



Ben jij student(e) én een topverkoper buitendienst?

Zit jij vol energie en heb je altijd een vlotte babbel als student(e)? Kun je je gemakkelijk verplaatsen in de belangen van een ondernemer? Vind je het commercieel canvassen in onze grote steden gaaf? Hou je van goede koffie/thee en een goed gesprek? Wil jij deze skills ontwikkelen tot een B2B-topverkoper? Groei dan mee met 12linkme! En check deze interessante vacature.

Over 12linkme

Wij zijn een innovatief marketingbedrijf dat de combi-kracht kent van offline en online promotie. Met een passie voor design, print en digitale media creëren wij maximale zichtbaarheid voor elke boodschap. Wij zijn o.a. de trotse pioniers achter StarBoost™, een innovatieve dienst die ondernemers helpt om echte en de beste persoonlijke 5-sterren reviews te krijgen op Google en meer. Met dit unieke product zonder directe concurrenten, hebben we jou nodig om samen met ons de sterren te bereiken!

Jouw rol als sales topper

Als ons nieuwste sales talent ga je de StarBoost™ promoten en verkopen. Je houdt van netwerken en gaat vol energie elke uitdaging aan. Jij prospecteert binnen de stad waar jij studeert – en als je eigen vervoer hebt enkele steden in de buurt – op onze doelgroepen: vooral dienstverlenende bedrijven zoals hotels, restaurants, lunchcafe's, sportscholen en meer. Met jouw overtuigingskracht en flair ben je meester in het opbouwen en onderhouden van relaties met deze leuke ondernemers en bedrijven. Samen met ons back-office team, zet je leads om in concrete sales en houd je de laatste trends rondom onze oplossing in de gaten.

Wat zoeken wij in jou?

- Bomvol motivatie, energie en vastberadenheid om verkoopdoelstellingen te realiseren
- Woonachtig in een van de grote steden van Nederland
- Zelfstandigheid; op pad volgens jouw agenda en ontmoet leuke klanten

Fresh Promotion ideas? Keep posted.

- Minimaal een MBO-diploma (ook bijna afgestudeerden zijn welkom!)
- Ervaring in sales is een plus; vloeiend in het Nederlands, schrijven en spreken
- Bij voorkeur in bezit van een rijbewijs en auto (als je een bredere verkoopradius dan je eigen stad wilt bedienen)
- Volledig flexibele werkuren van min. 8 tot max. 32 uur per week van di t/m vrij

Wat bieden wij?

- Zelfstandig en remote werken
- Een bruto uurloon (op basis van 40 uur) tussen EUR 18,- en 24,- afhankelijk van ervaring, exclusief vakantiegeld
- Deel uitmaken van een jong, dynamisch en fris team
- Product en sales trainingen voor persoonlijke ontwikkeling
- Doorgroei- en bonusmogelijkheden bij goede prestaties
- Doorgroeien naar nieuwe 12linkme B2B-salessegmenten mogelijk

Enthousiast?

Is je interesse gewekt? Solliciteer dan nu door een e-mail te sturen naar: vacature@12linkme.com of bel naar 085 – 30 333 70 t.a.v. Marwin Dekkers.

Fresh Promotion ideas? Keep posted.