



CREATIVE LAB AMSTERDAM

STATIONERY & WALLPAPER

Sales manager 32 uur per week

We zijn per 2 januari 2022 op zoek naar een ervaren salesmanager die samen met het team de ambities van Creative Lab Amsterdam verder gaat verwezenlijken. Ben je commercieel, strategisch, enthousiast en ben je op zoek naar een mooie uitdaging, dan kan dit zomaar jouw baan zijn!

Wat ga je doen?

Je bent verantwoordelijk voor het behoud en de groei van onze retail klanten (offline en online) zowel nationaal en internationaal. Je bent altijd bezig met het onderhouden en uitbouwen van ons huidige netwerk. Je werkt zelfstandig, maakt marktanalyses van onze focuslanden en creëert en voert jouw salesstrategieën uit om de groei in deze landen te realiseren. Je ziet kansen en grijpt deze aan om ze te verzilveren. Je hebt veel plezier in het contact leggen en onderhouden met klanten en prospect. Je weet precies wat ze nodig hebben en kan daar perfect op inspelen. Met de ondersteuning vanuit salessupport zorg je ervoor dat klanten en prospects optimaal bediend worden.

Werkzaamheden:

- Aansturen van agenten & distributeurs d.m.v targets & groeiplannen
- Acquisitie van nieuwe online/offline retail partners nationaal en internationaal
- Bezoeken bestaande en potentiële klanten
- Lancering en introductie verzorgen nieuwe collecties (3x per jaar) bij klanten, distributeurs en agenten
- Mede verantwoordelijk voor het jaarlijks organiseren & bemannen van nationale en internationale beurzen (o.a. Maison&Objet in Parijs, Ambiente in Frankfurt)
- Samen met marketing activiteiten ontwikkelen & uitvoeren voor retail klanten
- Nauwe samenwerking met Marketing, Online manager en Commercieel directeur

Wat vragen we van je?

- Afgeronde HBO opleiding
- Minimaal 5 jaar relevante werkervaring in een soortgelijke functie
- Kennis van de markt
- Representatief, goed kunnen plannen, pro-actief, oplossingsgericht
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, Duits/ Frans gewenst
- Rijbewijs

Welke eigenschappen zoeken we?

- Creatief en representatief
- Energiek, gedreven & betrokken
- Goed in bouwen en onderhouden van relaties
- Secuur
- Strategisch en commercieel
- Analytisch vermogen
- Denkt altijd een paar stappen vooruit
- Zelfstandige werker
- Houd van aanpakken

Wat hebben we jou te bieden?

Wij bieden jou een uitdagende functie waar jij de professionaliseringsslag kan realiseren binnen een jonge dynamische organisatie die hard aan het groeien is. Korte lijnen, no-nonsense, informele sfeer, hard werken, maar ook zeker tijd voor gezellige dingen! We bieden je een marktconform salaris afhankelijk van ervaring en wat je verder nodig hebt om je functie goed uit te voeren, er zijn flexibele werktijden en voldoende persoonlijke ontwikkelingsmogelijkheden. We vinden het belangrijk dat je doet waar je goed in bent en daar ook energie van blijft krijgen!

Neem contact op!

Denk je na het lezen van de vacature, dit is iets voor mij? Aarzel niet, schrijf een motivatie brief en stuur jouw cv naar ons voor **22 november 2021** t.a.v. Sophie naar hello@creativelabamsterdam.com. Je vindt ons op www.creativelabamsterdam.com.

Over Creative Lab Amsterdam

Creative Lab Amsterdam maakt dingen waar je blij van wordt als je het ziet én krijgt, net even anders. We houden van mooi, maar keep it simple. De huidige collectie producten bestaat uit stationery en behang. Verrassende designs en prints, intense kleuren, exclusieve papiersoorten, hoogwaardige kwaliteit en ambachtelijke druk-en printtechnieken typeren onze producten. Onze klanten zitten in heel Europa en daar komen elke dag steeds meer klanten bij. We zijn ambitieus en hebben grootse plannen!