



RADIATOR- OUTLET.NL

**VERWARMEN
IS GEEN
LUXE
MAAR EEN
BEHOEFTE!**

INTRODUCTIE: DE GEPATENTEERDE DUO HYBRIDE

De revolutie in verwarmen: schakel slim tussen CV en 100% elektrisch. Dankzij de gepatenteerde Duo Hybride radiator geniet je van snellere opwarming en een optimaal rendement. Dé toekomstbestendige keuze voor elk duurzaam interieur.

INTERVIEW MET DE OPRICHTER

“Verwarmen is geen luxe. Het is een basisbehoefte.” Hoe doorbreek je een gesloten markt? En wat gebeurt er als je weigert om warmte als premiumproduct te behandelen? In dit exclusieve interview vertelt Hasan Yilmaz, oprichter van Radiator-Outlet.nl, hoe hij tijdens de kredietcrisis een vastgeroeste sector openbrak en verwarming opnieuw definieerde: eerlijk, begrijpelijk en toegankelijk voor iedereen.

**ALTIJD DE WARMSTE DEAL.
DAT IS MEER DAN EEN SLOGAN.**

EDITIE **WARMTE**



EDITORIAL

Altijd de warmste deal.

Dat is meer dan een slogan.

Welkom bij Radiator-Outlet.nl.

Al meer dan 15 jaar zijn wij dé specialist in Nederland en België voor alles wat met warmte te maken heeft. Maar wat betekent dat nu echt, 'specialist' zijn?

Voor ons betekent het dat we geen 'dozenschuivers' zijn. We zijn adviseurs, meedenkers en bovenal leverancier van kwaliteit. Ons doel is simpel: warmte toegankelijk maken voor iedereen en elk budget, tegen de scherpste deal.

Die belofte maken wij elke dag waar met zorgvuldig geselecteerde producten die voldoen aan de hoogste kwaliteits- en veiligheidsnormen. Of het nu gaat om renovatie, nieuwbouw of verduurzaming: wij denken mee vanaf het eerste advies tot aan de levering. Dankzij onze eigen voorraad en slimme inkoop houden wij grip op kwaliteit, beschikbaarheid én prijs.

In een markt die voortdurend verandert – van designwensen en duurzaamheidseisen tot uitzonderlijke omstandigheden – blijven wij vooroplopen. We doen dit met een gigantische voorraad (want niemand wil wachten), bliksemsnelle levering en technisch advies waar je écht iets aan hebt.

Innovatie staat bij ons nooit los van de praktijk. Alles wat wij aanbieden moet écht werken in Nederlandse en Belgische woningen. Daarom investeren wij continu in kennis, productontwikkeling en toekomstbestendige oplossingen.

Ons doel voor 2026?

De overstap naar duurzaam verwarmen voor iedereen zo makkelijk en betaalbaar mogelijk maken. Met trots introduceren we daarom onze nieuwe hybride oplossingen.

Onze missie: jouw huis voorzien van de beste warmte-oplossing, tegen de laagste prijs.

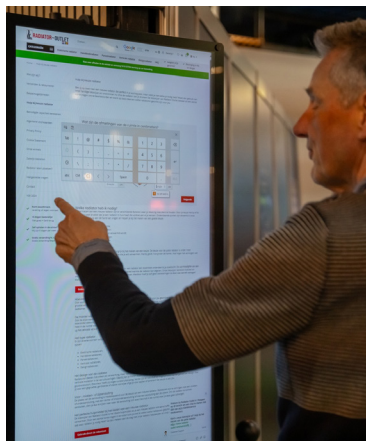
Dat is de garantie van Radiator-Outlet.nl

WAAROM KLANTEN ONS EEN 9.2 GEVEN

Onze klanten geven ons een 9.2.
En daar zijn we trots op.

We kunnen zelf vertellen hoe goed we zijn, maar we laten liever onze klanten aan het woord. Met meer dan 2,5k beoordelingen scoren we gemiddeld een 9.2.

Dit cijfer is voor ons de belangrijkste graadmeter voor succes. Het bewijst dat onze focus op snelle levering, deskundig advies en scherpe prijzen werkt.



CIJFERS ZEGGEN VEEL, MAAR TEVREDEN BEWONERS ZEGGEN ALLES. LEES HIER HOE WIJ HET VERSCHIL MAAKTEN IN DEZE BUNGALOW.



RENOVATIEPROJECT: BUNGALOW '70

Ingrid en haar man kochten een charmante maar verouderde bungalow.

Vraag: Ingrid, kun je iets vertellen over jullie renovatieproject?

Ingrid: "Mijn man en ik hebben een bungalow uit de jaren '70 gekocht in 't Wild. Het huis had veel charme, maar werkelijk alles was verouderd, vooral de verwarming. Omdat we het huis meteen wilden verduurzamen en moderniseren, gingen we op zoek naar nieuwe radiatoren die zowel krachtig als mooi zijn."

**OP MAANDAG BESTELD, OP DINSDAG
GELEVERD. ONZE AANNEMER KON
ZONDER VERTRAGING DOORWERKEN.**

Vraag: Waarom hebben jullie voor Radiator-Outlet.nl gekozen?

Ingrid: "Een vriendin tipte jullie webshop, maar wat me écht overtuigde was jullie keuzehulp. Bij veel verwarmingsaanbieders is dat gewoon een eenvoudige vermogenscalculator, maar bij Radiator-Outlet.nl gaat het véél verder.

Ik kon niet alleen het benodigde vermogen berekenen, maar ook direct de **juiste afmeting, kleur, het type radiator én zelfs de bijpassende aansluitset** selecteren. Alles in één keer goed. En omdat het assortiment zo enorm is, kon ik precies de radiatoren kiezen die perfect passen bij de stijl van onze bungalow. Dat gaf meteen veel vertrouwen."

Vraag: Hoe verliep het bestellen en leveren?

Ingrid: "Eerlijk gezegd verrassend soepel. We bestelden op maandag en op dinsdag konden we de radiatoren al in huis verwachten. Onze aannemer kon daardoor zonder vertraging doorwerken. Het voelde echt alsof alles meezat."

Vraag: En hoe bevallen de radiatoren nu ze hangen?

Ingrid: "Fantastisch. De warmteverdeling is veel gelijkmatiger dan vroeger en de radiatoren zien er modern en strak uit. Het klinkt gek, maar het heeft echt bijgedragen aan het complete woongemak. We hadden niet verwacht dat nieuwe radiatoren zoveel verschil konden maken."

Vraag: Zou je Radiator-Outlet.nl aanraden?

Ingrid: "Zonder twijfel. Door de duidelijke keuzehulp, de snelle levering en de uitstekende kwaliteit van de producten hebben we ons geen moment zorgen hoeven maken. Alles verliep soepel en professioneel, van bestelling tot plaatsing, en het eindresultaat heeft onze renovatie echt naar een hoger niveau getild."

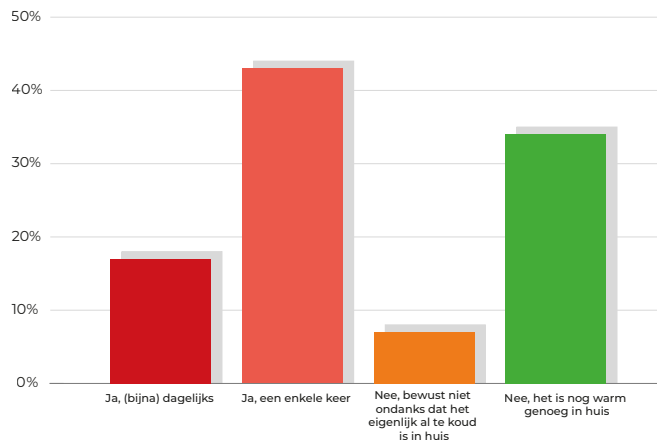
NEDERLAND STOOKT ANDERS DAN OOI

4 op de 10 Nederlanders zetten hun verwarming pas laat aan — Radiator-Outlet.nl onderzocht waarom

De Nederlandse winter was niet alleen koud — hij was vooral stil. Uit onze landelijke peiling onder 4.500+ huishoudens blijkt dat **40% van de Nederlanders het stoken langer heeft uitgesteld in 2025 dan in voorgaande jaren**. Angst voor hoge energierekeningen, focus op duurzaamheid en beter geïsoleerde woningen spelen daarbij een hoofdrol.

Waar eerder de thermostaat moeiteloos omhoog ging, maken we nu bewustere en weloverwogen keuzes. De manier waarop Nederland zich verwarmt verandert: energie-efficiëntie, duurzaamheid en controle staan centraal. Dit nieuwe denken vormt de toekomst van verwarmen.

Hebben huishoudens de verwarming in oktober al aan gehad?



DE BELANGRIJKSTE UITKOMSTEN VAN ONS ONDERZOEK

- ◆ **40% stookte wekenlang niet in de eerste koude periode**
Huishoudens kiezen bewust voor extra truien, dekens en alternatieve warmtebronnen.
- ◆ **Zuid-Holland stookt het minst**
Meer dan de helft van de inwoners wacht langer met verwarmen.
- ◆ **Energiearmoede raakt vooral huurders**
Eén op de drie huurders stelt verwarmen uit vanwege financiële onzekerheid.
- ◆ **Toenemende interesse in hybride oplossingen**
Steeds meer huishoudens zien hybride of volledig elektrische verwarming als realistische en toegankelijke optie.

NEDERLAND ZOEKT WARMTE... MAAR WEL BETAALBAAR, SLIM EN DUURZAAM.

WAAROM STOKEN WE STEEDS MINDER?

- ◆ **Kostenbewustzijn**
De hoge energietarieven hebben de manier waarop we ons huis verwarmen blijvend veranderd.
- ◆ **Beter geïsoleerde woningen**
Nieuwbouw en renovaties zorgen voor minder warmteverlies — dus minder stookmomenten.
- ◆ **Veranderende mindset**
We zijn ons bewuster dan ooit van energie-efficiëntie en duurzame alternatieven.
- ◆ **Overstap naar hybride verwarming**
Nederland kiest niet langer óf gas óf elektrisch — maar voor een slimme combinatie.

De uitkomsten van het onderzoek laten zien dat dit geen tijdelijke reactie is, maar een structurele verandering in gedrag. Huishoudens gaan bewuster om met verwarmen en zoeken naar manieren om kosten te beheersen, zonder comfort of gezondheid uit het oog te verliezen. Isolatie, prijsontwikkelingen en nieuwe verwarmingsvormen spelen daarbij samen een steeds grotere rol. Verwarmen blijft een basisbehoefte, maar de invulling ervan verschuift richting oplossingen die betaalbaar, efficiënt en beter afgestemd zijn op de werkelijkheid van vandaag.

HOE DE MEDIA OP ONS ONDERZOEK REAGEERDE

Het onderzoek van Radiator-Outlet.nl werd snel opgepikt door journalisten en regionale nieuwsplatformen. Binnen enkele dagen verschenen artikelen over de resultaten in meerdere steden en provincies.

Gepubliceerd op o.a.

De Havenloods

NL MAGAZINE.NL

Style
ottardam
Digitale
Bodegraalse Krant

1ALMERE

Deze brede media-aandacht laat zien hoe actueel de discussie over energieverbruik is — én hoe groot de behoefte aan betaalbare verwarmingsoplossingen blijft.

MINDER STOKEN HOEFT NIET MINDER COMFORT TE BETEKENEN.

Onze hybride en Duo Hybride radiatoren leveren maximale warmte, zelfs bij lage temperaturen. Ideaal voor huishoudens die minder willen stoken, maar wél comfortabel willen wonen.

| DE NIEUWE WARMTE-STANDAARD

De verschuiving in stookgedrag wordt door experts gezien als een voorbode van een grotere trend.

Nederland beweegt richting:

- ◆ Hybride verwarming met slimme regie
- ◆ Lagere aanvoertemperaturen voor hoger rendement
- ◆ Comfort dat past bij moderne, energiezuinige woningen

Met onze hybride paneelradiatoren en de gepatendeerde Duo Hybride (blz. 18) sluiten we volledig aan op deze nieuwe realiteit. Warmte die slim, zuinig en stijlvol is — precies wat Nederland nu nodig heeft.



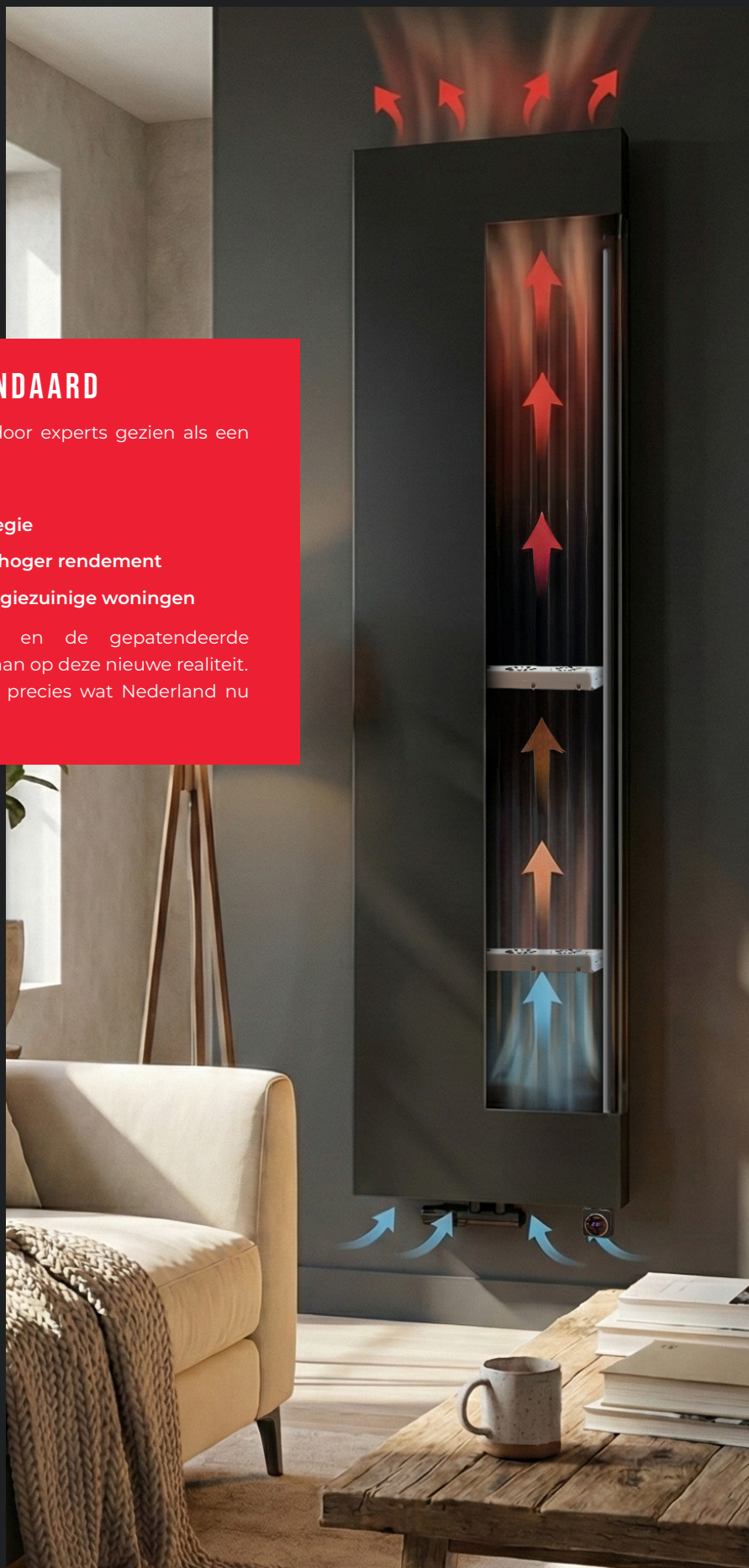
Duo Hybride radiatoren



Hybride radiatoren

Radiator-Outlet.nl

Wij brengen comfort terug in duurzaam verwarmen.



DE TOEKOMST IS HYBRIDE

Waarom hybride verwarmen dé standaard wordt voor 2026 — en waarom onze hybride paneelradiatoren uniek zijn in de markt

De wereld van verwarming verandert sneller dan ooit.

Woningen worden beter geïsoleerd, energieprijzen blijven onvoorspelbaar en steeds meer huishoudens willen voorbereid zijn op een toekomst waarin gasverbruik sterk wordt teruggedrongen.

In deze transitie speelt één oplossing een hoofdrol: **hybride verwarmen**.

Hybride systemen combineren het beste van twee werelden: het comfortabele gevoel van stralingswarmte én de snelle warmteverdeling van convectie-techniek. Dat leidt tot een hoger rendement, lagere energiekosten en een warmtecomfort dat perfect aansluit op moderne woonwensen.

Waarom hybride verwarmen de toekomst is

In tegenstelling tot traditionele radiatoren, die voornamelijk stralingswarmte afgeven, of convectoren, die enkel op luchtcirculatie vertrouwen, combineert ons hybride systeem het beste van beide werelden. Dankzij de innovatieve **dubbele warmteafgifte** geniet je van de directe, behaaglijke stralingswarmte aan de voorzijde, terwijl de geïntegreerde boosters zorgen voor een razendsnelle verspreiding van warme lucht door de gehele ruimte. Dit unieke samenspel zorgt niet alleen voor een ongekend comfort, maar ook voor een aanzienlijk lager energieverbruik. Dit resulteert in een efficiënter systeem dat sneller opwarmt, gelijkmatiger verwarmt en minder energie verbruikt.

- **Enorme energiebesparing**, doordat de warmte sneller en efficiënter wordt verspreid
- **Volledige compatibiliteit met lage temperatuur verwarming**, zoals warmtepompen
- **Een toekomstbestendige oplossing** richting gasloos verwarmen
- **Meer comfort**, dankzij een gelijkmatige temperatuur in de hele ruimte

Het is niet voor niets dat experts verwachten dat hybride verwarming in 2026 de nieuwe standaard wordt in Nederlandse woningen. Met de overstap naar onze hybride paneelradiatoren kies je niet alleen voor de modernste techniek van dit moment, maar investeer je ook direct in een duurzame, gasloze toekomst, zonder in te leveren op warmte en gezelligheid.

Klaar voor de standaard van 2026?

Ontdek vandaag het comfort van morgen.



Onze hybride paneelradiatoren: de enige échte hybride oplossing in de markt

Bij Radiator-Outlet.nl hebben we het begrip “hybride” opnieuw gedefinieerd. Waar veel aanbieders de term gebruiken voor een simpele toevoeging hebben wij het principe volledig opnieuw ontworpen.

Wij zijn de enige partij die de klassieke stalen paneelradiator heeft omgevormd tot een **volwaardige hybride radiator**: een systeem dat **zowel natuurlijke stralingswarmte** levert als **krachtige convectiewarmte** via geïntegreerde warmteboosters.

DE KRACHT VAN TWEE WERELDEN

Onze hybride paneelradiatoren bestaan uit:

- een **klassieke stalen paneelradiator** die warmte natuurlijk uitstraalt
- én ingebouwde **warmteboosters** tussen de panelen, die de warme lucht krachtig en efficiënt de ruimte in blazen.

Daardoor presteren ze als een convector, maar mét het comfort en de uitstraling van een traditionele paneelradiator. De warmteboosters zuigen niet de koude lucht van de vloer aan, maar de **reeds opgewarmde lucht** tussen de radiatorpanelen. Hierdoor is het rendement aanzienlijk hoger dan bij systemen die koude lucht van onderen proberen op te warmen.

Zelfs een radiator die in een hoek staat kan hierdoor een volledige ruimte effectief verwarmen. De actieve luchtcirculatie zorgt ervoor dat warmte zich gelijkmatig door de ruimte verspreidt, in plaats van lokaal te blijven hangen. Dat resulteert in een constanter binnenklimaat en merkbaar meer comfort, ongeacht de plaatsing.

Hybride prestaties bij lage temperaturen

Waar conventionele paneelradiatoren bij lage aanvoertemperaturen — zoals 45°C tot 55°C bij warmtepompen — duidelijk in vermogen terugvallen, compenseren onze hybride radiatoren dit verlies volledig. Dankzij de actieve en krachtige luchtstroom blijft de warmteafgifte constant, zelfs bij lage temperatuurverwarming.

De voordelen:

- Perfect voor hybride warmtepompen
- Geschikt voor Laag Temperatuur Verwarming (LTV)
- Tot 25% hogere warmteafgifte dan reguliere paneelradiatoren

Je profiteert direct van lagere energiekosten, zonder in te leveren op comfort.



TYPE 22 MET GRATIS INGEBOUWDE LUCHTBEVOCHTIGER

Een bijzonder voordeel dat alleen onze hybride paneelradiatoren bieden: de type 22 radiatoren hebben standaard een ingebouwde luchtbevochtiger.

Omdat convectiewarmte de lucht sneller kan uitdrogen, zorgt deze bevochtiger ervoor dat het vochtgehalte in balans blijft. Dit levert:

een aangenamer binnenklimaat

minder droge lucht

betere luchtkwaliteit

meer comfort voor het hele gezin

Dit maakt onze hybride radiatoren niet alleen efficiënt, maar ook gezond.

HYBRIDE, MAAR OOK MOOI: DESIGN, KLEUREN & VARIANTEN

Techniek is belangrijk, maar uitstraling net zo.

Daarom bieden wij het grootste assortiment hybride paneelradiatoren van Nederland:

Modellen & varianten

- Horizontale én verticale uitvoeringen
- Geribbelde, vlakke en gegroefde (gelijnde) voorzijde
- Beschikbaar in alle populaire kleuren
- Wij zijn de eerste partij met een compleet assortiment zwarte paneelradiatoren

Elke uitvoering is verkrijgbaar in zowel de **klassieke** variant als in onze **hybride uitvoering**.

Zo combineer je moeiteloos stijl met moderne technologie.

Voorbereid op een gasloze toekomst

Onze hybride paneelradiatoren zijn dé oplossing voor woningen die willen overstappen naar energiezuinig, elektrisch of hybride verwarmen. Ze leveren meer warmte, sneller comfort en een hoger rendement — ongeacht het systeem.

Traditionele CV?

✓ Werkt perfect!

Hybride warmtepomp?

✓ Maximale efficiëntie!

All-electric woning?

✓ Dit is met de Duo Hybride mogelijk

Hybride verwarmen is geen trend, maar een logische stap vooruit.

CONCLUSIE: DE TOEKOMST IS HYBRIDE — EN BEGINT BIJ RADIATOR-OUTLET.NL

- De natuurlijke warmte van staal
- De kracht van convectie
- De efficiëntie van moderne technologie
- En het design van hoogwaardige interieurproducten

Daarom zijn onze hybride radiatoren de meest vooruitstrevende radiatoren in de Nederlandse markt en een investering die direct voelbaar, zichtbaar en merkbaar is in comfort en verbruik. Ze combineren bewezen techniek met toekomstgerichte innovatie, zodat je vandaag profiteert van efficiënt verwarmen en morgen klaar bent voor verdere verduurzaming van je woning.

RADIATOR COVERS

Is je radiator technisch nog prima, maar past het uiterlijk niet meer bij je interieur?

Dan is een radiator cover dé snelle en slimme manier om je ruimte een compleet nieuwe look te geven — zonder breekwerk, zonder aannemer.

EEN NIEUWE LOOK IN MINUTEN

Onze radiator covers zijn ontworpen voor maximaal gemak. Je hoeft niets te demonteren, niets te verbouwen en niemand in te schakelen.

- ✔ Klikte eenvoudig op je bestaande radiator
- ✔ Montage met meegeleverde clips en magneten
- ✔ Geen gereedschap nodig
- ✔ In enkele minuten klaar

Het resultaat: een strak en modern geheel, alsof je radiator speciaal voor jouw interieur is ontworpen.

NIEUWE UITSTRALING.
ZELFDE PRESTATIES.

DESIGN DAT PAST BIJ ELK INTERIEUR

Bij Radiator-Outlet.nl vind je één van de grootste collecties radiator covers in de Benelux. Van minimalistisch tot uitgesproken modern — altijd een stijl die aansluit bij jouw woonwensen.

Of het nu gaat om een subtiele upgrade of een echte eyecatcher: jij bepaalt de uitstraling.

- ◆ Vlakke voorplaten
- ◆ Gelijnde (gegroefde) voorplaten
- ◆ Kleuren: wit en zwart
- ◆ Hoogtes vanaf 30 cm
- ◆ Breedtes tot 260 cm



Van wit naar zwart, zonder vervangen

Wil je overstappen naar een zwarte woonstijl, maar hangt er nog een witte radiator? **Geen probleem.**

Met een radiator cover in dezelfde afmeting — gecombineerd met bijpassende boven- en zijroosters — geef je je radiator een volledig nieuwe uitstraling, zonder deze te vervangen.

Snel, betaalbaar en perfect voor renovaties of restyling.

Slim upgraden zonder gedoe

Een radiator cover is ideaal wanneer je:

- ◆ Je interieur wilt vernieuwen
- ◆ Geen verbouwing wilt
- ◆ Snel resultaat wilt zien
- ◆ Je geen vakkennis of technische ervaring nodig hebt
- ◆ Je bestaande radiator wilt behouden
- ◆ Je zonder gereedschap wilt monteren
- ◆ Je geen installateur wilt inschakelen

JE KLIKT 'M EROP — EN KLAAR.



VERTICALE RADIATOREN

Wonen verandert. Ruimtes worden slimmer ingericht, wanden krijgen een steeds grotere rol in het interieur en elke vierkante meter telt. Juist in die ontwikkeling is de verticale radiator uitgegroeid tot één van de meest gekozen verwarmingsoplossingen van dit moment.

Niet alleen vanwege het design, maar vooral vanwege de combinatie van **ruimtebesparing**, **vermogen** en **flexibiliteit**.

Waarom kiezen voor een verticale radiator?

Waar horizontale radiatoren vooral ruimte innemen langs de lengte van een muur, benut een verticale radiator de hoogte.

Dat levert directe voordelen op:

- ◆ Meer vrije wandruimte voor meubels en interieur
- ◆ Ideaal voor smalle muren en hoge ruimtes
- ◆ Krachtige warmteafgifte ondanks compact vloeroppervlak
- ◆ Perfect voor moderne woningen, renovaties en nieuwbouw

Een verticale radiator is geen compromisoplossing — het is een bewuste keuze voor efficiëntie en uitstraling.

**MAXIMALE WARMTE,
MINIMALE RUIMTE**



RADIATOR-OUTLET.NL.NL: HET MEEST COMPLETE VERTICALE ASSORTIMENT

Radiator-Outlet.nl beschikt over **de meest uitgebreide collectie verticale radiatoren in de markt**.

Niet alleen in afmetingen, maar vooral in **variatie**.

Ons assortiment omvat:

◆ Standaard verticale paneelradiatoren

◆ Design verticale radiatoren

◆ Hybride verticale radiatoren

◆ Elektrische verticale radiatoren

◆ De gepatenteerde Duo Hybride verticale paneelradiator

En dat alles in **tientallen afmetingen**, **vermogens** en **uitvoeringen**, grootschalig op voorraad.

KEUZEVRIJHEID ZONDER BEPERKINGEN

Waar veel aanbieders zich beperken tot één type of een klein kleurenpakket, biedt Radiator-Outlet.nl ongekennde keuzevrijheid:

- ◆ Strakke, gelijnde of geribbelde voorzijde
- ◆ Smal, breed of extra hoog
- ◆ Geschikt voor CV, warmtepomp, hybride of all-electric
- ◆ Beschikbaar in wit, zwart én diverse trendkleuren

Of het nu gaat om een minimalistische nieuwbouwwoning, een industriële loft of een stijlvolle badkamer — er is altijd een passende verticale radiator.

DESIGN EN TECHNIEK IN BALANS

Een verticale radiator moet niet alleen mooi zijn, maar ook technisch kloppen.

Daarom zijn onze verticale modellen ontwikkeld met aandacht voor:

- ◆ Optimale warmteverdeling
- ◆ Hoog rendement bij lage aanvoertemperaturen
- ◆ Compatibiliteit met moderne verwarmingssystemen
- ◆ Betrouwbare aansluitmogelijkheden

Zo combineert elke verticale radiator design met prestaties — zonder concessies.

VAN BASIS TOT TOEKOMSTBESTENDIG

Binnen het verticale assortiment vind je oplossingen voor vandaag én morgen:

- ◆ Klassieke CV-opstellingen
- ◆ Hybride systemen
- ◆ Warmtepompgeschikte installaties
- ◆ Voorbereid op gasloos wonen

Dat maakt verticale radiatoren niet alleen een esthetische keuze. Ze zijn inzetbaar binnen klassieke CV-opstellingen én voorbereid op hybride toepassingen. Daarnaast ondersteunen ze warmtepompgeschikte installaties en lage-temperatuursystemen. Slimme functies zoals WiFi-bediening, energiebesparing en programmeerbare standen maken ze geschikt voor modern wooncomfort.

Daarmee zijn verticale radiatoren een **toekomstgerichte investering** die meegroeit met de techniek van morgen.

Specificatie	6+ aansluitingen Type 20	6+ aansluitingen Type 22	Dimple	Smart Remote Control	Smart Wifi	Hybride	Duo Hybride
Zij-onder aansluiting	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Midden-onder aansluiting	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Zij-boven aansluiting	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Aantal convectoren	0	2	0	0	0	2	2
Aantal radiatorplaten	2	2	2	2	2	2	2
WIFI bediening	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✓
Voorziening voor warmte boosters	✗	✗	✗	✗	✗	✓	✓
Elektrisch verwarmingselement	✗	✗	✓	✓	✓	✗	✓
Timer functie	✗	✗	✓	✓	✓	✗	✓
Anti-vries functie	✗	✗	✓	✓	✓	✗	✓
Open raam detectie	✗	✗	✗	✓	✓	✗	✓
Weekprogramma	✗	✗	✗	✓	✓	✗	✓
Energiebesparing	✗	✗	✗	✓	✓	✗	✓
ECO mode	✗	✗	✗	✓	✓	✗	✓
Boost mode	✗	✗	✓	✓	✓	✗	✓
Vereist CV-installatie	✓	✓	✗	✗	✗	✗	✗
Geschikt voor warmtepomp	✓	✓	✗	✗	✗	✓	✓
Geschikt als LT-radiator	✗	✗	✗	✗	✗	✓	✓

INTERVIEW: MET DE OPRICHTER

Vraag: Hasan, jouw slogan is inmiddels onlosmakelijk verbonden met Radiator-Outlet.nl:

“Verwarmen is geen luxe, het is een basisbehoefte.”

Waar is die overtuiging ontstaan?

Hasan: “Die overtuiging is ontstaan vanuit verwondering én frustratie. Toen ik rond 2010 begon, midden in de kredietcrisis, viel me iets op dat eigenlijk nooit ter discussie werd gesteld. In vrijwel elke bouwcategorie bestaan prijsklassen: budget, middenklasse en high-end. Dat is logisch en geaccepteerd.

Maar bij radiatoren en verwarmingsproducten was die keuze er nauwelijks. Terwijl warmte geen extraatje is. Je kunt prima kiezen voor een kleinere tegel of een eenvoudiger vloer. Dat beïnvloedt uitstraling, niet leefbaarheid. Maar een woning die niet goed warm wordt? Dat is simpelweg onacceptabel. Warmte is geen trend. Het is een basisbehoefte.”

Vraag: Wat trof je concreet aan toen je de markt instapte?

Hasan: “De markt was volledig dichtgetimmerd.

Vrijwel elke radiatorproducent werkte met vaste distributeurs in Nederland en België. Wilde je producten afnemen, dan moest

je via hen. En die hanteerden marges en verkoopafspraken waardoor echte prijsconcurrentie onmogelijk werd.

Wie onder een bepaalde prijs verkocht, werd simpelweg niet meer beleverd. Dat noemden ze ‘leven en laten leven’. Maar in de praktijk betekende dat vooral: leven en laten leven voor de verkopers — niet voor de consument. Terwijl ik er juist van overtuigd was dat verwarmen betaalbaar moest zijn voor iedereen.”

Vraag: Wanneer kwam E.C.A. in beeld als partner?

Hasan: “Na intensief onderzoek. Uiteindelijk kwam ik uit bij E.C.A., destijds de grootste producent van Turkije en één van de grootste ter wereld op het gebied van verwarming en sanitair. Wat mij vooral raakte, was de structuur achter het merk.

E.C.A. is geen klassiek commercieel bedrijf, maar een stichting. Een groot deel van de opbrengsten vloeit terug naar maatschappelijke doelen, zoals studiebeurzen voor kinderen uit gezinnen met minder kansen. Ze werken niet met korte termijn winstdoelen, maar focussen op duurzaamheid, kwaliteit en vertrouwen. Dat voelde direct als een match.”

Vraag: Toch was die samenwerking niet vanzelfsprekend?

Hasan: “Zeker niet. Ik heb gesprekken gevoerd met het exportbestuur en mijn visie neergelegd: kwalitatieve producten voor eerlijke prijzen, met een duidelijke missie — verwarmen is geen luxe, maar een behoefte.

Maar het was complex. Zelfs leveren tegen kostprijs is lastig als er meer dan 5.000 mensen in de productie werken.

Bovendien is er geen duidelijke ‘baas’ die zomaar een prijsafpraak maakt.

Iedereen is voorzichtig en voelt verantwoordelijkheid. Dat maakte het proces intensief, maar ook respectvol.”

Vraag: Hoe is die doorbraak uiteindelijk tot stand gekomen?

Hasan: “We hebben een tot dat moment ongekende aankoopbelofte gedaan: een vast aantal containers per jaar. Dat gaf zekerheid.

Voor E.C.A. betekende het meer productie en extra werkgelegenheid.

Voor ons betekende het: nu moesten we die volumes ook daadwerkelijk in de markt zetten.

En daarmee begon de volgende grote uitdaging: hoe bereiken we de consument?”

Vraag: Want verwarming werd traditioneel vooral zakelijk verkocht?

Hasan: “Precies. De installateur koopt bij zijn vaste groothandel en de consument vindt verwarming vaak technisch en ingewikkeld. Ik zei tegen ons team: ‘Dan moeten wij het begrijpelijker maken, zonder dat het technisch voelt.’

We moesten bewijzen dat je als consument zélf kunt bepalen welke radiator je nodig hebt, inclusief de juiste aansluitingen.”



Vraag: En zo ontstond jullie bekende keuzehulp?

Hasan: “Ja, die heb ik persoonlijk ontwikkeld. Maar daar bleef het niet bij.

We zijn met strategen, websiteontwikkelaars, onderzoeksbureaus, poll-bedrijven en zelfs psychologen om tafel gegaan. We analyseerden scrollgedrag, selectief leesgedrag, muisbewegingen en beslisprocessen. De structuur van onze website, productpagina's, veelgestelde vragen en chatfuncties zijn daar volledig op afgestemd. En dat doen we niet één keer, maar continu. Sinds dag één blijven we optimaliseren.”

Vraag: Zijn die trends in de afgelopen 15 jaar veranderd?

Hasan: “Absoluut. Verandering is eigenlijk onze constante geweest. Denk aan schommelende energieprijzen, geopolitieke onrust en onzekerheid rondom fossiele brandstoffen. Er zijn periodes geweest waarin de vraag naar elektrische radiatoren plotseling explodeerde. Wat je dan vaak ziet, is dat schaarste leidt tot hogere prijzen. Elektrische radiatoren werden ineens aangeboden tegen tarieven die nauwelijks nog te rechtvaardigen waren.”



“Wij zijn die markt niet alleen binnengekomen met een scherpe prijs, maar met een complete omslag. Waar consumenten vaak slechts een simpele aan/uit-elektrische radiator kregen voor de hoofdprijs, besloten wij het fundamenteel anders te doen.

Wij introduceerden direct elektrische radiatoren met slimme technologie: WiFi-bediening via een app, weekprogramma's, thermostaatfunctie, openraamdetectie, kinderslot en diverse energiebesparende functies — en dat alles tegen betaalbare prijzen. Die combinatie was nieuw in de markt. Slim, comfortabel én toegankelijk. Precies zoals verwarmen hoort te zijn.”

Vraag: Waar staan jullie vandaag de dag in die markt?

Hasan: “Vandaag de dag beschikken we nog altijd over het grootste assortiment verwarmingsoplossingen in Nederland en België. Van traditionele paneelradiatoren tot elektrische en hybride oplossingen: alles is bij ons grootschalig op voorraad. Die beschikbaarheid is geen toeval, maar een bewuste keuze. Warmte moet er zijn wanneer je het nodig hebt — niet weken later.

Tegelijkertijd investeren we continu in innovatie en productontwikkeling. We volgen marktontwikkelingen op de voet en spelen actief in op veranderende woonwensen, duurzaamheidseisen en nieuwe technieken. Zo zorgen we ervoor dat ons assortiment niet alleen compleet is, maar ook toekomstbestendig.”

Vraag: Toch roept de naam Radiator-Outlet.nl soms nog een verkeerd beeld op?

Hasan: “Dat begrijp ik. In het begin hebben we bewust voor die naam gekozen om als prijsvechter duidelijk de markt te betreden. Transparantie en scherpe prijzen waren en zijn belangrijk. Maar vandaag de dag zijn we allang geen outlet meer in de klassieke zin van het woord.

Wij verkopen geen achterlopende of verouderde producten integendeel. We behoren tot de meest vooruitstrevende bedrijven in Nederland en België als het gaat om innovatieve verwarmingsoplossingen. Onze focus ligt op kwaliteit, techniek en betrouwbaarheid, gecombineerd met schaalgrootte en scherpe prijzen. Juist die combinatie maakt ons onderscheidend in de markt.”





Vraag: Blijkt dat ook uit jullie eigen productontwikkeling?

Hasan: "Zeker. We hebben een gepatenteerde Duo Hybride radiator ontwikkeld die volledig kan werken op elektriciteit én volledig op CV of warmtepomp. Geen compromis, maar een volwaardig systeem aan beide kanten."

Ik ben ervan overtuigd dat dit hét product van de toekomst is. En die signalen krijgen we nu al uit de markt."

Vraag: Is dit product al uitontwikkeld?

Hasan: "Nee. De eerste versie is nu verkrijgbaar bij ons, maar innovatie stopt nooit. We blijven ontwikkelen op basis van praktijkervaring, data en feedback."

De verwachting is dat dit product in juli 2026 een belangrijke update krijgt."

Vraag: Is jullie klantenbestand ook sterk veranderd?

Hasan: "Klopt. Waar de branche vroeger voor zo'n 80% uit zakelijke klanten bestond, bestaat onze klantenkring nu voor ongeveer 75% uit consumenten."

Dat betekent niet dat we zakelijke klanten minder waarderen. Integendeel. We bouwen sterke relaties op, ontmoeten elkaar op beurzen en in winkels, bespreken marktbehoeften en passen onze strategie daarop aan. Die wisselwerking maakt ons sterker."

Vraag: Wat zegt deze ontwikkeling jou persoonlijk?

Hasan: "Het bevestigt dat onze visie klopt. Dat investeren in begrijpelijkheid werkt. Dat consumenten prima in staat zijn om zelf de juiste keuzes te maken — mits je het goed uitlegt."

Bovendien zie je dat de markt als geheel is verbeterd. Radiatoren zijn betaalbaarder geworden, de kwaliteit is omhoog gegaan. En dat was vanaf het begin ons doel."





KWALITEIT MET EEN MISSIE.

Bij Radiator-Outlet.nl kiezen we onze merken niet alleen op productniveau, maar ook op visie.

Daarom zijn wij trots **officieel distributeur van E.C.A. in Nederland** — een merk dat wereldwijd staat voor kracht, betrouwbaarheid en maatschappelijke verantwoordelijkheid.

Gebouwd op kwaliteit

E.C.A. radiatoren staan bekend om hun **hoge vermogens en lange levensduur**. Dat is geen toeval.

Het merk werkt met:

- ◆ Dikker, hoogwaardig staal
- ◆ Duurzame productiemethoden
- ◆ Strengere kwaliteitscontroles

Het resultaat is een radiator die niet alleen mooi oogt, maar ook jarenlang consistent presteert — zelfs onder intensief gebruik.

Wereldwijd marktleider

E.C.A. beschikt over **één van de grootste productiecapaciteiten ter wereld** in verwarming en sanitair. In vrijwel elk land waar het merk actief is, behoort E.C.A. tot de **marktleiders**.

Die schaalgrootte zorgt voor:

- ◆ Continuïteit in levering
- ◆ Betrouwbare kwaliteit
- ◆ Productontwikkeling op lange termijn

Geen snelle trends, maar doordachte producten die blijven.

Een merk zonder baas

Wat E.C.A. écht uniek maakt, is de structuur achter het merk. E.C.A. is geen klassiek commercieel bedrijf, maar een **stichting**. Dat betekent:

- ◆ Geen aandeelhouders
- ◆ Geen korte termijn winstdoelen
- ◆ Volledige focus op duurzaamheid, kwaliteit en vertrouwen

De winst die wordt gegenereerd, wordt **terug geïnvesteerd in mens en maatschappij**.

Succes delen met de wereld

E.C.A. gebruikt haar succes om impact te maken. In landen waar het merk produceert, investeert het actief in:

- ◆ Werkgelegenheid
- ◆ Opleidingsmogelijkheden
- ◆ Lokale gemeenschappen

Een groot deel van de opbrengsten gaat naar **goede doelen**, waaronder studiebeurzen voor kinderen uit gezinnen die minder kansen hebben.

ZO BOUWT E.C.A. NIET ALLEEN AAN STERKE PRODUCTEN, MAAR OOK AAN EEN STERKERE TOEKOMST.

Waarom Radiator-Outlet.nl kiest voor E.C.A.

Omdat kwaliteit verder gaat dan staal alleen.
Omdat betrouwbaarheid ook zit in intentie.
En omdat wij geloven in merken die niet alleen leveren — maar bijdragen.
Met oplossingen die vandaag werken en morgen nog relevant zijn.
Gebouwd op vertrouwen, innovatie en continuïteit.



Officieel distributeur van **E.C.A.** in Nederland.

WAAROM STEEDS MEER BADKAMERS GÉÉN AANSLUITING MEER HEBBEN OP DE CV

Elektrische badkamerradiatoren zijn bezig aan een enorme opmars in Nederland

De moderne badkamer verandert snel. Waar een traditionele CV-aansluiting jarenlang de standaard was, wordt in nieuwbouw- en renovatieprojecten steeds vaker gekozen voor een volledig elektrische oplossing. Niet alleen omdat woningen beter geïsoleerd zijn, maar vooral omdat elektrisch verwarmen in de badkamer veel zuiniger, flexibeler en comfortabeler is.



ELEKTRISCH VERWARMEN IN DE BADKAMER IS VEEL ECONOMISCHER

Het is een misverstand dat elektrisch verwarmen duurder zou zijn. In de woonkamer klopt dat soms, maar in de badkamer werkt het precies andersom:

De radiator hoeft maar kort aan

Een badkamer moet snel warm worden en meestal voor korte duur. Elektrische badkamerradiatoren warmen binnen **5-10 minuten** op en verbruiken alleen tijdens gebruik.

Geen warmteverlies via leidingen of ketel

Bij CV-verwarming draait vaak de hele installatie voor één korte douchebeurt. Elektrische modellen verwarmen **rechtstreeks**, zonder verlies.

Perfect te combineren met zonnepanelen

Met zonnepanelen gebruik je overdag je eigen stroom om de badkamer te verwarmen. Daardoor verwarm je op zelfopgewekte energie en verminder je je afhankelijkheid van gas of het elektriciteitsnet.

Dit maakt een elektrische badkamerradiator in de praktijk **meerdere keren goedkoper** dan een CV-verwarmde badkamer.

NEDERLANDSE BADKAMERS VERANDEREN

Uit trendanalyses in de markt blijkt:

- ◆ Steeds meer badkamers hebben **geen aanvoer/retour leidingen meer**
- ◆ Nieuwbouw is vaak volledig voorbereid op **all-electric verwarmen**
- ◆ Badkamers worden functionele "warmtezones" i.p.v. aangesloten op het hoofd-CV systeem
- ◆ Installateurs adviseren steeds vaker elektrisch bij kleine ruimtes

Hierdoor groeit de vraag naar moderne, stijlvolle en energiezuinige elektrische radiatoren enorm.

MAXIMAAL COMFORT DANKZIJ SLIMME BEDIENING

Elektrische badkamerradiatoren van vandaag zijn niet meer te vergelijken met de oude modellen.

De meeste zijn voorzien van:

- ◆ Slimme thermostaat
- ◆ Weekprogramma's
- ◆ Tijdschakeling
- ◆ Handdoekdroogfuncties
- ◆ App-bediening of afstandsbediening

Je badkamer is warm **precies wanneer jij dat wilt**. Zonder onnodig energieverbruik.

Dankzij slimme bediening en tijdsprogramma's.

Comfort dat zich automatisch aanpast aan jouw dag.

WAAROM EEN ELEKTRISCHE BADKAMERRADIATOR VAN RADIATOR-OUTLET.NL?

Radiator-Outlet.nl biedt het **grootste assortiment elektrische badkamerradiatoren in de Benelux**, van basic modellen tot premium designverwarming.

- ✓ **Keuze uit tientallen designs**
Horizontaal, verticaal, strak, rond, modern, industrieel, zwart, wit of kleur.
- ✓ **Temperatuur binnen minuten**
Direct en efficiënt verwarmen dankzij hoogwaardige verwarmingselementen.
- ✓ **Veiligheid & kwaliteit**
Alle radiatoren zijn uitgerust met **IP-veiligheidsnormen** voor vochtige ruimtes.
- ✓ **Voor elke badkamer**
Van kleine stadsbadkamer tot grote wellnessruimte.
- ✓ **Onderdeel van een duurzame woning**
Perfect voor all-electric, hybride of gasloze huishoudens.
- ✓ **Snelle levering uit eigen voorraad**
Direct leverbaar. Zonder lange wachttijden.

VAN EENVOUDIGE VERWARMING NAAR SLIMME COMFORTOPLOSSING

De snelle opmars van elektrische badkamerradiatoren heeft één duidelijke oorzaak: comfort moet direct beschikbaar zijn, zonder verspilling. Maar met groeiende populariteit ontstond ook een nieuw probleem: verschillen in kwaliteit, functionaliteit en prijs werden steeds groter. Waar veel aanbieders zich beperkten tot eenvoudige

aan/uit-modellen, koos Radiator-Outlet.nl al vroeg voor een andere koers. Verwarming moest niet alleen warmte leveren, maar meedenken met het dagelijks gebruik. Door slimme functies te combineren met heldere informatie en bewuste keuzes, werd comfort niet alleen eenvoudiger, maar ook efficiënter en beter beheersbaar.

RADIATOR-OUTLET.NL.NL: ÉÉN VAN DE EERSTE ÉN DE GROOTSTE

Radiator-Outlet.nl behoort tot de eerste aanbieders van elektrische badkamerradiatoren in Nederland en België. Al in een vroeg stadium zagen wij dat elektrisch verwarmen in de badkamer niet alleen efficiënter, maar ook slimmer kon.

Vandaag de dag beschikken wij over het grootste assortiment elektrische badkamerradiatoren in de markt, grootschalig op voorraad en direct leverbaar:

- ◆ Van basis tot volledig smart
- ◆ Voor compacte stadsbadkamers tot luxe wellnessruimtes
- ◆ In diverse designs, formaten en kleuren

De grootschalige keuze bij ons is ongekend in de Benelux.

NIET ALLEEN ELEKTRISCH – MAAR OOK SLIM

Tijdens periodes van stijgende energieprijzen en onzekerheid rondom gas zagen we dat elektrische radiatoren vaak tegen hoge prijzen werden aangeboden, terwijl de functionaliteit beperkt bleef.

Radiator-Outlet.nl bracht juist in die periode een volledige omslag. Waar consumenten elders vaak een simpele elektrische radiator kregen, introduceerden wij direct modellen met:

- ◆ WiFi- en app-bediening
- ◆ Digitale thermostaat
- ◆ ECO-modus
- ◆ Antivriesfunctie en kinderslot
- ◆ Weekprogramma's
- ◆ Openraamdetectie
- ◆ Boostmodus

Slimme technologie die niet alleen comfort verhoogt, maar ook actief bijdraagt aan energiebesparing.



TRANSPARANT VERGELIJKEN: ELKE BADKAMER EEN PASSENDE OPLOSSING

Niet elke badkamer vraagt om dezelfde oplossing. Daarom biedt Radiator-Outlet.nl meerdere varianten elektrische badkamerradiatoren aan, elk met een eigen functieniveau.

In de vergelijkingstabel zie je in één oogopslag:

- Welke functies standaard zijn per type
- Waar slimme regie en energiebesparing samenkomen
- Welke uitvoering past bij jouw wensen en gebruik

Geen aannames. Geen onduidelijkheid. Gewoon helder vergelijken.



Functie	CV installatie	E-Basis	Future	Eco Wifi	Smart Wifi
WIFI bediening	✗	✗	✗	✓	✓
App bediening	✗	✗	✗	✓	✓
Timer functie	✗	✗	✓	✓	✓
Anti-vries functie	✗	✗	✓	✓	✓
Open raam detectie	✗	✗	✗	✓	✓
Weekprogramma	✗	✗	✗	✓	✓
Energiebesparing	—	✓	✓	✓✓	✓✓
ECO mode	—	✗	✓	✓	✓
Boost mode	—	✗	✗	✓	✓
Digitale thermostaat	✗	✗	✓	✓	✓
Bediening op radiator	—	✗	✓	✓	✓
Touchscreen	—	✗	✗	✗	✓
Vereist CV-installatie	✓	✗	✗	✗	✗
Geschikt voor warmtepomp	✓	✗	✗	✗	✗
Geschikt als LT-radiator	✗	✗	✗	✗	✗

MARKTBALANS ALS MISSIE

Zolang Radiator-Outlet.nl bestaat, hoeft de consument niet te vrezen dat elektrisch verwarmen onnodig duur wordt. Door directe import, schaalgrootte en continue innovatie houden wij de markt scherp. Niet alleen voor onszelf, maar ook voor de consument.

Oprichter Radiator-Outlet.nl
Hasan Yilmaz

EXCLUSIEF

DE GEPATENTEERDE DUO HYBRIDE – DE REVOLUTIE IN VERWARMEN

De toekomst is hybride. We willen minder gas verbruiken en meer duurzaam opgewekte stroom benutten. Maar wat als je nog niet klaar bent voor een hybride warmtepomp of een volledig elektrische warmtebron? Dan is de oplossing dichterbij dan je denkt. Na jaren van ontwikkeling presenteren wij met trots: de Duo Hybride.

Wat maakt de Duo Hybride écht uniek?

In tegenstelling tot standaard 'hybride' radiatoren is ons systeem compleet opnieuw ontworpen.

Het geheim zit in de combinatie van meerdere warmtebronnen én slimme techniek:

- De radiator werkt zowel op je **huidige CV-installatie** (gas of warmtepomp) als **volledig elektrisch**.
- Hij is voorzien van de meest innovatieve en krachtige ingebouwde Oppio **"warmteboosters"** die de warme lucht actief de ruimte instuwen, waardoor opwarming sneller gaat en het rendement hoger is.
- Slimme besturing (via WiFi/Smart functies) maakt dat je gemakkelijk kan wisselen tussen stand-alone elektrisch en je CV-installatie.



DE 3 UNIEKE VOORDELEN

1. Gepatenteerd systeem

Uitsluitend bij ons verkrijgbaar — een exclusieve technologie die nergens anders op de markt te vinden is en een nieuwe standaard zet in verwarmen.

2. Direct besparen

Gebruik op elk moment de meest voordelige energiebron — gas, elektriciteit of warmtepomp afhankelijk van beschikbaarheid, tarieven en efficiëntie, zodat je direct bespaart op energiekosten zonder in te leveren op comfort.

3. Toekomstbestendig

Sluit perfect aan op je huidige cv-installatie en biedt nu al de zekerheid dat je woning klaar is voor de overstap naar een warmtepomp, wanneer jij daar aan toe bent.

JE HOEFT NIET MEER TE KIEZEN TUSSEN **COMFORT** EN **BESPAREN**;
DIT SYSTEEM MAAKT DIE KEUZE ELKE MINUUT **SLIM** VOOR JOU.

IN DE PRAKTIJK: WAT LEVERT HET OP?

1. Sneller en gelijkmatiger comfort

Dankzij de geïntegreerde warmteboosters wordt de ruimte aanzienlijk sneller op temperatuur gebracht. De warmte verspreidt zich gelijkmatig door de ruimte, waardoor koude muren en hoeken worden voorkomen en het comfort direct merkbaar toeneemt — precies daar waar je het nodig hebt.

2. Betrouwbare prestaties bij lage temperaturen

Ook bij lage aanvoertemperaturen, zoals die worden gebruikt bij warmtepompsystemen, blijft het verwarmingsvermogen op niveau. De hybride techniek ondersteunt actief de warmteafgifte, waardoor dit systeem ideaal is voor de overstap naar gasloos of hybride verwarmen, zonder in te leveren op comfort.

3. Direct verduurzamen zonder ingrijpende aanpassingen

Je kunt direct verduurzamen zonder je bestaande installatie te vervangen. In de lente en herfst verwarm je per ruimte elektrisch, zonder de cv-ketel in te schakelen. Zo verlaag je je gasverbruik, verhoog je de efficiëntie en behoud je volledige controle over je energiegebruik.

STEL JE VOOR DAT JE RADIATOR AUTOMATISCH SCHAKELT OP

→ Jouw zonnepanelen leveren gratis stroom → **dan schakel je over op elektrisch**

→ Er snel hoge warmtevraag is of je CV-ketel is actief → **Dan schakel je over op CV-modus.**
Dit zorgt voor een naadloze overgang en maximale energie-efficiëntie.

Innovatie in de maak. Om jouw energieverbruik nog verder te optimaliseren, ontwikkelen wij momenteel deze intelligente software-update speciaal voor de Duo Hybride. We verwachten deze nieuwe feature te lanceren in **juli 2026**.

OPPIO

Building the Future:
Innovative Solutions for Tomorrow's World

INNOVATIE DIE JE ZIET ÉN VOELT.

Oppio is een innovatief en trendsettend merk dat design en technologie samenbrengt. Het merk ontwikkelt herkenbare producten waarin uitstraling en gebruiksgemak naadloos samenkomen.

Misschien heb je de naam Oppio al eens gezien. Op een designradiator die direct in het oog springt. Op een multifunctionele wandcloset waarin comfort en gebruiksgemak samenkomen. Of op een stijlvol wandpaneel dat design en afwerking naar een hoger niveau tilt. Wat het product ook is — Oppio staat altijd voor uitgesproken design, doordachte details en slimme functionaliteit. Producten die niet alleen mooi zijn om te zien, maar ook zijn ontworpen om het dagelijks gebruik **eenvoudiger, efficiënter en duurzamer** te maken.



Een merk in beweging

Oppio is de afgelopen jaren uitgegroeid tot een **sterk en snelgroeiend** merk binnen de interieur- en verwarmingssector. De kracht zit in de combinatie van:

◆ Duurzame oplossingen

◆ Innovatieve technologieën

◆ **Gepatenteerde systemen** die écht het verschil maken

Oppio ontwikkelt geen producten om trends te volgen, maar om **standaarden te verleggen**.

Technologie met een doel

Bij Oppio draait innovatie niet om onnodige complexiteit, maar om slim en intuïtief gebruiksgemak. Techniek die op de achtergrond werkt en zich aanpast aan de gebruiker, zonder dat je zich hoeft te verdiepen in ingewikkelde systemen of instellingen.

Het is technologie die je niet hoeft te begrijpen, maar die je wél dagelijks ervaart — in voelbaar comfort, hogere efficiëntie en betrouwbare prestaties, keer op keer.

Juist daarom worden Oppio-oplossingen toegepast in:

◆ Verwarming

◆ Sanitair

◆ Wandproducten

◆ Interieurproducten

ALTIJD MULTIFUNCTIONEEL. ALTIJD DOORDACHT.

Officieel dealer van Oppio

Met trots kunnen wij zeggen dat **Radiator-Outlet.nl officieel dealer is van Oppio**. Een samenwerking die naadloos aansluit bij onze visie: vooruitdenken, hoogwaardige kwaliteit leveren en continu blijven vernieuwen in alles wat we doen.

Maar onze rol ging verder dan distributie alleen. Vanuit onze kennis van de markt, praktijkervaring en dagelijks contact met klanten hebben wij actief meegedacht over toepassingen, gebruiksgemak en prestaties. Zo ontstond een samenwerking waarin niet alleen producten worden geleverd, maar oplossingen worden ontwikkeld die daadwerkelijk aansluiten op de manier waarop mensen vandaag én morgen verwarmen.

VAN EENVOUDIGE VERWARMING NAAR SLIMME COMFORTOPLOSSING

Radiator-Outlet.nl bracht **Oppio en E.C.A. samen** in een unieke samenwerking.

Als verbindende factor initieerden wij de ontwikkeling van een compleet nieuw product, waarin techniek, productie en innovatie vanaf de basis op elkaar zijn afgestemd.

De Duo Hybride radiator

De radiator zelf

Geproduceerd door **E.C.A.**

De volledige technologie

Ontwikkeld door **Oppio**

Het resultaat is een radiator waarin:

- ◆ **Krachtige staalconstructie**
- ◆ **Elektrische opties en slimme besturing**
- ◆ **Innovatieve warmteboosters**

samenkomen in één toekomstgerichte oplossing. Een product waarin techniek en ontwerp volledig in balans zijn, ontwikkeld met oog voor comfort, efficiënt energiegebruik en moderne woonwensen. De Duo Hybride radiator past zich moeiteloos aan elke ruimte en elk verwarmingsscenario aan.



Wanneer sterke merken samenkomen

De Duo Hybride laat zien wat er ontstaat wanneer **vakmanschap**, **technologie** en **visie** elkaar versterken. Elk detail is het resultaat van doordacht ontwerp, technische innovatie en een duidelijke blik op de toekomst van verwarmen.

En precies dát is waar Radiator-Outlet.nl voor staat: niet alleen producten leveren, maar kennis, merken en innovaties met elkaar verbinden. Altijd met het doel om te blijven vernieuwen en oplossingen te creëren die vandaag comfort bieden en morgen relevant blijven.



RADIATOR- OUTLET.NL

Officieel dealer van **Oppio**

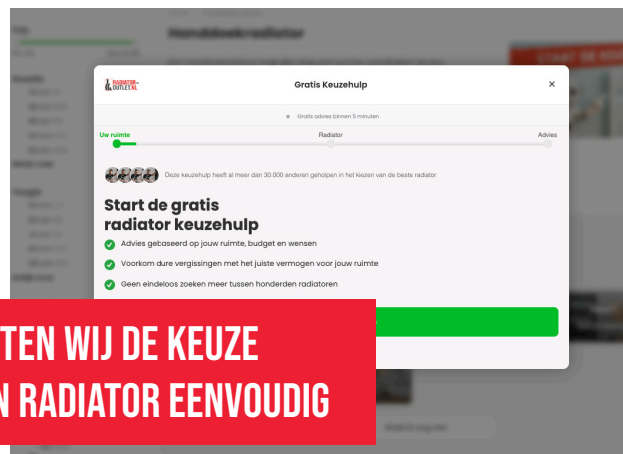
De schakel tussen innovatie en comfort.

DE KEUZEHULP

Radiatoren kiezen stond jarenlang bekend als ingewikkeld. Vermogen, afmetingen, aansluitingen, het type verwarming en de juiste installatievorm voor veel consumenten voelde het als een technische puzzel die je liever uitbesteedt aan een installateur.

Bij Radiator-Outlet.nl besloten we dat dit anders moest. Niet door het proces te versimpelen of te bagatelliseren, maar door het écht begrijpelijk te maken. Door complexe techniek te vertalen naar heldere keuzes, zodat consumenten met vertrouwen zelf de juiste beslissing kunnen nemen.

**ZO MAAKTEN WIJ DE KEUZE
VOOR EEN RADIATOR EENVOUDIG**



VAN TECHNISCHE BARRIÈRE NAAR DUIDELIJKE KEUZES

De Keuzehulp van Radiator-Outlet.nl is **geen simpele calculator**. Het is een volledig zelf ontwikkeld systeem dat de consument stap voor stap begeleidt naar de juiste radiator — afgestemd op woning, ruimte én verwarmingssysteem.

Kies de ruimte dat u wilt verwarmen

☐ Woonkamer Grote ruimte met veel comfort	☐ Slaapkamer Rustig en gelijkmatige warmte
☒ Keuken Snelle opwarming gewenst	☐ Badkamer Hoge vochtigheid en warmte
☐ Kantoor/studeerkamer Constante temperatuur	☐ Gang/hal Doorloop ruimte

Volgende vraag

De gedachte erachter is eenvoudig:

Als je iets goed uitlegt, kan iedereen een juiste keuze maken.

ONTWIKKELD VANUIT GEDRAG, NIET VANUIT TECHNIEK

De Keuzehulp is persoonlijk ontwikkeld door oprichter Hasan Yilmaz en in de loop der jaren verfijnd in samenwerking met:

- ◆ Strategen
- ◆ Websiteontwikkelaars
- ◆ Onderzoeks- en pollbureaus
- ◆ En zelfs gedragspsychologen

Niet om te sturen, maar om te **begrijpen hoe mensen beslissen**. Er is gekeken naar:

- ◆ Scroll- en klikgedrag
- ◆ Selectief leesgedrag
- ◆ Keuzestress
- ◆ Onzekerheid bij technische producten

Elke stap in de Keuzehulp is bewust opgebouwd om rust, vertrouwen en duidelijkheid te bieden.

MEER DAN VERMOGEN ALLEEN

Waar veel aanbieders stoppen bij een eenvoudige vermogensberekening, gaat de Keuzehulp van Radiator-Outlet.nl veel verder. De Keuzehulp houdt onder andere rekening met:

- ◆ Ruimte en isolatie
- ◆ Gewenste comfortbeleving
- ◆ Type verwarming (CV, elektrisch, hybride, warmtepomp)
- ◆ Montage en aansluitingen
- ◆ Designvoorkeuren
- ◆ Toekomstbestendigheid

Zo kijkt de Keuzehulp verder dan alleen wat technisch kan, en adviseert hij vooral wat logisch, efficiënt en verantwoord is voor de specifieke situatie. Daarnaast houdt de Keuzehulp rekening met veranderende wetgeving, energietarieven en nieuwe technieken binnen duurzaam verwarmen. De Keuzehulp denkt daarmee vooruit en voorkomt dat consumenten keuzes maken die op korte termijn goed lijken, maar later beperkingen opleveren.

**NIET DE TECHNIEK, MAAR DE MENS CENTRAAL:
ZO MAAKTEN WE KIEZEN EENVOUDIG.**

| RESULTAAT: ZELFVERTROUWEN BIJ DE CONSUMENT

Voorheen leek technische expertise of het advies van een installateur onmisbaar om de juiste keuze te maken. Dankzij de Keuzehulp is die drempel verleden tijd. De tool geeft consumenten het inzicht en het vertrouwen om zelfstandig complexe beslissingen te nemen. Dat zij de regie nu in eigen handen durven te nemen, bewuster kiezen en minder afhankelijk zijn van externe advisering, zien we duidelijk en structureel terug in de cijfers.

Waar de markt vroeger voor ±80% zakelijk was

Bestaat de klantenkring van Radiator-Outlet.nl nu voor ±75% uit consumenten

Door kennis toegankelijk te maken en keuzes inzichtelijk te onderbouwen, hebben consumenten het vertrouwen gekregen om zelf te beslissen. Wat ooit uitsluitend het domein was van de professional, is nu transparant, navolgbaar en logisch voor iedereen. De consument is daardoor niet langer afhankelijk, maar bewust en zelfverzekerd in zijn keuze.

| ALTIJD ACTUEEL, ALTIJD IN ONTWIKKELING

De Keuzehulp is geen vaststaand systeem. Sinds dag één wordt deze continu aangepast aan:

- ◆ Nieuwe producten
- ◆ Veranderende woontrends
- ◆ Verduurzaming
- ◆ En nieuwe verwarmingssystemen

Net zoals de markt voortdurend in beweging is, ontwikkelt ook de Keuzehulp zich mee. Op basis van praktijkervaring, klantgedrag en nieuwe inzichten wordt het systeem continu aangescherpt en verbeterd.

| KLAAR VOOR DE VRAGEN VAN MORGEN

De wereld van verwarming staat niet stil. Isolatielenormen worden strenger en warmtepompen winnen terrein.

Een advies dat vorig jaar klopte, kan vandaag achterhaald zijn. Daarom is onze Keuzehulp nooit 'af'.

Ons team analyseert continu nieuwe wetgeving en technieken.

Zo weet je zeker dat het advies dat je vandaag krijgt, ook toekomstbestendig is voor de jaren die komen.

| VAN TWIJFEL NAAR ZEKERHEID IN 2 MINUTEN

Je hoeft geen expert te zijn om de juiste keuze te maken; dat zijn wij al voor je. Ben je benieuwd welk vermogen je écht nodig hebt, of welke radiator het beste past bij je specifieke woonsituatie?

Doe de check en ontvang direct een advies op maat — zonder verplichtingen. **Scan de QR-code hieronder om direct te starten.**



Nederlands

| SCAN DE QR-CODE OM DE KEUZEHELP ZELF TE PROBEREN!

Wil je zelf ervaren hoe eenvoudig het is om de juiste radiator te kiezen? Scan de QR-code en doorloop onze Keuzehulp, waarin je stap voor stap wordt begeleid naar een logisch en passend advies voor jouw situatie. Geen technische kennis nodig, alleen heldere vragen en duidelijke uitleg. Zo ontdek je in enkele minuten welke radiator het beste bij jouw woning en verwarmingssysteem past.

Gebruik je liever Frans?

Scan dan de QR-code aan de rechterzijde en probeer de Keuzehulp in het Frans.



Frans

INTERVIEW: AAN HET WOORD

Vraag: Jullie zijn enorm gegroeid. Wat is het geheim?

Imad: “Het ‘geheim’ is eigenlijk heel simpel: doen wat je belooft. We adverteren met de laagste prijs, dus zorgen we daarvoor. We beloven snelle levering, en dankzij ons enorme magazijn en uitgebreide wagenpark kunnen we dat waarmaken. Klanten waarderen die eerlijkheid.”

Vraag: De markt verandert snel naar duurzaam.

Hoe spelen jullie daarop in?

Imad: “Dat is één van de grootste uitdagingen van dit decennium. We zien een enorme verschuiving naar elektrische en hybride verwarmingsoplossingen, gedreven door stijgende energieprijzen en strengere regelgeving. Daarom hebben we de afgelopen jaren bewust zwaar geïnvesteerd in productontwikkeling en innovatie. We wilden niet zomaar een ‘me-too’ product toevoegen, maar echt vooroplopen. Ons doel was een oplossing te ontwikkelen die vandaag én morgen relevant is: efficiënt, toekomstbestendig en toegankelijk voor een breed publiek. Dat traject heeft uiteindelijk geleid tot de ontwikkeling van de Duo Hybride.”

Vraag: Wat maakt jullie Gepatenteerde Duo Hybride zo speciaal?

Imad: “Het unieke aan de Duo Hybride is dat het niet zomaar een radiator met een stekker is. Het is een slim en doordacht systeem dat actief meedenkt met zowel de gebruiker als de energiemarkt. De consument kan intelligent schakelen tussen verschillende warmtebronnen en zo optimaal inspelen op verbruik, comfort en kosten. Juist die combinatie van gebruiksgemak en geavanceerde techniek onder de motorkap maakt dit product onderscheidend. We zijn ongelooflijk trots dat we dit concept hebben kunnen vastleggen in een patent. Voor ons is dit geen eindpunt, maar het begin van wat wij zien als de nieuwe standaard in verwarmen.”

**“WE VERKOPEN GEEN RADIATOREN,
WE VERKOPEN COMFORT.”**

Operationeel Manager Logistiek bij Radiator-Outlet.nl
Imad Saad Malek

**DE TOEKOMST VAN VERWARMEN STAAT AL IN ONS MAGAZIJN.
WANNEER HANGT HET BIJ JOU?**



RADIATOR-OUTLET.NL PIONIER & MARKTLEIDER IN ZWARTE RADIATOREN IN NEDERLAND EN BELGIË

Zwarte radiatoren zijn allang geen hype meer. Ze zijn een blijvend stijlicoon geworden in moderne interieurs. Radiator-Outlet.nl speelde hierin een cruciale en unieke rol: wij behoren tot de **éérste importeurs van zwartkleurige radiatoren** in Nederland en België — nog voordat de trend massaal werd opgepakt door interieurmerken, bouwmarkten en installateurs.

Wat begon als een select aanbod, is inmiddels uitgegroeid tot het **grootste en meest complete assortiment zwarte radiatoren van de Benelux**.

Radiator-Outlet.nl loopt voorop sinds dag één

Waar veel aanbieders pas recent zwarte radiatoren zijn gaan verkopen, was Radiator-Outlet.nl al **vroege importeur en trendsetter** toen de markt nog nauwelijks keuze bood.

Daardoor beschikken wij tegenwoordig over:

- ✓ **Het breedste assortiment van de Benelux**
Van compacte badkamer radiatoren tot grote designradiatoren.
- ✓ **Direct uit voorraad leverbaar**
Snelle levering dankzij onze enorme eigen opslagcapaciteit.
- ✓ **De nieuwste technieken in zwarte uitvoeringen**
 - traditionele paneelradiatoren
 - elektrische radiatoren
 - hybride radiatoren
 - designradiatoren
 - verticale & horizontale modellen

Alles beschikbaar in het iconische diepe zwart.



Waarom zwarte radiatoren zo populair zijn

De moderne woonstijl verandert. Zwart is dé trendkleur in:

- ◆ Moderne badkamers
- ◆ Luxe woonkamers
- ◆ Industriële lofts
- ◆ Minimalistische interieurs
- ◆ Strakke nieuwbouwwoningen

Zwart combineert stijl, kracht en luxe. Het is zowel tijdloos als uitgesproken — en past bij vrijwel elk interieur.



KIES VOOR DE ORIGINELE TRENDSETTER. MET HET GROOTSTE ASSORTIMENT ZWARTE RADIATOREN VAN DE BENELUX BRENGEN WIJ STIJL EN WARMTE SAMEN IN ELK DETAIL VAN JE INTERIEUR.

VAN TRADITIONEEL TOT ELEKTRISCH EN HYBRIDE

Wat ons assortiment uniek maakt, is de volledige breedte.

1.

Traditionele zwarte radiatoren

Voor CV-installaties in elke ruimte.
Beschikbaar in tientallen afmetingen en vermogens.

2.

Elektrische zwarte radiatoren

Perfect voor ruimtes zonder CV.
Populair in badkamers, zolders, thuiskantoren en renovatieprojecten.

3.

Hybride zwarte radiatoren

De ultieme combinatie van stijl én modern rendement.
Enkele functionaliteiten van de hybride radiatoren:

- Warmteboosters
- Slimme thermostaten
- Lage temperatuur compatibiliteit

4.

Geschikt voor droge én natte ruimtes

Niet elke zwarte radiator is geschikt voor vochtige omstandigheden, maar bij Radiator-Outlet.nl zijn er tientallen zwarte radiatoren speciaal ontwikkeld voor natte ruimtes zoals badkamers.

Dit maakt ons assortiment uniek in Nederland en België.

Van badkamer tot woonruimte staat functionaliteit altijd centraal, zonder het design uit het oog te verliezen. Zo ontstaat een collectie zwarte radiatoren die gezien mag worden én lang meegaat.



Een radiator die niet wordt weggewerkt, maar gezien mag worden. Design dat je interieur karakter geeft.

RADIATOR-OUTLET.NL WAS ÉÉN VAN DE EERSTE IMPORTEURS VAN ZWARTE RADIATOREN EN VANDAAG NOG STEEDS DE GROOTSTE.



WAAROM KIEZEN VOOR EEN ZWARTE RADIATOR VAN RADIATOR-OUTLET.NL?

- ✓ **Diep-matte of zijdeglans zwarte coating**
Slijt- en krasvast, kleurbewoud, premium uitstraling.
- ✓ **Extreem grote keuze in formaten & vermogens**
Van 30 cm breed tot 2 meter hoog.
- ✓ **Luxe uitstraling, scherpe prijs**
Door directe import zijn de prijzen veel gunstiger dan bij traditionele merken.
- ✓ **Passend bij elke interieurstijl**
Van hotel-chic tot industrieel en minimalistisch.
- ✓ **Innovatie voorop**
Wij waren vroeg, maar zijn inmiddels ook het verst in techniek én design.

Kies voor de originele trendsetter die zwarte radiatoren groot maakte, en die vandaag nog steeds bewijst dat uitgesproken design perfect kan samengaan met comfort, betrouwbaarheid en moderne verwarmingstechniek.



ONZE BEURZEN

Radiator-Outlet.nl is groot geworden door digitaal sterk te zijn. Maar wie ons alleen online kent, ziet slechts een deel van het verhaal. Wij geloven namelijk dat echte vooruitgang ontstaat **waar mensen elkaar ontmoeten**, ideeën worden gedeeld en ervaringen samenkomen. Daarom zijn wij al jarenlang actief aanwezig op de belangrijkste beurzen binnen de installatie-, bouw- en verwarmingsbranche, waar kennis, innovatie en persoonlijk contact centraal staan.

MEER DAN ALLEEN EEN STAND

Voor ons zijn beurzen geen etalage, maar een ontmoetingsplek waar ideeën ontstaan en ervaringen worden gedeeld. Een plek waar professionals, partners en consumenten samenkomen om te ontdekken, te testen en vooruit te kijken. Een plek waar:

- ◆ Innovaties worden besproken
- ◆ Producten worden getest en ervaren
- ◆ Feedback direct uit de praktijk komt
- ◆ Relaties worden verdiept

We gaan actief het gesprek aan met installateurs, aannemers, partners en consumenten. Niet om alleen te zenden of te overtuigen, maar om te luisteren, te leren en inzichten uit de praktijk op te halen. Door deze gesprekken begrijpen we beter wat er speelt in de markt en waar de behoeften écht liggen. Deze informatie gebruiken we om onze producten, diensten en hulpmiddelen verder te verbeteren.

DIRECTE FEEDBACK UIT DE MARKT

Juist op beurzen krijgen wij waardevolle inzichten:

- ◆ Waar lopen installateurs tegenaan?
- ◆ Wat vinden consumenten lastig bij hun keuze?
- ◆ Welke innovaties werken écht in de praktijk?

Die input nemen wij mee terug in onze productontwikkeling, service en Keuzehulp. Zo blijven onze oplossingen aansluiten op wat de markt nodig heeft — niet op aannames, maar op echte ervaringen.

INNOVATIES DIE JE KUNT VOELEN

Bezoekers van onze beursstands krijgen de kans om:

- ◆ Hybride en elektrische radiatoren live te ervaren
- ◆ Verschillen in warmteafgifte te voelen
- ◆ Designs en afwerkingen van dichtbij te bekijken
- ◆ Vragen direct te stellen aan specialisten

Dat maakt techniek tastbaar en vertaalt complexe systemen naar begrijpelijke ervaringen. En dat geeft vertrouwen in zowel het product als de partij erachter.

AANWEZIG OP DE BELANGRIJKSTE VAKBEURZEN

Radiator-Outlet.nl is structureel aanwezig op toonaangevende vakbeurzen in Nederland en België, waar kennisdeling, innovatie en persoonlijk contact centraal staan. Wij richten ons daarbij op beurzen die aansluiten bij de volgende vakgebieden:

- ◆ Installatietechniek
- ◆ Duurzaam verwarmen
- ◆ Renovatie en nieuwbouw
- ◆ Sanitair en interieur

Ook in 2026 zijn wij weer te vinden op dé belangrijkste vakbeurzen binnen de branche.

Beurzen zijn voor ons geen etalage, maar een ontmoetingsplek waar innovatie, praktijk en persoonlijk contact samenkomen.

De inzichten die we daar ophalen vertalen zich direct naar verbeteringen in onze producten en dienstverlening.

Dat maakt beurzen voor ons een onmisbare schakel tussen ontwikkeling, praktijk en eindgebruiker.



Sfeerimpressie: Bouwbeurs 2025 - Jaarbeurs Utrecht

VAN BEURSVLOER NAAR VERBETERING

Wat we leren op beurzen blijft niet op de beursvloer. De gesprekken en inzichten vertalen zich direct naar concrete verbeteringen in onze producten en dienstverlening. Zo sluiten onze oplossingen steeds beter aan op de praktijk en de echte vragen uit de markt. Dat merk je terug in alles wat we doen, van productontwikkeling en communicatie tot service en ondersteuning, zoals:

◆ Verbeterde producten

◆ Slimmere oplossingen

◆ Duidelijkere uitleg

◆ Betere ondersteuning voor klanten

Zo vormen beurzen een essentieel onderdeel van onze continue ontwikkeling. Ze brengen ons in direct contact met de praktijk en met de mensen die dagelijks met onze producten werken, van installateurs en adviseurs tot eindgebruikers.

Door actief te luisteren en ervaringen uit de markt mee te nemen, voorkomen we dat beslissingen worden genomen op basis van aannames of theorie alleen. In plaats daarvan ontwikkelen we oplossingen die logisch zijn in gebruik, betrouwbaar presteren en aansluiten op de realiteit van vandaag én de eisen van morgen.

Het resultaat is een aanpak die meebeweegt met de markt en relevant blijft voor zowel professionals als consumenten.



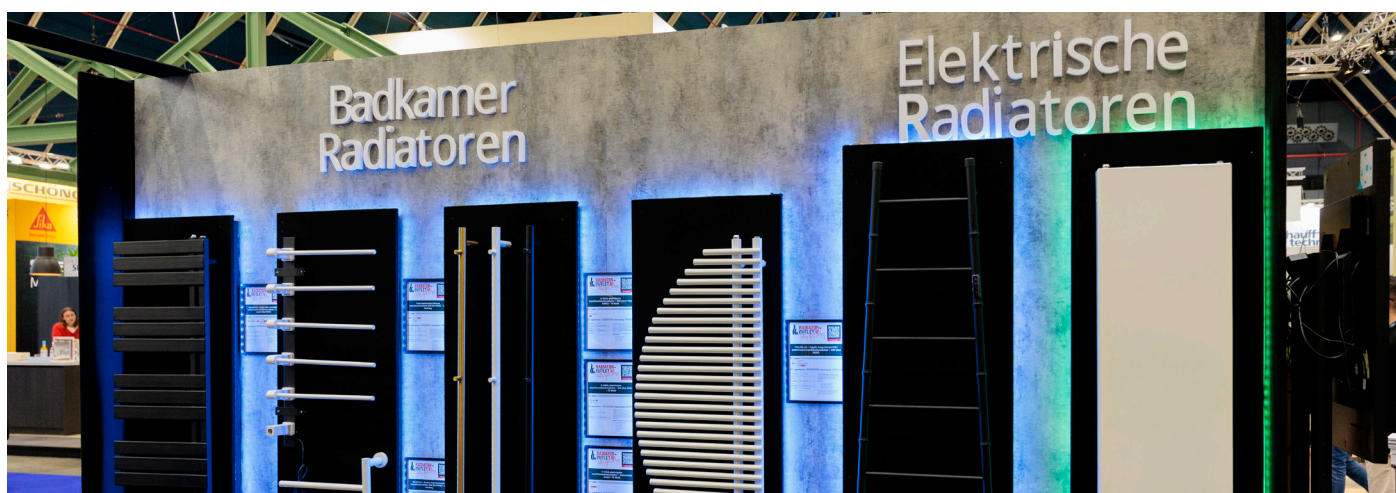
AGENDA: ONTMOET ONS OP DE BEURS!

Ook in **2026** zijn wij aanwezig op dé belangrijkste vakbeurs binnen de installatie- en verwarmingsbranche. Tijdens deze beurs laten we zien hoe onze visie op verwarmen zich vertaalt naar concrete, slimme en toekomstgerichte oplossingen. Bezoekers van onze stand krijgen de mogelijkheid om onze producten van dichtbij te bekijken, de warmte daadwerkelijk te voelen en de verschillen in technologie zelf te ervaren.

Onze specialisten staan klaar om vragen te beantwoorden en inzichten te delen vanuit de praktijk. Ontdek de **Duo Hybride** en maak kennis met onze nieuwste hybride verwarmingsoplossingen, waarin efficiëntie, comfort en gebruiksgemak samenkomen. Zo ervaar je niet alleen wat technisch mogelijk is, maar vooral wat in de praktijk logisch en betrouwbaar werkt. Precies zoals het bedoeld is voor dagelijks gebruik, in uiteenlopende woonsituaties.



VSK+E 2026 Beurs – Utrecht
3 t/m 6 februari 2026
Stand: 08.B001



HET TRANSPORT & HET WAGENPARK

Een radiator bestellen is één ding, hem onbeschadigd en op tijd in huis krijgen is een tweede. Bij Radiator-Outlet.nl hebben we het transport in eigen beheer. Wij geloven dat de levering net zo belangrijk is als het product zelf.

EEN WAGENPARK VOOR ELKE SITUATIE

Geen straat is te smal en geen order is te groot. Ons logistieke netwerk is ingericht op maximale flexibiliteit. Voor de compacte leveringen in drukke binnensteden zetten wij onze wendbare bussen in. Gaat het om grote renovatieprojecten of pallet-leveringen? Dan komen onze vrachtwagens in actie.

Doordat we rijden met een gecombineerd wagenpark, kunnen we efficiënt schakelen en elke levering afstemmen op de situatie ter plaatse. Of je nu woont in een appartement in hartje Antwerpen, een rijwoning in Utrecht of een vrijstaande woning in Groningen: we komen naar je toe, met de juiste middelen en op het juiste moment.



**WIJ LEVEREN WARMTE TOT AAN DE DEUR.
VAN GRONINGEN TOT WEST-VLAANDEREN.**

EIGEN BEHEER = BETERE ZORG

Radiatoren zijn zwaar, maar ook kwetsbaar. Een deukje of kras is zo gemaakt als er niet zorgvuldig mee wordt omgesprongen. Daarom werken we met gespecialiseerde chauffeurs die weten wat ze vervoeren en begrijpen hoe belangrijk een zorgvuldige levering is. Ze kennen het gewicht, weten hoe ze moeten tillen en zorgen ervoor dat je nieuwe (design)radiator in perfecte staat arriveert. Zo ben je verzekerd van een levering waarbij kwaliteit en aandacht net zo belangrijk zijn als het product zelf.

ONZE BELOFTE:

- ✔ **Volledige dekking:** Dagelijkse routes door heel Nederland én België, zodat we altijd dichtbij zijn en snel kunnen schakelen.
- ✔ **Snelheid:** Dankzij slimme routeplanning weet je wanneer we in de buurt zijn en kun je rekenen op een efficiënte levering.
- ✔ **Zorgvuldigheid:** Minimale kans op schade door ervaren chauffeurs die weten hoe ze met zware radiatoren omgaan

Zo zorgen we ervoor dat elke radiator niet alleen op tijd wordt geleverd, maar ook met de zorg en aandacht die nodig zijn om kwaliteit tot aan jouw voordeur te garanderen.



HET MAGAZIJN & DE VOORRAAD



**HET KLOPPEND HART VAN RADIATOR-OUTLET.NL
ALLES ONDER ÉÉN DAK: VAN VOORRAAD TOT VERZENDING.**

In een markt waar levertijden vaak onzeker zijn, bieden wij zekerheid en transparantie. Geen dropshipping vanuit externe locaties, maar een eigen logistiek centrum waar we de volledige regie in handen hebben. Alles wat je op de site ziet, staat hier daadwerkelijk op voorraad en is direct klaar voor verwerking en verzending. Zo weet je precies waar je aan toe bent, van bestelling tot levering.



GROOTSCHALIGE VOORRAAD: 15.000+ RADIATOREN

Wij wachten niet tot je bestelt; we zorgen dat het er al ligt. Radiator-Outlet.nl investeert continu in een omvangrijke en strategisch opgebouwde voorraad. Met standaard meer dan 15.000 radiatoren direct uit voorraad leverbaar, hoef je zelden te wachten en grijpen we vrijwel nooit mis. Of je nu één paneelradiator zoekt of een complete serie voor een nieuwbouwproject, wij hebben de capaciteit en flexibiliteit in huis om direct te schakelen en snel te leveren.

INTERNE LOGISTIEK: ALLES IN EIGEN HAND

Ons magazijn in Rotterdam is meer dan een opslagplaats; het vormt het kloppend hart van onze logistieke operatie. Hier draait een geoliede logistieke machine die volledig in eigen beheer wordt aangestuurd. Doordat we niet afhankelijk zijn van derde partijen voor opslag, orderpicking of verzending, houden we de lijnen kort en hebben we maximale controle over elke stap in het proces. Dat betekent minder schakels, minimale foutmarges en een snellere, betrouwbaardere afhandeling van elke bestelling.

-  **Orderpicking:** Direct uit eigen stelling.
-  **Kwaliteitscheck:** Visuele controle voor vertrek.
-  **Verzending:** Zonder vertraging de route in.

UNIEK IN DE MARKT: SUPERIEURE VERPAKKING

Een radiator moet perfect hangen, zonder beschadigingen. Waar veel concurrenten kiezen voor dun krimpfolie of minimale bescherming, gaat Radiator-Outlet.nl een stap verder. Onze paneelradiatoren – zelfs de zwaarste en grootste formaten – zijn verpakt in sterke, milieuvriendelijke dozen met extra versteviging. Dit kost ons meer, maar het bespaart je gedoe. Zo komt kwaliteit ook echt als kwaliteit aan.

-  **Locatie:** Centraal eigen distributiecentrum in Rotterdam.
-  **Volume:** 15.000+ radiatoren direct leverbaar.
-  **Bescherming:** Premium verpakking voor schadevrij transport.

lets get cosy

Openingstijden Showroom

Maandag: Gesloten

Di-Vr: 09:00 – 18:00

Zaterdag: 09:00 – 17:00

Zondag: 12:00 – 17:00

Bezoek de showroom of bekijk alle deals op onze website.

Openingstijden Magazijn

Maandag: 09:00 – 18:00

Di-Vr: 09:00 – 18:00

Zaterdag: 09:00 – 17:00

Zondag: Gesloten

Het magazijn is op maandag geopend (in tegenstelling tot de showroom).

Voor meer informatie kijk op www.radiator-outlet.nl

Radiator-Outlet.nl

Kinderdijkstraat 71
3076JH Rotterdam
Nederland

Website : www.radiator-outlet.nl
Telefoon : +31 (0)10 - 333 82 10
E-mail : info@radiator-outlet.nl

Scan Barcode
Voor meer informatie

www.radiator-outlet.nl

