

yeet! power stations

is a **yeet!!** holding company with the same drive and the same power as any **yeet!!** company

HAVE AN ELECTRIFYING DAY

03 **yeet!**
power stations

Mit **yeet!** führen wir das "elektrische Tanken" ein

Es ist die Überzeugung von **yeet!** dass das Aufladen eines Elektrofahrzeugs schnell gehen muss; superschnell!

Und dass Sie eine superschnelle Ladestation einfach in Ihrer Nähe haben müssen.

Für einen anständigen Preis...

Nicht mehr und nicht weniger.

yeet!

Have an electrifying day

Die
Leistungsfähigste...
Die
Schnellste...



yeet!TM

Eine **yeet!** Power Station ist eigentlich nur eine Tankstelle.
Aber für Elektroautos, Busse und Lastwagen.

Gerüstet für die Zukunft mit den schnellsten Ladegeräten (auch für Tesla und Porsche) und mit vernünftigen bis niedrigen kWh-Preisen; keine Autobahnpreise!

Wir suchen schnell Standorte in den Niederlanden, Belgien und Deutschland für eine **yeet!** Power Station. Die Einführung hat begonnen!

Eine **yeet!** Power Station bauen wir oft zusammen mit einem Unternehmer, der den Standort zur Verfügung stellt. Dies bedeutet, dass wir Ihnen einen Vorschlag machen, bei dem Sie zusammen mit **yeet!** Power Stations GmbH von den Vorteilen einer **yeet!** Power Station profitieren.



Inhalt

Der Markt der “elektrischen” Betankung

Was genau ist ein Schnellladegerät?

Wie sieht eine **yeet!** Power Station eigentlich aus?

Was bringt eine **yeet!** Power Station ein?

Ihre Wahlmöglichkeiten

Wie hoch ist Ihr Risiko?

Standortprüfung

Wie wird die Zusammenarbeit ablaufen?

Und nun?

Corporate Governance

Eine Standard **yeet!** Power Station als Beispiel

Definitionen und Erklärungen

8
12
14
16
18
22
24
25
26
28
30
31

HEUTE WOLLEN DIESE
LEUTE IHRE AUTOS
ELEKTRISCH LADEN

IN 10 JAHREN
WOLLEN ALLE DAS



Der Markt der “elek- trischen” Betankung

Ein Thema, über das sich viel sagen lässt; aber Unterstützer und Gegner der Elektromobilität sind sich einig, dass der Markt für Elektrofahrzeuge explodiert. Unterstützt durch viele Subventionen; auf lokaler und nationaler Ebene wird das elektrische Fahren bis zu dem Punkt gefördert, an dem ein Elektroauto so teuer sein wird wie ein Auto, das mit fossilen Brennstoffen betrieben wird. Dies wird auch der Punkt sein, an dem der Kauf eines mit fossilen Brennstoffen betriebenen Autos unwirtschaftlich wird, da sich die Wiederverkaufspreise in Zukunft als sehr niedrig erweisen werden.

Aber was sind eigentlich die wirklichen Zahlen...

Yeet! verfügt über alle Statistiken zur Elektromobilität, die prozentualen Anteile von Elektroautos pro Land, Region oder sogar Ortsteil. Wir verarbeiten die neuesten Verkaufszahlen, um die Statistiken zweiwöchentlich anpassen und verarbeiten zu können. Aber wir analysieren auch den Autotyp, die zu erwartende Nutzung in kW/km und vieles, vieles mehr!

Durch bereits gebaute und noch zu realisierende Lade-Infrastrukturen werden wir noch mehr sehr spezifische Statistiken erhalten!

Natürlich ist auch eine Auswertung des Aufladeverhaltens erforderlich; schließlich ist dieses je nach Fahrzeugtyp und Nutzer sowie dem Ort, an dem er/sie wohnt, unterschiedlich. Aber wir haben auch einen kontinuierlichen Einblick in das sich ändernde Nutzerverhalten. Denken Sie an die Einbeziehung von Car Sharing- oder Mobilitätsprojekten.

Dies bedeutet, dass **yeet!** keinen anderen Einblick in den Markt hat und wie dieser sich entwickelt als aus allgemein zugänglichen Information abgeleitet werden kann.



Was sagen unabhängige Quellen?

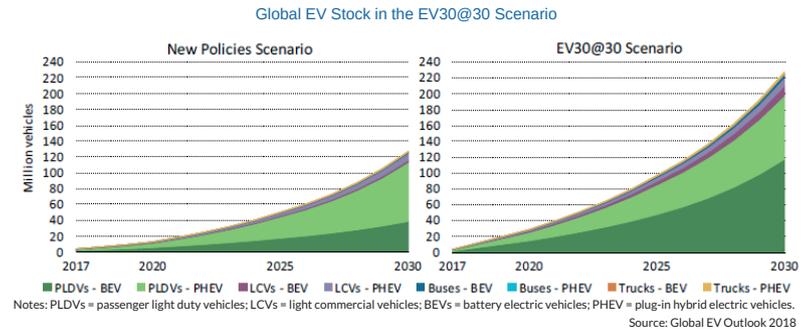
In der europäischen Union gibt es eine Vereinbarung, die alle Mitgliedsländer verpflichtet, die Elektromobilität zu fördern. Dies wiederum ist natürlich Teil der Co2-Reduktionspläne, die zuvor weltweit vereinbart wurden. Die dafür vorgesehenen Budgets belaufen sich bereits auf mehrstellige Milliarden Eurobeträge, abgesehen von den vielen Milliarden, die in die Infrastruktur der Energieverteilung investiert werden.

Sowohl die EU (das Projekt heißt EV30@30) als auch kommerzielle Agenturen wie KMPG oder McKinsey veröffentlichen ihre Erkenntnisse regelmäßig.

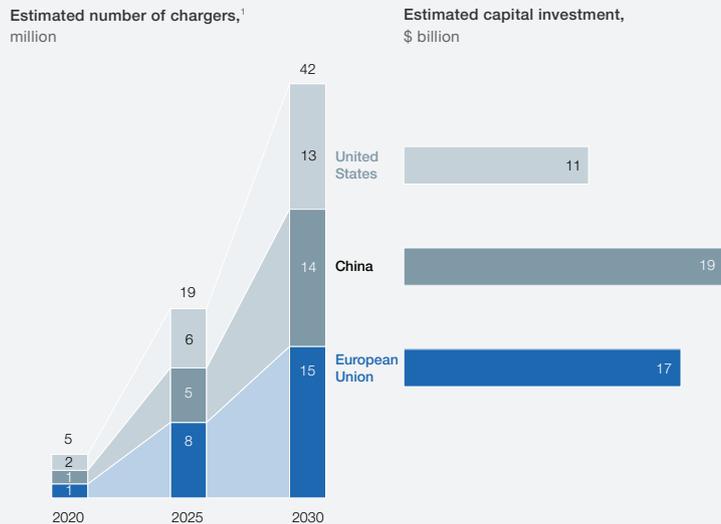
Diese Quellen haben ein ähnliches Wachstum vor Augen, wobei Mc Kinsey über 2030 hinausblickt.

Aber in den folgenden Punkten sind sie sich alle einig;

Das Wachstum hat gerade erst begonnen. Im Jahr 2024 werden nur 14% der 30% Neuzulassungen (d.h. mehr als 4% der gesamten Flotte) elektrisch sein. Es gibt noch viele Länder, in denen noch fast nichts passiert, es gibt einige Länder, die jetzt aufwachen, und es gibt



The industry may need to invest \$50 billion in the four regions studied through 2030 to meet the need for chargers.



¹Figures may not sum, because of rounding.

McKinsey&Company | Source: McKinsey analysis



Länder, die eine Vorreiterrolle spielen: Norwegen, die Niederlande, Schweden, Deutschland und Belgien. In der Reihenfolge der Marktgröße (Prozentsatz elektrisch versus fossil, einschließlich Hybrid).

Das ist nicht wenig, besonders wenn man diese Zahlen als Grundlage für die benötigte Ladeinfrastruktur nimmt. Nach vorsichtigen Schätzungen müssen bis 2030 20 Millionen öffentliche Ladestationen errichtet werden, um die Anzahl der Autos, die elektrisch betrieben werden müssen, zu bedienen.

Nicht wenige davon werden Schnellladegeräte sein müssen. Bedenken Sie auch, dass es einen untrennbaren Zusammenhang zwischen der Zahl der Ladestationen und der Zahl der Elektroautos gibt; ohne Ladestationen werden die Menschen keine Elektroautos kaufen, und ohne Elektroautos brauchen Sie keine Ladestationen.



Was ist überhaupt ein Schnellladegerät?

Der Markt für Schnellladestationen

Warum wird überhaupt „schnell geladen“? Es wird oft gesagt, dass die Menschen zu Hause billiger laden können und es auch tun. Völlig richtig, bis der Strompreis steigt ... die Mineralölsteuer als Einnahmequelle für den Staat wird natürlich weiter sinken.

Aber oft wird das Wichtigste vergessen:

Nicht jeder hat eine Einfahrt oder einen Garten. Tatsächlich haben fast 80% der Menschen keines davon.

Und nicht jede Straße in einem Land kann mit Ladestationen versehen werden, weil die Strominfrastruktur dies nicht zulässt, unabhängig vom ästhetischen Aspekt. Ein historisches Stadtzentrum will keine Ladestationen in den Vorgärten haben...

Vor allem müssen die Menschen nicht jeden Tag laden. Je nach Autotyp und Nutzung wissen wir, dass die Menschen im Durchschnitt 35 km pro Tag fahren. Ein Elektroauto wird auf diese Nutzung ausgerichtet sein, aber im Durchschnitt wird einmal pro Woche jemand „tanken“.

Aber natürlich wird man nicht 8 Stunden warten wollen, also will man schnell aufladen können!

Was ist überhaupt ein Schnellladegerät?

Die Leistung eines Ladegeräts wird in Kilowatt (kW), die es an ein Fahrzeug abgeben kann, angegeben. Letztes Jahr wurde als schnell ein 22kW-Ladegerät bezeichnet, heute liefert ein sehr großes Schnellladegerät 150kW.

Theoretisch zusammengefasst (die Praxis sieht etwas anders aus): ein Fahrzeug mit einer 75kW-Batterie kann dann mit einem 150kW-Schnellladegerät in einer halben



Unsere
Transformatorhäuschen

Wie sieht eine **yeet!** Power Station aus?

14

Stunde geladen werden. Wenn dieses Auto 50 kW hat, vergleichbar mit einem Hyundai Kona, wird es in 20 Minuten fertig sein.

Allerdings kann ein Tesla aufgrund anderer Technologie schneller geladen werden, genau wie ein Porsche Taycan; dies sind bisher die Einzigen... Das Marktwachstum wird momentan vor allem durch kleinere Autos mit weniger Batteriekapazität getrieben.

Eine **yeet!** Power Station ist bereit für die Zukunft. Standardmäßig ausgeführt als Zweifach-Ladestation mit je 175kW oder, falls ein spezieller neuer Tesla oder Porsche vorbeikommt, 350kW.

Theoretisch laden wir einen neuen, demnächst erscheinenden VW Golf mit 50kW-Batterien in 6 Minuten auf... und das verstehen wir unter Schnellladung.

Außerdem können wir jede **yeet!** Power Station (auf der Rückseite) auf theoretisch 1 MW aufrüsten (praktisch 750 kW). Wir sind auch darauf vorbereitet, Kondensatoren und andere künftige (Solid State-)Batterien aufzuladen.

Eine **yeet!** Power Station besteht aus einer Reihe von oberirdischen Komponenten und natürlich einer unterirdischen Verkabelung.

Die Station, an der die Leute „tanken“ werden, ist an zwei Transformatoren/Schalt-schränke angeschlossen (Vorzugsweise ein wenig außer Sichtweite, aber zumindest in einiger Entfernung).

Die Station wird auf einem kleinen Betonsockel errichtet, zum Teil, um sie vor dem Eindringen von Wasser zu schützen, vor allem aber, um zu verhindern, dass sie beschädigt wird. Darüber hinaus gibt es etwas Material für das Marketing (Banner und/oder Fahnenmast). Die Beleuchtung ist in die Station eingebaut.

Die Station verfügt über ein Terminal (Bildschirm), an dem jede Zahlungsmöglichkeit (z.B. Abonnement, Leasing oder Direktzahlung) mittels einer kontaktlosen Karte oder eines Mobiltelefons möglich ist. Auf Wunsch können wir gegen Aufpreis auch **yeet!** Ladepässe zur Verfügung stellen.

Die Transformator-/Steuerschränke sind rechteckig, hell und aus Metall; kurz gesagt, funktionell.

Darüber hinaus sind für den Betrieb einer **yeet!** Power Station mindestens 3 Parkplätze erforderlich; zwei Ladeplätze und ein Warteplatz. Die Station wird vor zwei Parkplätzen positioniert. Die Parkplätze sollten rund um die Uhr frei zugänglich sein, den Verkehr nicht behindern und vorzugsweise (je nach Situation) eine einfache Zu- und Ausfahrt haben.



Was bringt eine **yeet!** Power Station ein?

Eine **yeet!** Power Station verdient ihr Geld durch den Verkauf von Kilowattstunden an ihre Kunden. Völlig vergleichbar mit dem Verkauf von Diesel oder Benzin.

ALLE Aktivitäten in Zusammenhang mit Installation, Wartung und Betrieb werden von **yeet!** übernommen. Von Ihnen wird kein Aufwand erwartet. (Natürlich können Sie lokal werben, als Anteilseigner werden Sie sicher nicht weniger Unternehmer sein)

Einnahmen

Die Spanne zwischen dem Verkauf und dem Einkauf von Strom ist die Bruttomarge; es versteht sich von selbst, dass ein guter Einkaufspreis von größter Bedeutung ist, ebenso wie ein angemessener Verkaufspreis!

yeet! kauft den Strom in großem Umfang direkt zu Börsen-/Großhandelspreisen ein; weil mehrere Parteien (**yeet!** Power Station, aber auch andere **yeet!** Gesellschaften) beziehen.

Kosten

Natürlich ist der Betrieb einer **yeet!** Power Station auch mit zusätzlichen Kosten verbunden: Wartung und Installation, Verwaltung, Rechnungsstellung und Einkauf von Elektrizität, Überwachung und Unterstützung.

Wir sehen jede **yeet!** Power Station als eigenes Unternehmen an und es wird daher als solches verwaltet und als unabhängige GmbH gegründet.

Sie können ein Teil dieses Unternehmens werden, indem Sie die drei Parkplätze zur Verfügung stellen und, falls gewünscht, Ihre Gesellschaftsanteile sogar erhöhen. Es ist auch möglich, ohne Risiko nur Ihre Parkplätze zu „vermieten“ oder, wenn Sie mehr

(geeignete) Standorte haben, eine zusammenhängende Gesellschaft zu bilden.

Auf jeden Fall haben Sie einen Vorteil!

Für alle Modelle gilt, dass eine **yeet!** Power Station mehr Aufmerksamkeit für Ihr Unternehmen erzeugt. Sie wird nicht nur zum Ziel eines Elektrofahrzeugs. Ein Ladevorgang dauert 20 Minuten... er bringt den oder die Fahrer/in in Ihren Laden, Ihren Ausstellungsraum, Ihre Werkstatt oder Ihren Verkaufsraum.



Ihre Wahlmöglich- keiten

Zwei Modelle stehen zur Auswahl:

1 Das Modell ohne jedes Risiko

Die **yeet!** Betriebs GmbH mietet von Ihnen mindestens 3 Parkplätze für einen Zeitraum von 10 Jahren.

Ihr Einkommen ist auf die monatliche Miete begrenzt. Natürlich sind wir gerne bereit, die Möglichkeit einer zeitlichen und räumlichen Ausdehnung vorzusehen. Selbstverständlich muss Ihr Standort entsprechend unseren Kriterien geeignet sein; auch die angebotene Miete wird entsprechend angepasst.

2 Das Modell mit (begrenztem) Risiko

Es gibt 3 „Einkommensquellen“:

- die jährliche Gewinnbeteiligung
- den Wert der Vermögenswerte in der Bilanz
- den Wert der Aktien



Gewinnbeteiligung

A. Die jährliche Gewinnbeteiligung

Die erwartete Gewinn- und Verlustrechnung einer Standard **yeet!** Power Station: Entsprechend Ihrem Beteiligungsprozentsatz an der Gesellschaft wird eine Jahresdividende ausbezahlt.

(Anmerkung: Die Situation an Ihrem Standort kann variieren; wir können (und werden) eine genauere Prognose der Verlust- und Gewinnrechnung speziell für Ihren Standort erstellen. Für **yeet!** als Mitbeteiligtem ist es natürlich auch von größter Wichtigkeit, dass keine Verluste entstehen...).

siehe „Begriffe und Erklärung“ für die Erklärung der verschiedenen Punkte

B. Der Wert der Vermögenswerte in der Bilanz

Da das Modell auf einer (Leasing-)Mietbasis in Zusammenarbeit mit einer der größten Banken Europas erstellt wird, ist es möglich, nach der Mietdauer von 7 Jahren 2% des ursprünglichen Vermögenswertes zu erwerben. Einfach gesagt, 98% des Investitionswertes werden dann zurückgezahlt sein. Nicht nur die Betriebskosten werden enorm sinken (es fallen keine Finanzierungskosten mehr an); die TWV-Schnellladegeräte sind dann mit fast 250.000 Euro im Betriebsvermögen der Betreibergesellschaft. Und diese werden wirtschaftlich abgeschrieben. Die von **yeet!** verwendeten Schnellladegeräte können leicht 20 Jahre halten, mindestens die vertraglich vereinbarten 10 Jahre. Und außerdem werden sie noch einen beträchtlichen Restwert haben.

siehe „Begriffe und Erklärung“ für die Erklärung der verschiedenen Punkte

C. Der Wert der Anteile

Teil eines Netzwerks wie **yeet!** zu sein, gibt Ihren Gesellschaftsanteilen einen zusätzlichen Wert. Leicht verständlich; das Betreiben eines Hamburger-Restaurants unter einem Namen, den Sie selbst erfunden haben oder eines McDonalds, macht einen großen Unterschied! Wenn **yeet!** als Marke verkauft wird (in diesem Fall, wenn wir sie verkaufen), dann sind Sie verpflichtet, „mitzumachen“. Sie erhalten dann Ihren Anteil



Wie hoch ist Ihr Risiko?

am Netzwerk in Euro! *

** Dies hat eine rechtliche Grundlage, die wir gerne mit Ihnen besprechen werden; natürlich ist diese Bemerkung aus rechtlicher Sicht komplexer.*

Yeet Geschäftswert!

Dies ist die Grundlage für den Geschäftswert, den Sie zu zahlen haben, wenn Sie sich zusätzlich zur Bereitstellung der Parkplätze an der Betreibergesellschaft Ihres Standorts/ Ihrer Standorte beteiligen wollen.

10% der Betreibergesellschaft.... Euro 5.000

20% der Betreibergesellschaft.....Euro 10.000

45% der Betreibergesellschaft.....Euro 25.000

Ihr Risiko ist völlig ausgeschlossen, wenn Sie das Modell wählen, bei dem Sie nur 3 Parkplätze an **yeet!** vermieten.

Die Beteiligung an dem Betrieb über eine GmbH bringt jedoch das übliche Geschäftsrisiko mit sich. Dennoch haben wir viel getan, um das Risiko zu begrenzen;

Zunächst nehmen wir uns viel Zeit für die Analyse Ihres Standorts, um festzustellen, ob es sich um einen lohnenden Standort handelt. Diese spezifische Analyse wird Teil des Angebots und der Vereinbarung sein, die wir dann gemeinsam abschließen werden. Wenn die Zahlen nicht zeigen, dass Ihre Parkplätze für eine Yeet-Schnellladestation gut genug gelegen sind, dann gehen wir natürlich auch nicht das Risiko ein... Zu den Anforderungen eines Standortes siehe „Standortprüfung“.

Sollten wir uns gemeinsam für eine **yeet!** Power Station entscheiden, haben wir auch die folgenden Vorkehrungen zur Risikobegrenzung getroffen:

Die Versicherung gegen Anlaufverluste.

Zur Vermeidung des Risikos von Anlaufverlusten kann eine Versicherung abgeschlossen werden, die standardmäßig Verluste bis 20.000 EUR für maximal 24 Monate ausgleicht. Durch Inanspruchnahme der Versicherung wird in jedem Fall ein Anlaufverlust von bis zu 20.000 Euro ausgeglichen. Die Prämie für diese Versicherung ist standardmäßig im Betriebsbudget enthalten. Falls erforderlich, kann die Versicherungssumme erhöht werden.

Der Verlustausgleich. Falls ein Betriebsverlust entsteht, der den von der Versicherung gedeckten Betrag übersteigt, sind die Anteilseigner verpflichtet, diesen auszugleichen. Natürlich ist dies auf Ihre Anteile an der Gesellschaft begrenzt; Yeet zahlt immer den größeren Anteil.

Einstellung des Geschäftsbetriebs der Betreibergesellschaft

Sollte trotz aller Bemühungen und Berechnungen eine anhaltende Verlustsituation bestehen bleiben, kauft **yeet!** den oder die Schnellladestationen zurück, wodurch alle Kosten ausgeglichen werden und das Ergebnis somit gleich Null sein wird. Zu einem späteren Zeitpunkt können wir die Hardware an einem anderen Standort einsetzen.

Kurz gesagt, wir möchten die Risiken des Betriebs einer Schnellladestation deutlich machen.

Aber wir haben alles getan, was wir können, um den Verlust zu begrenzen, falls dies geschehen sollte.

Aber damit rechnen wir nicht...

Standort- prüfung:

Ist Ihr Parkplatz für eine **yeet!** Power Station geeignet?

Damit ein Parkplatz (mindestens 3 Stück) geeignet ist, muss er eine Reihe von Faktoren erfüllen:

- Der Standort befindet sich an der Ausfahrt eines ausreichend großen Ortes oder an einer wichtigen Straße zwischen zwei größeren Orten.
- Es gibt mindestens Platz für 3 Parkplätze.
- Diese Parkplätze müssen einfach zugänglich sein; für ankommenden und abfahrenden Verkehr.
- Vorzugsweise ist eine ausreichende Stromversorgungskapazität vorhanden.
- Keine andere **yeet!** Power Station in unmittelbarer Nähe.

Darüber hinaus wird **yeet!** eine genauere Analyse Ihres Standortes vornehmen als in dem beigefügten Beispiel.

Dies kann auch bedeuten, dass wir in Ihrer Straße eine Autozählung durchführen.

Wenn Sie sich an der Betriebsgesellschaft beteiligen möchten, ist zusätzlich eine Kreditprüfung Teil des Verfahrens.

Für jeden Standort wird eine GmbH gegründet, mit **yeet!** Exploitation BV als einer der Anteilseigner. Sie können eine Partei als weiteren Anteilseigner benennen. Gegebenenfalls ist eine Drittpartei möglich. **yeet!** Exploitation BV wird mindestens 55% der Aktien besitzen, Sie maximal 45%.

Alle notwendigen Angelegenheiten laufen über einen deutschen Notar. Alles wird in einem Vertrag festgelegt.



Wie wird
die
Zusammenarbeit
ablaufen?

Und nun...?

Wenn Sie interessiert sind, läuft der Prozess wie folgt ab:

1. Sie haben von **yeet!** gehört und sind interessiert. Sie erhalten diese Broschüre oder
2. Sie vereinbaren einen Termin. Gemeinsam besprechen wir Ihre Fragen zur Technik, zu den Möglichkeiten und Unmöglichkeiten sowie einen ersten Hinweis auf die Eignung Ihres Standortes.
3. Sollten wir gemeinsam entscheiden, dass wir weiter vorangehen wollen, wird **yeet!** eine detaillierte Untersuchung des Standortes durchführen. Auf dieser Grundlage wird eine genaue Kosten-Nutzen-Analyse erstellt. Wenn Sie weitere Niederlassungen haben und möchten, dass diese in Betracht gezogen werden, werden wir dies gerne tun.
4. Wir besprechen
 1. die erstellte Kosten-Nutzen-Analyse und vereinbaren, ob wir diese gemeinsam in einer GmbH unterbringen oder nicht; vorbehaltlich der Bonitätsprüfung oder
 2. wenn Sie sich für die risikolose Vermietung Ihrer 3 Parkplätze entschieden haben, schließen wir einen Mietvertrag ab. In beiden Fällen wird es bei einer negativen Kosten-Nutzen-Analyse keine Folgemaßnahmen geben.
5. Wir stellen Ihnen den Vertrag sowie die GmbH-Satzung und eine Gesellschaftervereinbarung vor. Wir werden diese Verträge nach Einigung gemeinsam unterzeichnen. Es wird ein Termin mit dem Notar für die Errichtung unserer gemeinsamen Betriebsgesellschaft vereinbart.
6. Nach der Gründung der GmbH werden wir die Installation durchführen und Ihre **yeet!** Power Station eröffnen
7. Und dann beginnt der Verkauf von Kilowattstunden...

Der Zeitplan

Wir entscheiden nicht über Nacht. Wir nehmen uns genug Zeit, um die richtigen Entscheidungen zu treffen.

Daher:

- für Punkt 1-3 benötigen wir 1 bis 2 Wochen.
- Punkt 3-4 dauert normalerweise 2 Wochen
- Punkt 5 braucht eine Woche.
- Errichtung der GmbH: 2 Wochen
- Die Installation kann bis zu 2 Monate dauern; manchmal sogar etwas länger aufgrund der Lieferzeiten verschiedener Teile.
- Die Gesamtvorlaufzeit beträgt daher mindestens 3-4 Monate.



Corporate Governance

Eigenkapital und Standort

Die Betriebsgesellschaft muss über ausreichendes (eingezahltes) Kapital verfügen, um den Betrieb zu ermöglichen. Dabei ist zu berücksichtigen, dass die Finanzierung des Netzes, in diesem Fall der Hardware, von einer dritten Partei (Leasinggesellschaft) bereitgestellt wird. Beide Parteien werden zusammenarbeiten, um eine solche Finanzierung zu ermöglichen.

Beide Parteien werden den Sitz und die Adresse des Joint Ventures gemeinsam wählen; es muss jedoch kein Büro gemietet werden. Beide Parteien werden ihre Beziehungen als Anteilseigner in Übereinstimmung mit der GmbH-Satzung und einer zusätzlichen Gesellschaftervereinbarung gestalten.

Das Unternehmen wird sich auf die langfristige Wertschöpfung konzentrieren; die Mindestlaufzeit der Verträge wird 10 Jahre betragen; die vom Unternehmen eingegangenen Mietverträge werden im Prinzip mindestens 72 Monate betragen.

Risikomanagement

Die Betriebsgesellschaft wird den Anteilseignern monatlich eine Risikoanalyse sowie die damit verbundene normale erwartete Finanzberichterstattung (GuV, Bilanz) vorlegen.

Die Gesellschaft wird über einen eigenen internen Audit verfügen.

Überprüfung durch einen externen Wirtschaftsprüfer

Nach der Gründung wird ein externer Wirtschaftsprüfer ernannt, der von beiden Parteien akzeptiert wird. Der Wirtschaftsprüfer wird jährlich durch Beschluss beider Parteien für das folgende Jahr ernannt.

Effektive Verwaltung und Aufsicht

Die Gesellschaft wird zwei Aufsichtsräte haben, einen von jeder Gründungspartei. Darüber hinaus wird ein Geschäftsführer ernannt, der sich um die laufende Verwaltung kümmert. Nach der Gründung werden alle sofort ernannt. Die Nachfolgeregelung der Aufsichtsräte und Geschäftsführer sowie deren Ernennung ist Sache der jeweiligen Anteilseigner.

Entscheidungsfindung und Arbeitsweise

Der Geschäftsführer ist befugt, alle täglichen Entscheidungen zu treffen. Größere Entscheidungen, wie zum Beispiel den Ausbau von Ladestationen an bestehenden Standorten oder andere Netzanschlüsse, müssen von den Anteilseignern in einer Gesellschafterversammlung genehmigt werden. Der Geschäftsführer wird jedoch weiterhin das Mandat haben, eigenständig Erweiterungen in bestehenden Bereichen zu initiieren. Zu einem späteren Zeitpunkt wird er oder sie den Gesellschaftern gegenüber für solche Entscheidungen rechenschaftspflichtig sein.

Vermeidung von Interessenkonflikten

Die Parteien werden potenzielle Interessenkonflikte direkt der anderen Partei melden.

Übernahmesituationen;

Wenn eine der Parteien übernommen oder verkauft wird, in diesem Fall ein Verkauf der Anteile an **yeet!** Exploitation BV oder der/die andere(n) von Ihnen benannte(n) Gesellschafter, wird dies

unverzüglich der anderen Partei mitgeteilt. Die andere Partei kann dann die Anteile der anderen Partei an dem Gemeinschaftsunternehmen zu einem zu diesem Zeitpunkt zu bestimmendem Preis der Anteile übernehmen.

Wenn das Jointventure seine Anteile veräußern will oder eine der Parteien ihre Anteile an dem Jointventure verkaufen will, hat die andere Partei in jedem Fall das Vorkaufsrecht nach dem normalerweise anwendbaren Prinzip der Angebotspflicht oder einer Mitnahmeklausel.

Vergütungen

Grundsätzlich erhalten Aufsichtsräte und Geschäftsführer außer einer Aufwandsentschädigung keine weiteren Vergütungen. Das Unternehmen wird jedoch eine Haftpflichtversicherung für Aufsichtsräte und Geschäftsführer abschließen. Die Gesellschafterversammlung kann zu einem späteren Zeitpunkt anders entscheiden.

Natürlich werden die von einem Anteilseigner erbrachten Leistungen vergütet; denken Sie an die notwendigen Tätigkeiten; rechtlicher, finanzieller oder technischer Art. Diese Dienstleistungen können auch von Dritten gegen Bezahlung erbracht werden.

Gesellschafterversammlung

Mindestens einmal im Jahr findet eine Gesellschafterversammlung der Anteilseigner statt. Darüber hinaus sind zwischenzeitliche Versammlungen, einschließlich Ad-hoc-Sitzungen, in Übereinstimmung mit dem Gesellschaftervertrag möglich. Alle Anteile verfügen über ein proportionales Stimmrecht.

Auskunftserteilung

Die Gesellschaft hat auf Verlangen eines Gesellschafters jederzeit Auskunft über den Stand der Dinge bezüglich aller Informationen zu erteilen, bei denen die Annahme besteht, dass sie die Stimmabgabe der Anteilseigner beeinflussen könnten.

Zustand des Unternehmens;

Es wird erwartet, dass das Joint Venture im Einklang mit ISO 14001 jederzeit nachhaltig handelt.

Falls erforderlich, wird das Unternehmen zu diesem Zweck zertifiziert; aber auch ohne dieses Zertifikat muss es nach ISO 14001 handeln.

Subventionen

Wenn möglich, kann das gemeinsame Unternehmen als Antragsteller für Förderungen auftreten. Beide Anteilseigner werden zusammenarbeiten, um einen Subventionsantrag so erfolgreich wie möglich zu gestalten.

Förderungen sind immer Teil der Betriebsrechnung und können nicht als Gewinn betrachtet werden und werden als solche nicht direkt als Dividende ausgeschüttet.

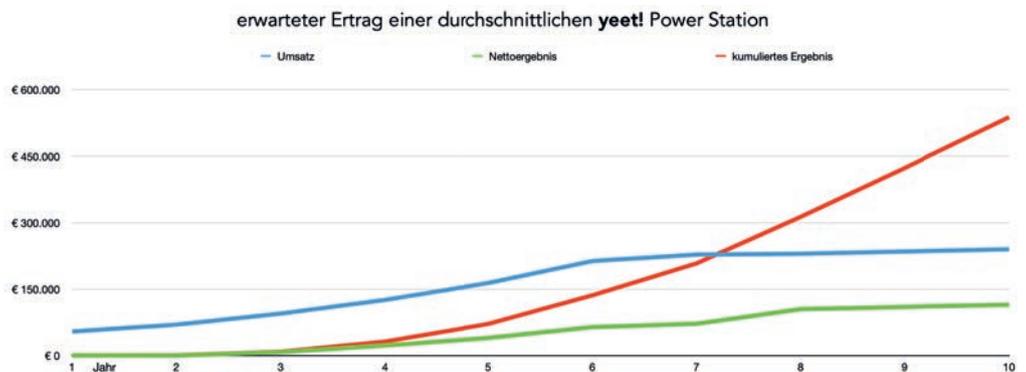
Dividende

Abgesehen von den geltenden Regeln und Gesetzen bezüglich Kapital und Dividenden, werden Dividenden nur dann ausgezahlt, wenn die Gesellschafter dies einstimmig beschließen.

Eine Standard **yeet!** Power Station als Beispiel:

Eine durchschnittliche **yeet!** Power Station:

- verfügt über gewisse Charakteristiken; kurz gesagt, hat eine gute Lage an einer viel befahrenen Verkehrsader. Die Kriterien für einen guten Standort sind jedoch viel umfangreicher und werden auf der Grundlage unserer Statistiken über die Elektrofahrzeuge an Ihrem Standort sowie des erwarteten Wachstums in der Region beurteilt.
- wird für einen Mindestzeitraum von 10 Jahren betrieben.
- der größte Gesellschafter mit mindestens 55% bis 100% ist **yeet!** Exploitation BV in den Niederlanden.
- der andere Gesellschafter kann der Eigentümer der Parkplätze sein; Sie!
- hat eine Versicherung gegen Anlaufverluste bis zu einem Höchstbetrag von 20.000 Euro abgeschlossen.
- nutzt die Förderungen optimal, falls verfügbar (Teil der Standortprüfung)



Bruttomarge: die Spanne zwischen dem Einkauf und Verkauf von Kilowattstunden.

Betriebszuschuss: Zur Verfügung stehende Förderung, die einen Betrieb ermöglicht, auch wenn (noch) kein Gewinn erzielt wird. Überbrückung eines Defizits. Denken Sie an einen lokalen Zuschuss, aber auch an eine Zahlung aus unserer Versicherung bis zu einem Maximum von 20.000 EUR.

Betriebskosten: Wartung und Unterhalt, aber auch mögliche Kosten für Ladepässe, Verbindung zu Websites und Plattformen.

Allgemeine Kosten: Kosten wie Buchhaltungskosten, Debitorenmanagement, Rechnungsstellung, Berichterstattung, KPI usw.

Materialmiete: Die Mietvergütung an die Bank für den Zeitraum von 84 Monaten (hier per 12-Monats-/Jahresabrechnung), danach kann sie zu einem Restwert von 2% übernommen werden.

Dividende Parkplatzbetreiber: eine Zahlung für einen Gesellschafter in einem Modell, in dem Sie mehr als eine Zweigstelle haben würden.

EBITDA: Gewinn vor Steuern, Abschreibung und Amortisation und Zinsen.

Steuern: kennen Sie leider bereits...

Nettoergebnis: der Nettogewinn abzüglich Steuern, Zinsen usw.

Sonstige Kosten: die Kosten, die **yeet!** bezüglich Design, Markenname, Organisation aller ersten Angelegenheiten (Standortplanung, Standortprüfung, Gründung einer GmbH, Buchhaltung usw.) übernimmt.

Übernommene Anlagewerte: die Schnellladegeräte, die wir nach 7 Jahren für 2% übernehmen können. Diese 2% sind dann der Aktiva in der Bilanz.

Kurzfristige Forderungen: max. 30 Tage Zahlungsfrist auf Rechnung

Liquide Mittel: das Bankguthaben, da es keine Zwischenausschüttungen (Dividende) gibt.

Kurzfristige Verbindlichkeiten: Zahlungen an Kreditoren (noch zu begleichende Rechnungen)

Definitionen und Erklärungen



yeet![®]
have an electrifying day!

yeet! Power Stations
Landdrostlaan 51
7327 GM Apeldoorn,
the Netherlands

yeet! Power Systems Belgie B.V.
Afsneemolenstraat 3
B-9051 Afsnee
Belgium

yeet! Power Systems GmbH
Bertha-Benz-Straße 5
10557 Berlin
Germany

Algemeen nummer:
+ 31 (0) 55 7 44 01 50

email:
info@yeetpower.com

yeetpower.com
yeetpowerstations.com