

PIM ENGELLEN OVER DE MEERWAARDE VAN AXIALE LENGTEMETING BIJ MYOPIE MANAGEMENT

De toename van myopie onder kinderen en jongeren baart oogzorgspecialisten steeds meer zorgen. Ook Pim Engelen, eigenaar van de Deventer Brillencentrale, ziet deze ontwikkeling van dichtbij. In zijn praktijk kiest hij bewust voor een proactieve aanpak, met een centrale rol voor axiale lengtemeting. Sinds kort werkt hij met de NIDEK AL-Scan M en die wil hij niet meer missen.

“In onze praktijk nemen we kinderoogzorg uiterst serieus”, vertelt Pim. “Je ziet dat bijziendheid niet alleen leidt tot afhankelijkheid van brillen of lenzen, maar op latere leeftijd ook gezondheidsrisico’s met zich meebrengt. Dan wil je als opticien niet afwachten, maar juist het verschil maken.”

Die overtuiging bracht hem bij de NIDEK AL-Scan M, een geavanceerd apparaat voor het meten van de axiale lengte van het oog. De keuze voor NIDEK was geen toeval: Pim werkt al jaren samen met EyeVinci en heeft vertrouwen in zowel het bedrijf als de samenwerking. “We hebben korte lijnen, echte betrokkenheid en ze kennen onze praktijk goed. Dat maakt het verschil. Je merkt bovendien aan alles dat NIDEK staat voor kwaliteit. In combinatie met de ondersteuning van EyeVinci geeft dat vertrouwen en rust.”

Axiale lengte als rode draad

Waar een gewone refractie alleen de sterkte meet, geeft de aslengte-informatie over de groei van het oog zelf: een cruciale parameter bij het volgen van myopieprogressie. “Precies die groei willen we afremmen”, legt Pim uit. “Dankzij de axiale meting krijgen we een objectief en betrouwbaar beeld.”

De meting is volledig contactloos en snel uit te voeren, ook bij jonge kinderen. “Ze vinden het totaal niet vervelend, het is zo gepiept. En de resultaten zijn meteen zichtbaar. Ouders zien in één oogopslag waar hun kind staat ten opzichte van de verwachte groei. Dat visuele aspect maakt het gesprek veel krachtiger. Het geeft overzicht en vertrouwen.”

Transparantie

Op basis van de metingen bespreekt Pim mogelijke vervolgstappen, zoals myopieremmende brillenglazen, contactlenzen of atropine. Maar niet elk kind hoeft behandeld te worden. “Soms is monitoren voldoende. Het belangrijkste is dat je eerlijk en goed onderbouwd adviseert. Ouders voelen dat, en waarderen het. Ze zien dat we niet zomaar iets willen verkopen, maar echt in het belang van hun kind handelen.”



Gebruiksgemak

Hoewel Pim als optometrist eindverantwoordelijk is voor de inhoudelijke zorg, hoeft hij de metingen niet zelf te doen. “De NIDEK AL-Scan M is zó gebruiksvriendelijk dat mijn collega’s de metingen zelfstandig uitvoeren en ouders al een eerste toelichting kunnen geven.”

De technologie speelt daarin een ondersteunende rol. “Dankzij functies als 3D auto-tracking en auto-shot werkt het apparaat intuïtief en soepel. Ook de koppeling met patiëntendossiers en andere NIDEK-apparatuur, zoals de autorefractor, verloopt probleemloos.”

Drempels verlagen

Een recente prijsverlaging maakt het apparaat bovendien bereikbaarder voor een bredere groep praktijken. Pim ziet dat als een positieve ontwikkeling. “Myopie management moet toegankelijk zijn. Natuurlijk blijft het een investering, maar wel een die zichzelf terugverdient. Dankzij dit soort instrumenten kunnen we op het hoogste niveau werken en dat merken klanten ook. We krijgen dan ook steeds vaker gerichte vragen over myopie.”

Voor Pim is het helder: myopie management is geen bijzaak, maar een essentieel onderdeel van moderne oogzorg. “We hebben als opticiens een belangrijke verantwoordelijkheid. Het is mooi dat steeds meer collega’s zich daarvan bewust worden. Want één ding is zeker: bij myopie wil je niet achter de feiten aanlopen.”

Meer informatie: EyeVinci

Tel. +31 (0)88 6008700 | www.eyevinci.nl

