Do. 14. April 2019 – IRBW Wien
Mo. 27. Mai 2019 - virtuell
jeweils 13.30 – 17.30

IRBW Wien
Schloss Schönbrunn
Zuckerbäckerstöckl 39, 1130 Wien

Swissotel Zürich
Schulstrasse 44, 8050 Zürich

Virtuell
Mit Laptop (mit Kamera!) & Headset!

Leistungen

- Seminar mit Dr. Sonja Radatz
- Ihre kompletten Seminarunterlagen
- alle Flipchartprotokolle des Seminars
- Seminarraumnutzung
- Begrüßungskaffee und Getränke während des Seminars
- Kaffeepause mit Snacks

Investition

bei Buchung
bis 4 Monate vor Termin
EUR 390

Danach:
EUR 590

Die Preise werden an Schweizer Teilnehmer und EU-Unternehmen mit Umsatzsteueridentifikationsnummer wie angegeben ohne MwSt. verrechnet, an Privatzahler aus der EU zzgl. 20% MwSt.

Beratung & Buchung

Tel.: + 43 (0) 1 409 55 66
Fax: + 43 (0) 1 409 55 66 77
E-Mail: seminare@irbw.net

Mit Ihrer Anmeldung und Zahlung sichern Sie ihren Seminarplatz und gegebenenfalls Ihren Frühbucherbonus.

AGBs unter www.irbw.net

Zeitschriften. Bücher. Begleitend lesen!



Zeitschrift LO
Viele Ausgaben zu „Coaching“!
Printabo/pdf Abo/
Einzelhefte

6 x p.a. zu verschiedenen Schwerpunktthemen
66 Seiten, ISSN: 1609-1248

Abo-Bestellung: shop.irbw.net



Beratung ohne Ratschlag
Sonja Radatz
EUR 39,90

348 Seiten, ISBN: 978-3-902155-01-6
Verlag Systemisches Management

Bestellung: www.irbw.net



Einfach beraten.
Sonja Radatz
EUR 59,99

336 Seiten, ISBN: 978-3-9504559-0-8
Verlag Relationales Management

Bestellung: www.irbw.net



Relationales Mitarbeitercoaching & Mitarbeiterbegleitung
Sonja Radatz
EUR 34,90

136 Seiten, ISBN: 978-3-902155-03-0
Verlag Systemisches Management

Bestellung frei Haus: www.irbw.net

Was Sie erwartet – und was Sie mitnehmen

Welche Gedanken hinter den Relationalen Fragen stehen

- Warum Fragen eine logische Folge des Relationalen Ansatzes sind
- Welche Paradigmen Sie in Frage stellen sollten, damit Relationale Fragen wirksam werden
- Warum es immer um die Zukunftsgestaltung geht
- Was das Ganze so einfach macht

Wie Sie mit Leichtigkeit in die Zukunft fragen

- Was Sie von den Fragen der Kinder lernen können
- Wie kindliches Fragen funktioniert – und warum es im Coaching so gut funktioniert
- Die Wertschätzung für Ihr Gegenüber und all das, was er mitbringt
- Warum Sie sichergehen können, dass Ihr Gegenüber zu einer „guten“ Lösung kommt

Was den Relationalen Zukunftsreporter ausmacht

- Sie fragen konsequent in die Zukunft. Aber wie?
- Der lästige Reporter: Hart für den Coachee. Einfach für Sie.
- Wie Sie konsequent sichern, dass die neue Zukunft von Ihrem Gegenüber entwickelt wird

Welche Relationalen Fragetechniken einfach genial sind

- Ganz einfache Relationale Fragestellungen. Gekonnt in Szene gesetzt!
- Wie Sie sichern, dass Sie stets die passenden Fragen „zur Hand“ haben
- Wie Sie „Ihre“ persönlichen Fragen identifizieren

Wie das alles in der Praxis funktioniert

- Einfache Fragen, die Sie gleich morgen in Ihre Gespräche integrieren können
- Übungs- und Anwendungsmöglichkeiten in der Praxis
- Konkrete nächste Schritte

Für wen dieses Praxisseminar genau das Richtige ist

Sie buchen diesen Kurs, wenn Sie bereits gecoacht haben oder sogar schon jahrelange Erfahrung im „klassischen Coaching“ haben, aber nun neugierig sind, wie Sie mit dem Relationalen Coachingansatz praktisch sofort auf den Punkt kommen und konsequent an der Zukunftsgestaltung arbeiten –

- für Eltern, Partner, Kinder, Freunde, Nachbarn und Sie selbst
- für Führungskräfte, Manager und Fachverantwortliche
- für Verkäufer, die eine begleitorientierte Kundenbeziehung aufbauen wollen
- für Unternehmensberater, Lebens- und Sozialberater, Therapeuten, Ärzte, kirchliche Vertreter, Pflegeberufe usw.

Zu welchen Anwendungsbereichen dieses Praxisseminar passt

- für typische Themen- und Problemstellungen in der Führung und in der Arbeit an Schnittstellen sowie Kunden/ Vertrieb
- für das gesamte Privatleben: Die Optimierung von partnerschaftlichen Beziehungen, Familienthemen und den Umgang mit Kindern, Eltern, Freunden und Nachbarn
- für die „ICH-Arbeit“ an persönlichen und beruflichen Themen und Entscheidungen im Dialog mit sich selbst
- für die Arzt-Patienten-Beziehung, Therapie, Beratung, sportliche Begleitung und kirchliche Begleitung
- für die generelle Verbesserung der Gesprächsführung – auch ganz ohne „Anlass“

Dr. Sonja RADATZ



Begründerin des Relationalen Management- Ansatzes, Bestseller-Autorin, gefragte Dozentin, Preisträgerin des Deutschen Preises für Organisationskybernetik und Vorsitzende der Geschäftsführung im Institut für Relationale Beratung und Weiterbildung (IRBW).

Dr. Sonja Radatz wird Ihnen in diesem Seminar unvergessliche Stunden bereiten – mit ihrer unkonventionellen, unterhaltsamen, munteren Art versteht sie es wie keine andere, die Teilnehmer selbst durch anspruchsvolle Themen ihrer umfassenden Pionierarbeit zu führen.

Sie blickt auf eine langjährige Erfahrung als Unternehmens- und Führungsbegleiterin, Change-Begleiterin, Coach, Unternehmerin und Vorgesetzte zurück. Darüber hinaus ist sie Herausgeberin der Management-Zeitschrift LO Lernende Organisation.

2003 wurde ihr für ihr Lebenswerk der Deutsche Preis für Gesellschafts- und Organisationskybernetik in Berlin verliehen.



Gestalten Sie.
Sonst werden Sie
gestaltet!

>>Dr. Sonja Radatz<<